



Gold Fields La Cima S.A.

Estados Financieros

31 de diciembre de 2018, de 2017 y al 1 de enero de 2017
(Con el Dictamen de los Auditores Independientes)



KPMG en Perú
Torre KPMG. Av. Javier Prado Este 444, Piso 27
San Isidro. Lima 27, Perú

Teléfono
Internet

51 (1) 611 3000
www.kpmg.com/pe

DICTAMEN DE LOS AUDITORES INDEPENDIENTES

A los Accionistas y Directores Gold Fields La Cima S.A.

Hemos auditado los estados financieros adjuntos de Gold Fields La Cima S.A. (una subsidiaria indirecta de Gold Fields Limited a través Gold Fields Corona (BVI) domiciliada en Islas Vírgenes), los cuales comprenden el estado de situación financiera al 31 de diciembre de 2018 y de 2017 y al 1 de enero de 2017, y los estados de resultados y otros resultados integrales, de cambios en el patrimonio y de flujos de efectivo por los años terminados el 31 de diciembre de 2018 y de 2017, así como las políticas contables significativas y otras notas explicativas adjuntas de la 1 a la 36.

Responsabilidad de la Gerencia sobre los Estados Financieros

La Gerencia es responsable de la preparación y presentación razonable de estos estados financieros de conformidad con Normas Internacionales de Información Financiera emitidas por el International Accounting Standards Board, y del control interno que la Gerencia determina que es necesario para permitir la preparación de los estados financieros que estén libres de errores materiales, ya sea debido a fraude o error.

Responsabilidad del Auditor

Nuestra responsabilidad consiste en expresar una opinión sobre estos estados financieros basada en nuestras auditorías. Nuestras auditorías fueron realizadas de acuerdo con Normas Internacionales de Auditoría aprobadas para su aplicación en Perú por la Junta de Decanos de Colegios de Contadores Públicos del Perú. Tales normas requieren que cumplamos con los requerimientos éticos y planifiquemos y realicemos la auditoría para tener una seguridad razonable de que los estados financieros estén libres de errores materiales.

Una auditoría comprende la aplicación de procedimientos para obtener evidencia de auditoría sobre los importes y la información revelada en los estados financieros. Los procedimientos seleccionados dependen del juicio del auditor, incluyendo la evaluación de los riesgos de que existan errores materiales en los estados financieros, ya sea debido a fraude o error. Al realizar esa evaluación de riesgos, el auditor toma en consideración el control interno pertinente de la Compañía para la preparación y presentación razonable de los estados financieros a fin de diseñar procedimientos de auditoría de acuerdo con las circunstancias, pero no con el propósito de expresar una opinión sobre la efectividad del control interno de la Compañía. Una auditoría también comprende la evaluación de si los principios de contabilidad aplicados son apropiados y si las estimaciones contables realizadas por la Gerencia son razonables, así como una evaluación de la presentación general de los estados financieros.

Consideramos que la evidencia de auditoría que hemos obtenido es suficiente y apropiada para proporcionarnos una base para nuestra opinión.



Opinión

En nuestra opinión, los estados financieros adjuntos, presentan razonablemente, en todos sus aspectos significativos, la situación financiera de Gold Fileds La Cima S.A. al 31 de diciembre de 2018 y de 2017 y al 1 de enero de 2017, su desempeño financiero y sus flujos de efectivo por los años terminados el 31 de diciembre de 2018 y 2017, de conformidad con Normas Internacionales de Información Financiera emitidas por el International Accounting Standards Board.

Énfasis sobre un Asunto – Información Comparativa

Llamamos la atención a la nota 4 a los estados financieros, donde se describe que la información comparativa presentada al 31 de diciembre de 2017 y al 1 de enero de 2017 previamente reportada ha sido reexpresada. Nuestra opinión no es modificada respecto a este asunto.

Lima, Perú

11 de marzo de 2019

Refrendado por:

Caipo y Asociados



Juan Carlos Mejía C. (Socio)
C.P.C.C Matrícula N° 01-25635

Gold Fields La Cima S.A.

Estados Financieros

31 de diciembre de 2018, de 2017 y al 1 de enero de 2017

Contenido	Página
Estados Financieros	
Estado de Situación Financiera	1
Estado de Resultados y Otros Resultados Integrales	2
Estado de Cambios en el Patrimonio	3
Estado de Flujos de Efectivo	4
Notas a los Estados Financieros	5 - 90

Gold Fields La Cima S.A.

Estado de Situación Financiera

Al 31 de diciembre de 2018, de 2017 y al 1 de enero de 2017

<i>En miles de dólares estadounidenses</i>	<i>Nota</i>	2018	2017 (Reexpresado)	Al 1 de enero de 2017 (Reexpresado)
Activos				
Activos corrientes				
Efectivo	8	37,859	65,006	75,116
Cuentas por cobrar comerciales	9	11,948	24,618	10,397
Otras cuentas por cobrar	11	21,390	14,961	14,170
Inventarios	12	27,366	22,098	28,306
Gastos contratados por anticipado		3,032	3,174	2,345
Total activos corrientes		101,595	129,857	130,334
Activos no corrientes				
Inventarios	12	39,908	39,175	39,175
Propiedades, planta y equipo	13	480,543	518,043	550,134
Activos intangibles	14	95,640	109,358	109,354
Total activos no corrientes		616,091	666,576	698,663
Total activos		717,686	796,433	828,997

<i>En miles de dólares estadounidenses</i>	<i>Nota</i>	2018	2017 (Reexpresado)	Al 1 de enero de 2017 (Reexpresado)
Pasivos				
Pasivos corrientes				
Otros pasivos financieros	17	597	928	83,221
Cuentas por pagar comerciales	15	42,412	31,000	31,661
Provisiones	18	4,762	752	756
Otras cuentas por pagar	16	25,857	28,945	31,418
Total pasivos corrientes		73,628	61,625	147,056
Pasivos no corrientes				
Otros pasivos financieros	17	83,567	84,165	1,553
Provisiones	18	67,694	69,265	56,596
Pasivo por impuestos a las ganancias diferido	19	75,173	86,296	115,873
Total pasivos no corrientes		226,434	239,726	174,022
Total pasivos		300,062	301,351	321,078
Patrimonio				
Capital emitido	20	263,901	337,609	417,699
Acciones de inversión	21	35,377	45,484	56,467
Otras reservas de capital	22	52,780	66,943	83,089
Otras reservas de patrimonio	23	54,332	35,918	16,167
Resultados acumulados	24	11,234	9,128	(65,503)
Total patrimonio		417,624	495,082	507,919
Total pasivos y patrimonio		717,686	796,433	828,997

Las notas adjuntas de la página 5 a la 90 son parte integral de estos estados financieros.

Gold Fields La Cima S.A.

Estado de Resultados y Otros Resultados Integrales

Por los años terminados el 31 de diciembre de 2018 y de 2017

<i>En miles de dólares estadounidenses</i>	<i>Nota</i>	2018	2017 (Reexpresado)
Ingresos de actividades ordinarias	27	349,079	394,873
Costo de ventas	28	(186,195)	(237,113)
Ganancia Bruta		162,884	157,760
Ingresos (gastos) de operación			
Gastos de venta	29	(11,534)	(11,733)
Gastos de administración	30	(49,206)	(43,885)
Recupero (Deterioro) de activos de larga duración	13	-	53,393
Otros gastos operativos	31	(9,322)	(9,583)
Otros ingresos operativos	31	1,833	1,366
Resultados de actividades de operación		94,655	147,318
Ingresos (gastos) financieros:			
Ingresos financieros	32	10,374	805
Gastos financieros	32	(6,744)	(10,781)
Diferencia de cambio, neta	32	(964)	(180)
Costo financiero neto		2,666	(10,156)
Ganancia antes del impuesto a las ganancias		97,321	137,162
Gasto por impuesto a las ganancias	26	(39,758)	(25,468)
Resultado del periodo		57,563	111,694
Otros resultados integrales		-	-
Resultado del periodo y otros resultados integrales		57,563	111,694

Las notas adjuntas de la página 5 a la 90 son parte integral de estos estados financieros.

Gold Fields La Cima S.A.

Estado de Cambios en el Patrimonio

Por los años terminados el 31 de diciembre de 2018 y de 2017

<i>En miles de dólares estadounidenses</i>	Número de acciones		Capital emitido (nota 20)	Acciones de inversión (nota 21)	Otras reservas de capital (nota 22)	Otras reservas de patrimonio (nota 23)	Resultados acumulados (nota 24)	Total patrimonio
	Comunes	de inversión						
Saldos al 1 de enero de 2017 (Previamente informado)	1,247,503	171,066	420,809	56,902	83,089	16,167	(16,249)	560,718
Efecto de cambio de moneda funcional	-	-	(3,110)	(435)	-	-	(49,254)	(52,799)
Saldos al 1 de enero de 2017 (Reexpresado)	1,247,503	171,066	417,699	56,467	83,089	16,167	(65,503)	507,919
Resultado del ejercicio y otros resultados integrales	-	-	-	-	-	-	111,694	111,694
Total resultados integrales del ejercicio	-	-	-	-	-	-	111,694	111,694
Distribución de dividendos	-	-	-	-	-	-	(37,063)	(37,063)
Reducción de capital	-	-	(80,090)	(10,983)	-	-	-	(91,073)
Pagos basados en acciones	-	-	-	-	-	3,605	-	3,605
Transferencia a reserva facultativa	-	-	-	-	(16,146)	16,146	-	-
Total transacciones con los propietarios de la Compañía	-	-	(80,090)	(10,983)	(16,146)	19,751	(37,063)	(124,531)
Saldos al 31 de diciembre de 2017 (Reexpresado)	1,247,503	171,066	337,609	45,484	66,943	35,918	9,128	495,082
Resultado del ejercicio y otros resultados integrales	-	-	-	-	-	-	57,563	57,563
Total resultados integrales del ejercicio	-	-	-	-	-	-	57,563	57,563
Distribución de dividendos	-	-	-	-	-	-	(55,457)	(55,457)
Reducción de capital	-	-	(73,708)	(10,107)	-	-	-	(83,815)
Pagos basados en acciones	-	-	-	-	-	4,251	-	4,251
Transferencia a reserva facultativa	-	-	-	-	(14,163)	14,163	-	-
Total transacciones con los propietarios de la Compañía	-	-	(73,708)	(10,107)	(14,163)	18,414	(55,457)	(135,021)
Saldos al 31 de diciembre de 2018	1,247,503	171,066	263,901	35,377	52,780	54,332	11,234	417,624

Las notas adjuntas de la página 5 a la 90 son parte integral de estos estados financieros.

Gold Fields La Cima S.A.

Estado de Flujo de Efectivo

Por los años terminados el 31 de diciembre de 2018 y de 2017

<i>En miles de dólares estadounidenses</i>	<i>Nota</i>	2018	2017 (Reexpresado)
Flujo de efectivo de actividades de operación			
Resultado neto del ejercicio		57,563	111,694
Ajustes por:			
Depreciación	13	69,948	108,012
Amortización	14	13,086	22,354
Provisiones del año	18	3,784	451
(Recupero) del valor de propiedad, planta y equipo	13	-	(53,393)
Derivado implícito	9	3,134	(5,490)
Transacciones con pago basado en acciones liquidado en instrumento de patrimonio		4,251	3,605
Costo neto de retiro de propiedad, planta y equipo	13	1,996	947
Impuestos a las ganancias	26	39,758	25,468
Cambios en:			
Cuentas por cobrar comerciales	9	9,536	(8,731)
Cuentas por cobrar a entidades relacionadas	10	865	511
Otras cuentas por cobrar	11	(7,294)	(1,302)
Inventarios	12	(6,001)	6,208
Gastos contratados por anticipado		142	(829)
Cuentas por pagar comerciales	15	11,412	(661)
Cuentas por pagar a entidades relacionadas	10	48	129
Otras cuentas por pagar		(29,153)	(21,439)
Flujos procedentes de actividades de operación		173,075	187,535
Intereses pagados		(3,248)	(2,628)
Impuestos a las ganancias pagados		(21,681)	(33,890)
Flujo neto generado por las actividades de operación		148,146	151,017
Flujo de efectivo de actividades de inversión			
Adquisición de propiedades, planta, equipo e intangibles	13 y 14	(35,157)	(33,437)
Flujo neto usado en las actividades de inversión		(35,157)	(33,437)
Flujo de efectivo de actividades de financiamiento			
Reducción de capital	20 y 21	(83,764)	(91,020)
Préstamos y amortizaciones relativos a la financiación, neto	17	(929)	319
Dividendos pagados	24	(55,426)	(37,040)
Efectivo neto (usado en) actividades de financiamiento		(140,119)	(127,741)
Disminución neto de efectivo y equivalentes al efectivo		(27,130)	(10,161)
Efecto de las variaciones en la diferencia de cambio sobre efectivo mantenido		(17)	51
Efectivo al inicio del año	8	65,006	75,116
Efectivo y equivalentes al efectivo al 31 de diciembre		37,859	65,006
Transacciones que no representan flujo de efectivo			
Adquisición de activo fijo (leasing)	13 y 14	-	(175)
Actualización de cierre de mina	13 y 14	1,345	(12,222)
Dividendos declarados no pagados	24	(31)	(23)
Reducción de capital no pagada	20 y 21	(51)	(53)

Las notas adjuntas de la página 5 a la 90 son parte integral de estos estados financieros.

Gold Fields La Cima S.A.

Notas a los Estados Financieros

31 de diciembre de 2018, de 2017 y al 1 de enero de 2017

1. Antecedentes y Actividad Económica

A. Antecedentes

Gold Fields La Cima S.A. (en adelante la Compañía), es una subsidiaria indirecta de Gold Fields Limited (Sudáfrica) a través de Gold Fields Corona (BVI) Limited – Islas Vírgenes Británicas, la que posee el 99.7766% de su capital social. El domicilio legal de la Compañía es Av. El Derby N° 055, Torre 1, Of. 301 Urb. Lima Polo & Hunt Club; Santiago de Surco, Lima, Perú.

La Compañía se constituyó el 19 de noviembre de 2003, como resultado de la reorganización simple de Sociedad Minera Corona S.A.; quien escindió y transfirió un bloque patrimonial por aproximadamente S/ 64 millones de los activos vinculados al proyecto Cerro Corona, compuestos principalmente por concesiones, derechos mineros, gastos de exploración y pre-operativos.

Posteriormente, en junio de 2007 la Compañía relacionada Minera Gold Fields S.A. mediante reorganización simple transfirió a la Compañía un bloque patrimonial a su valor en libros por aproximadamente S/ 317 millones que incluían los gastos, inversiones y pasivos relacionados con las etapas de pre-operación y desarrollo del Proyecto Cerro Corona.

B. Actividad económica

La Compañía se dedica a la producción y comercialización de concentrado de cobre con contenido de oro. Su unidad minera “Cerro Corona” se encuentra localizada en el distrito de Hualgayoc, provincia de Hualgayoc, en el departamento de Cajamarca.

C. Convenio de estabilidad jurídica con proinversión

El 3 de octubre de 2007, la Compañía suscribió un Convenio de estabilidad jurídica con la Agencia de Promoción de la Inversión Privada - Perú (PROINVERSION); en virtud del cual se garantiza a la Compañía, por un período de 10 años, la estabilidad del régimen tributario referido al Impuesto a la Renta, de los regímenes de contratación de los trabajadores y de los regímenes de promoción de exportaciones.

A cambio, la Compañía se comprometió principalmente a emitir acciones representativas de capital a favor de Gold Fields Corona (BVI) Limited por aproximadamente US\$ 244.7 millones contra la recepción de los aportes que esta empresa deberá efectuar en un plazo no mayor de 2 años, contados a partir de la fecha de suscripción de este convenio. La Compañía cumplió este compromiso en 2008 a través de la capitalización de obligaciones a favor de Gold Fields Corona (BVI) Limited.

Con fecha 16 de setiembre de 2008, la Compañía suscribió una Adenda al Convenio de Estabilidad Jurídica con el objetivo de ampliar el monto comprometido de inversión de US\$ 244,767,000 a US\$ 404,525,955. Este convenio venció en el mes de octubre del 2017.

D. Aprobación de estados financieros

Los estados financieros al 31 de diciembre de 2018 han sido emitidos con la autorización de la Gerencia el 12 de febrero de 2019 y serán presentados al directorio para la aprobación de su emisión y luego puestos a consideración de la Junta General de Accionistas que se realizará dentro del plazo establecido por ley, para su aprobación definitiva. En opinión de la Gerencia, los estados financieros adjuntos serán aprobados por el Directorio y la Junta General de Accionistas sin modificaciones. Los estados financieros antes de la reexpresión al 31 de diciembre de 2017 y al 1 de enero de 2017 fueron aprobados por la Junta General de Accionistas el 27 de marzo de 2018 y el 30 de marzo de 2017, respectivamente.

Gold Fields La Cima S.A.

Notas a los Estados Financieros

31 de diciembre de 2018, de 2017 y al 1 de enero de 2017

E. Estados financieros consolidados

Al 1 de enero de 2017, la Compañía mantenía inversión en su subsidiaria Hualgayoc Holding S.A.C. por miles de S/ 23,900, la cual se encontraba deteriorada de acuerdo a la evaluación realizada por la Gerencia, por lo que fue reconocida en resultados del periodo 2016, asimismo fue aprobado por el Directorio el 12 de Diciembre del 2016.

Con fecha 6 de Diciembre de 2017 se presentó la extinción de Hualgayoc Holding S.A.C. ante Registros Públicos, esta fecha fue posteriormente ratificada por la SUNAT, mediante la Resolución de Intendencia N° 0230050216118 de fecha 24 de enero del 2018, declarando como procedente la baja de inscripción del RUC del contribuyente Hualgayoc Holding S.A.C. identificado con RUC N° 20515210211, dándose por concluido el proceso de extinción y siguiendo los procedimientos establecidos en la Ley General de Sociedades.

Como resultado de lo mencionado, la Compañía no presenta estados financieros consolidados al 31 de diciembre 2018 y 1 de enero de 2018 al no poseer inversión en subsidiarias.

2. Bases de Preparación de los Estados Financieros

A. Base de contabilización

Los estados financieros de la Compañía han sido preparados de acuerdo con las Normas Internacionales de Información Financiera (en adelante "NIIF"), emitidas por el International Accounting Standards Board (en adelante "IASB") vigentes al 31 de diciembre de 2018.

Este es el primer conjunto de estados financieros anuales de la Compañía en los que se ha aplicado la NIIF 15 Ingresos de Actividades Ordinarias Procedentes de Contratos con Clientes y la NIIF 9 Instrumentos Financieros. Los cambios en las políticas contables significativas se describen en la nota 6.

B. Responsabilidad de la información

La información contenida en estos estados financieros es responsabilidad del Directorio de la Compañía, que manifiesta expresamente que se han aplicado en su totalidad los principios y criterios incluidos en las NIIF emitidos por el IASB.

C. Bases de medición

Los presentes estados financieros han sido preparados con base en el costo histórico, a partir de los registros de contabilidad mantenidos por la Compañía, excepto por las siguientes partidas que han sido medidas al valor razonable.

- Los instrumentos financieros se registran a valor razonable.
- Los pasivos por acuerdos de pago basados en acciones fijados en efectivo son medidos a valor razonable.

D. Moneda funcional y moneda de presentación

Las partidas que se incluyen en los estados financieros se miden en la moneda del ambiente económico primario donde opera la Compañía. Los estados financieros se presentan en dólares estadounidenses (US\$), que es la moneda funcional y de presentación de la Compañía. Toda la información es presentada en miles de dólares estadounidenses y ha sido redondeada a la unidad más cercana, excepto cuando se indica de otra manera.

Gold Fields La Cima S.A.

Notas a los Estados Financieros

31 de diciembre de 2018, de 2017 y al 1 de enero de 2017

E. Uso de juicios y estimaciones

La preparación de los estados financieros de acuerdo con las NIIF requiere que la Gerencia de la Compañía realice juicios, estimaciones y supuestos que afectan la aplicación de las políticas contables y los montos de activos, pasivos, ingresos y gastos informados. Los resultados reales pueden diferir de estas estimaciones.

Las estimaciones y supuestos relevantes son revisados regularmente. Las revisiones de las estimaciones contables son reconocidas en el período en que la estimación es revisada y en cualquier período futuro afectado.

Juicios

La información sobre juicios críticos en la aplicación de políticas contables que tienen el efecto más importante sobre los importes reconocidos en los estados financieros, se describe en la siguiente nota:

- Reconocimiento de Ingresos – identificación de obligaciones de desempeño y determinación del reconocimiento de ingresos a lo largo del tiempo o en un momento determinado (nota 5.N)
- Arrendamientos. Determinar si un contrato contiene o no un arrendamiento y clasificación de arrendamiento (nota 5.I).
- Reconocimiento de gastos de exploración y evaluación con la finalidad de determinar cuáles serán reconocidos como activo (nota 5.O).
- Moneda funcional. La determinación de la moneda funcional puede involucrar ciertos juicios para identificar el entorno económico primario en el que opera la entidad (nota 3).

Supuestos e incertidumbres en las estimaciones

La información sobre supuestos e incertidumbres de estimación que tienen un riesgo significativo de resultar en un ajuste material en el año terminado el 31 de diciembre de 2018, de 2017 y al 1 de enero de 2017, se mencionan a continuación:

i. Reconocimiento de ingresos: estimación de los rendimientos esperados (Nota 6.B).

ii. Ajustes provisionales de precios de ventas de concentrados de cobre con contenido de oro que son fijados de acuerdo a contratos de venta y que son posteriores a la fecha de entrega.

Las ventas de concentrados de la Compañía están basadas en contratos comerciales, que asignan un valor provisional a las ventas que deben ser ajustadas a una cotización final futura.

El ajuste a las ventas es considerado como un derivado implícito que se debe separar del contrato. El contrato comercial está relacionado a la venta de concentrados a los precios de mercado en el London Metal Exchange (LME) y el Bullion Market Association (BMA) para el cobre y oro, respectivamente.

El derivado implícito no califica como instrumento de cobertura, por lo tanto los cambios en el valor razonable son registrados en el estado de resultados y otros resultados integrales. (Nota 6.B)

iii. Método de unidades de producción

Las reservas son utilizadas al momento de determinar la depreciación y amortización de activos específicos de la mina. Esto resulta en cargos por depreciación y/o amortización proporcionales al desgaste de la vida remanente anticipada de la producción de la mina. La vida útil, es evaluada con base en: i) las limitaciones físicas del activo, y a ii) nuevas evaluaciones de las reservas económicamente viables. Estos cálculos requieren el uso de estimados y supuestos, los cuales incluyen el importe de reservas estimadas y los estimados de los desembolsos de capital futuro.

Gold Fields La Cima S.A.

Notas a los Estados Financieros

31 de diciembre de 2018, de 2017 y al 1 de enero de 2017

iv. Determinación de las reservas y recursos de mineral

Anualmente la Compañía calcula sus reservas de mineral sobre la base de los lineamientos de la norma Sudafricana – Código “SAMREC (South African Mineral Resource Committee)”, el cual establece los estándares y recomendaciones geológicas, técnicas y económicas.

El proceso de estimar las cantidades de reservas es complejo, y requiere tomar decisiones subjetivas al momento de evaluar toda la información geológica, geofísica, de ingeniería y económica que se encuentra disponible. Podrían ocurrir revisiones de los estimados de reservas debido a, revisiones de los datos o supuestos geológicos, cambios en precios asumidos, costos de producción y resultados de actividades de exploración, entre otros.

Los cambios en las estimaciones de reservas podrían afectar principalmente la depreciación de los activos fijos directamente vinculados con la actividad minera, provisión de cierre de mina, evaluación de la recuperabilidad del activo diferido y el periodo de amortización de los costos pre-operativos, de desarrollo y de los intangibles.

Actualmente la Gerencia de la Compañía utiliza expertos a nivel internacional para la validación del inventario de reservas de su unidad minera.

v. Provisión para cierre de unidad minera

La Compañía calcula una provisión para cierre de su unidad minera con frecuencia anual. A efectos de determinar dicha provisión es necesario realizar estimados y supuestos significativos, pues existen numerosos factores que afectarán el pasivo final por esta obligación. Estos factores incluyen los estimados del alcance y los costos de las actividades de cierre, cambios tecnológicos, cambios en las regulaciones, incrementos en los costos en comparación con las tasas de inflación, y cambios en las tasas de descuento. Tales estimados y/o supuestos pueden resultar en gastos reales en el futuro que difieren de los montos provisionados al momento de establecer la provisión.

La provisión a la fecha de reporte representa el mejor estimado de la Gerencia del valor presente de los costos futuros para el cierre de su unidad minera, en las condiciones actuales de operación.

La Compañía reconoce una provisión para el cierre de su unidad minera que corresponde a su obligación legal para restaurar el medio ambiente al término de sus operaciones. En la fecha del reconocimiento inicial del pasivo que surge por esta obligación, que se muestra descontado a su valor presente, se carga el mismo importe a la cuenta de propiedades, planta y equipo en el estado de situación financiera.

Posteriormente, el pasivo se ajusta en cada período para reflejar el costo financiero considerado en la medición inicial y, en adición, el costo capitalizado se deprecia sobre la base de la vida útil del activo relacionado. Al liquidar el pasivo, la Compañía reconocerá cualquier ganancia o pérdida que se genere. Los cambios en el monto total de la obligación o en la vida útil de los activos relacionados que surjan de la revisión de los estimados iniciales, se reflejan como incrementos o disminuciones del valor en libros de la obligación y del activo relacionado.

vi. Estimación por deterioro de las cuentas por cobrar

El importe de la estimación por deterioro de las cuentas por cobrar comerciales se establece cuando existe evidencia objetiva que la Compañía no podrá cobrar los montos vencidos de acuerdo con los términos originales de la operación de venta. La estimación de pérdidas crediticias esperadas por deudores comerciales y activos del contrato se realiza aplicando supuestos claves para determinar la tasa promedio ponderada.

Gold Fields La Cima S.A.

Notas a los Estados Financieros

31 de diciembre de 2018, de 2017 y al 1 de enero de 2017

Las cuentas por cobrar comerciales, sujetas a precios provisionales, no generan intereses, están expuestas a movimientos futuros de los precios de los productos básicos en el periodo de cotización (QP) y, por lo tanto, no pasan la prueba de únicamente pagos del principal e intereses (SPPI) y se miden a su valor razonable hasta la fecha de liquidación. Las cuentas por cobrar comerciales se miden inicialmente en base al monto que la Compañía espera tener derecho, siendo la estimación del precio que se espera recibir al final del QP. Aproximadamente el 90% de la factura provisional (basada en el precio provisional) se cobra luego de que las mercancías lleguen a destino o cuando las mercancías son entregadas localmente (según los términos contractuales de cada cliente) lo que reduce el crédito inicial reconocido según la NIIF 15. Los QP pueden oscilar entre uno y cuatro meses después del envío o llegada del embarque, dependiendo de los términos contractuales. El pago del saldo final se realiza dentro de los 30 días de la finalización del embarque.

vii. Impuestos

Se requiere ejercer juicio para determinar la estimación para el impuesto a las ganancias. Existen muchas transacciones y cálculos por lo que el resultado final del impuesto es incierto. La Compañía reconoce un pasivo por temas observados en revisiones fiscales sobre la base de estimados de si se requerirá de pagos adicionales de impuestos. Cuando el resultado final de tales revisiones se conozca y si difiere de las estimaciones preliminares, los ajustes impactan al saldo del impuesto a las ganancias corrientes y al del diferido en el periodo en que se conoce el resultado de la revisión final.

El cálculo del impuesto a las ganancias corriente que determina la Compañía resulta de la aplicación de las normas tributarias vigentes y no incluyen provisiones estimadas que generen en un futuro diferencias con respecto a las revisiones fiscales. En tal sentido no se considera necesario efectuar una revelación de sensibilidad que simule una variación en el cálculo, siendo que en el caso se presente alguna diferencia, esta no sería material en relación a los resultados de los estados financieros.

viii. Estimación por deterioro del valor de inventarios

La estimación por deterioro del valor de inventarios se determina con base en el valor neto de realización establecido a las existencias que muestren evidencia de deterioro de forma anual. Dicha estimación se debita a los resultados del ejercicio en el que ocurren tales reducciones.

ix. Provisión para procesos administrativos y laborales

Por su naturaleza, las contingencias sólo se resolverán cuando uno o más eventos futuros ocurran o no. La determinación de las contingencias involucra inherentemente el ejercicio del juicio y supuestos sobre los resultados de eventos futuros.

x. Plan de compensación basado en acciones

La Compañía calcula el costo del plan de compensación basado en acciones de sus funcionarios al valor razonable de la opción de compra de la acción a la fecha en que dicha opción es otorgada, utilizando un modelo apropiado de valoración. Para determinar el valor razonable de la opción se toma en cuenta el rendimiento de la acción en la Bolsa de Valores de Filadelfia (Philadelphia XAU index), como precio referencial de mercado. Otras variables son incluidas en la estimación del número de opciones a ceder finalmente.

xi. Deterioro de activos de larga duración

La Compañía estima que el valor de sus activos permanentes se recuperará en el curso normal de sus operaciones. El estimado del monto de deterioro se basa en supuestos sobre las cotizaciones internacionales de los metales que se comercializan a niveles de producción mundial y los estimados de reservas probadas y probables de la Compañía. A la fecha de los estados financieros, las proyecciones disponibles de estas variables han dado como resultado un recupero del deterioro a los activos de larga duración realizados en ejercicios anteriores.

Gold Fields La Cima S.A.

Notas a los Estados Financieros

31 de diciembre de 2018, de 2017 y al 1 de enero de 2017

F. Jerarquía del valor razonable

Cuando el valor razonable de los activos y pasivos financieros registrados en el estado de situación financiera no pueden ser derivados de mercados activos, el valor razonable es determinado usando técnicas de valuación las cuales incluyen el modelo de flujo de efectivo descontado. Los datos de estos modelos son tomados de mercados observables de ser posible, pero cuando no sea factible, un grado de juicio es requerido al momento de determinar el valor razonable. Los juicios incluyen consideraciones de los riesgos de liquidez, de crédito y de volatilidad. Los cambios en los supuestos acerca de estos factores pueden afectar los valores razonables de los instrumentos financieros registrados.

G. Cambios en las políticas contables

La Compañía ha aplicado consistentemente la política contable señalada en la presente nota, a todos los períodos presentados en estos estados financieros.

La Compañía ha adoptado las normas nuevas y las modificaciones a normas existentes, con fecha de aplicación inicial al 1 de enero de 2018, las que no han tenido un impacto significativo en los estados financieros de la Compañía

3. Cambio de moneda funcional

Al 31 de diciembre de 2018, la Compañía considerando su evaluación de la moneda funcional de acuerdo con la NIC 21 "Efectos de las variaciones en los tipos de cambio de la moneda extranjera", ha concluido que su moneda funcional es el Dólar Estadounidense (US\$) (Moneda funcional Sol en los estados financieros de 2017).

Con la finalidad de realizar la evaluación del entorno económico principal en el que opera la Compañía, la Gerencia ha empleado juicio para determinar la moneda funcional que más fielmente represente los efectos económicos de las transacciones, sucesos y condiciones subyacentes de la Compañía.

4. Reexpresión de los estados financieros

En el año 2018, la Compañía efectuó una revisión sobre sus estados financieros al 31 de diciembre de 2017 y 1 de enero de 2017 preparados de acuerdo a NIIF en la que se determinó que la moneda funcional de la Compañía es el Dólar Estadounidense (US\$) (Moneda funcional Sol en los estados financieros de 2017) ya que mejor refleja sus características operacionales y el ambiente económico por lo cual los errores han sido corregidos mediante la reexpresión de cada una de las partidas de los estados financieros afectadas de los períodos anteriores.

Gold Fields La Cima S.A.

Notas a los Estados Financieros

31 de diciembre de 2018, de 2017 y al 1 de enero de 2017

De acuerdo con la Norma Internacional de Contabilidad N° 8 "Políticas Contables, Cambios en las Estimaciones Contables y Errores", el efecto de la regularización antes mencionada, se reconoció retrospectivamente reexpresando los estados financieros emitidos como se muestra a continuación:

Estado de situación financiera al 1 de enero de 2017

<i>En miles de</i>	Saldos previamente informados en Estados Financieros en Soles	Saldos previamente informados en Estados Financieros convertidos en Dólares	Ajustes Débitos (créditos)	Saldos ajustados en Dólares
Activo				
Activo corriente				
Efectivo	251,788	75,116	-	75,116
Cuentas por cobrar comerciales	34,852	10,397	-	10,397
Otras cuentas por cobrar	47,499	14,170	-	14,170
Inventarios	83,810	28,306	-	28,306
Gastos contratados por anticipado	7,112	2,345	-	2,345
Total activo corriente	425,061	130,334	-	130,334
Activo no corriente				
Inventarios	107,573	39,175	-	39,175
Propiedades, planta y equipo	1,599,776	539,189	10,945	550,134
Activos intangibles	331,497	122,180	(12,826)	109,354
Total activo no corriente	2,038,846	700,544	(1,881)	698,663
Total activo	2,463,907	830,878	(1,881)	828,997
Pasivo				
Pasivo corriente				
Otros pasivos financieros	279,624	83,221	-	83,221
Cuentas por pagar comerciales	106,377	31,661	-	31,661
Provisiones	2,540	756	-	756
Otras cuentas por pagar	105,576	31,418	-	31,418
Total pasivo corriente	494,117	147,056	-	147,056
Pasivo no corriente				
Otros pasivos financieros	5,218	1,553	-	1,553
Provisiones	190,162	56,596	-	56,596
Pasivo por impuestos a las ganancias diferido	242,234	64,955	50,918	115,873
Total pasivo no corriente	437,614	123,104	50,918	174,022
Total pasivo	931,731	270,160	50,918	321,078
Patrimonio				
Capital emitido	1,138,278	420,809	(3,110)	417,699
Acciones de inversión	156,096	56,902	(435)	56,467
Otras reservas de capital	227,656	83,089	-	83,089
Otras reservas de patrimonio	46,034	16,167	-	16,167
Resultados acumulados	(35,888)	(16,249)	(49,254)	(65,503)
Total patrimonio	1,532,176	560,718	(52,799)	507,919
Total pasivo y patrimonio	2,463,907	830,878	(1,881)	828,997

Gold Fields La Cima S.A.

Notas a los Estados Financieros

31 de diciembre de 2018, de 2017 y al 1 de enero de 2017

Estado de situación financiera al 31 de diciembre de 2017

<i>En miles de</i>	Saldos previamente informados en Estados Financieros en Soles	Saldos previamente informados en Estados Financieros convertidos en Dólares	Ajustes Débitos (créditos)	Saldos ajustados en Dólares
Activo				
Activo corriente				
Efectivo	210,489	65,006	-	65,006
Cuentas por cobrar comerciales	79,714	24,618	-	24,618
Otras cuentas por cobrar	48,313	14,961	-	14,961
Inventarios	68,592	23,588	(1,490)	22,098
Gastos contratados por anticipado	9,792	3,174	-	3,174
Total activo corriente	416,900	131,347	(1,490)	129,857
Activo no corriente				
Inventarios	107,573	39,292	(117)	39,175
Propiedades, planta y equipo	1,516,704	507,098	10,945	518,043
Activos intangibles	334,581	122,184	(12,826)	109,358
Total activo no corriente	1,958,858	668,574	(1,998)	666,576
Total activo	2,375,758	799,921	(3,488)	796,433
Pasivo				
Pasivo corriente				
Otros pasivos financieros	3,012	928	-	928
Cuentas por pagar comerciales	100,594	31,000	-	31,000
Provisiones	2,441	752	-	752
Otras cuentas por pagar	93,928	28,945	-	28,945
Total pasivo corriente	199,975	61,625	-	61,625
Pasivo no corriente				
Otros pasivos financieros	273,114	84,165	-	84,165
Provisiones	224,766	69,265	-	69,265
Pasivo por impuestos a las ganancias diferido	213,668	56,173	30,123	86,296
Total pasivo no corriente	711,548	209,603	30,123	239,726
Total pasivo	911,523	271,228	30,123	301,351
Patrimonio				
Capital emitido	876,302	340,719	(3,110)	337,609
Acciones de inversión	120,173	45,919	(435)	45,484
Otras reservas de capital	175,260	66,943	-	66,943
Otras reservas de patrimonio	110,184	35,918	-	35,918
Resultados acumulados	182,316	39,194	(30,066)	9,128
Total patrimonio	1,464,235	528,693	(33,611)	495,082
Total pasivo y patrimonio	2,375,758	799,921	(3,488)	796,433

Gold Fields La Cima S.A.

Notas a los Estados Financieros

31 de diciembre de 2018, de 2017 y al 1 de enero de 2017

Estado de resultados entre el 1 de enero al 31 de diciembre de 2017

<i>En miles de</i>	Saldos previamente informados en Estados Financieros en Soles	Saldos previamente informados en Estados Financieros convertidos en Dólares	Ajustes Débitos (créditos)	Saldos ajustados en Dólares
Ingresos de actividades ordinarias	1,287,009	394,873	-	394,873
Costo de ventas	(722,278)	(235,507)	(1,606)	(237,113)
Ganancia Bruta	564,731	159,366	(1,606)	157,760
Ingresos (gastos) de operación				
Gastos de venta	(38,139)	(11,733)	-	(11,733)
Gastos de administración	(142,605)	(43,885)	-	(43,885)
Recupero (Deterioro) de activos de larga duración	154,358	53,393	-	53,393
Otros gastos operativos	(30,745)	(9,583)	-	(9,583)
Otros ingresos operativos	4,485	1,366	-	1,366
Resultados de actividades de operación	512,085	148,924	(1,606)	147,318
Ingresos (gastos) financieros:				
Ingresos financieros	2,615	805	-	805
Gastos financieros	(35,109)	(10,781)	-	(10,781)
Diferencia de cambio, neta	9,118	(180)	-	(180)
Costo financiero neto	(23,376)	(10,156)	-	(10,156)
Ganancia antes del impuesto a las ganancias	488,709	138,768	(1,606)	137,162
Impuesto a las ganancias	(150,494)	(46,263)	20,795	(25,468)
Resultado del periodo	338,215	92,505	19,189	111,694
Otros resultados integrales	-	-	-	-
Resultado del periodo y otros resultados integrales	338,215	92,505	19,189	111,694

Gold Fields La Cima S.A.

Notas a los Estados Financieros

31 de diciembre de 2018, de 2017 y al 1 de enero de 2017

Estado de flujo de efectivo entre el 1 de enero al 31 de diciembre de 2017

<i>En miles de</i>	Saldos previamente informados en Estados Financieros en Soles	Saldos ajustados en Dólares
Flujo de efectivo de actividades de operación		
Resultado neto del ejercicio	415,591	111,694
Ajustes por:		
Depreciación	313,597	108,012
Amortización	66,490	22,354
Provisiones del año	935	451
(Recupero) del valor de propiedad, planta y equipo	(154,358)	(53,392)
Derivado implícito	(17,916)	(5,490)
Transacciones con pago basado en acciones liquidado en instrumento de patrimonio	11,754	3,605
Costo neto de retiro de propiedad, planta y equipo	2,726	947
Impuestos a las ganancias	73,118	25,468
Cambios en:		
Cuentas por cobrar comerciales	(26,946)	(8,731)
Cuentas por cobrar a entidades relacionadas	2,540	511
Otras cuentas por cobrar	(3,354)	(1,302)
Inventarios	15,218	6,208
Gastos contratados por anticipado	(2,680)	(829)
Cuentas por pagar comerciales	(5,783)	(661)
Cuentas por pagar a entidades relacionadas	385	129
Otras cuentas por pagar	(80,907)	(21,264)
Flujos procedentes de actividades de operación	610,410	187,710
Intereses pagados	(8,593)	(2,628)
Impuestos a las ganancias pagados	(110,159)	(33,890)
Flujo neto provisto por las actividades de operación	491,658	151,192
Flujo de efectivo de actividades de inversión		
Adquisición de propiedades, planta, equipo e intangibles	(107,949)	(33,612)
Flujo neto usado en las actividades de inversión	(107,949)	(33,612)
Flujo de efectivo de actividades de financiamiento		
Reducción de capital	(297,723)	(91,020)
Préstamos y amortizaciones relativos a la financiación, neto	1,021	319
Dividendos pagados	(119,937)	(37,040)
Efectivo neto provisto por (utilizado en) actividades de financiamiento	(416,639)	(127,741)
Disminución (aumento) neto de efectivo y equivalente de efectivo	(32,930)	(10,161)
Efecto de las variaciones en la diferencia de cambio sobre efectivo mantenido	(8,369)	51
Efectivo al inicio del año	251,788	75,116
Efectivo y equivalentes al efectivo al 31 de diciembre	210,489	65,006
Transacciones que no representan flujo de efectivo		
Adquisición de activo fijo (leasing)	(579)	(175)
Actualización de cierre de mina	(39,939)	(12,222)
Dividendos declarados no pagados	(74)	(23)
Reducción de capital no pagada	(176)	(53)

Gold Fields La Cima S.A.

Notas a los Estados Financieros

31 de diciembre de 2018, de 2017 y al 1 de enero de 2017

5. Principales Políticas Contables

Las principales políticas contables aplicadas en la preparación de los estados financieros se detallan a continuación. Estos principios y prácticas han sido aplicados uniformemente en todos los años presentados, a menos que se indique lo contrario.

A. Efectivo

El efectivo comprende el efectivo disponible, depósitos a la vista en bancos, y con riesgo no significativo de cambio en su valor razonable.

B. Cuentas por cobrar comerciales

Las cuentas por cobrar comerciales son montos adeudados por los clientes por los bienes vendidos en el curso normal de los negocios. Si se espera el cobro en un año o menos, se clasifican como activos corrientes. Si no, se presentan como activos no corrientes. Las cuentas por cobrar comerciales se contabilizan inicialmente a su valor razonable y subsecuentemente se valoriza al precio futuro establecido de acuerdo a cada contrato.

La provisión por deterioro de las cuentas por cobrar comerciales se establece cuando existe evidencia objetiva que la Compañía no podrá cobrar los montos vencidos de acuerdo con los términos originales de la operación de venta y considerando el juicio y experiencia de la Gerencia

C. Instrumentos financieros

i. Reconocimiento y medición inicial

Los deudores comerciales e instrumentos de deuda emitidos inicialmente se reconocen cuando estos se originan. Todos los otros activos financieros y pasivos financieros se reconocen inicialmente cuando la Compañía se hace parte de las disposiciones contractuales del instrumento.

Un activo financiero (a menos que sea un deudor comercial sin un componente de financiación significativo) o pasivo financiero se mide inicialmente al valor razonable más, en el caso de una partida no medida al valor razonable con cambios en resultados, los costos de transacción directamente atribuibles a su adquisición o emisión. Un deudor comercial sin un componente de financiación significativo se mide inicialmente al precio de la transacción.

ii. Clasificación y medición posterior

▪ Activos financieros

Política aplicable a contar del 1 de enero de 2018

En el reconocimiento inicial, un activo financiero se clasifica como medido a: costo amortizado, a valor razonable con cambios en otro resultado integral- inversión en deuda, a valor razonable con cambios en otro resultado integral- inversión en patrimonio, o a valor razonable con cambios en resultados.

Los activos financieros no se reclasifican después de su reconocimiento inicial, excepto si la Compañía cambia su modelo de negocio por uno para gestionar los activos financieros, en cuyo caso todos los activos financieros afectados son reclasificados el primer día del primer período sobre el que se informa posterior al cambio en el modelo de negocio.

Gold Fields La Cima S.A.

Notas a los Estados Financieros

31 de diciembre de 2018, de 2017 y al 1 de enero de 2017

Un activo financiero deberá medirse al costo amortizado si se cumplen las dos condiciones siguientes y no está medido a valor razonable con cambios en resultados:

- El activo financiero se conserva dentro de un modelo de negocio cuyo objetivo es mantener los activos financieros para obtener flujos de efectivo contractuales; y
- las condiciones contractuales del activo financiero dan lugar, en fechas especificadas, a flujos de efectivo que son únicamente pagos del principal e intereses sobre el importe del principal pendiente.

Todos los activos financieros no clasificados como medidos al costo amortizado o al valor razonable con cambios en otro resultado integral como se describe anteriormente, son medidos al valor razonable con cambios en resultados. Esto incluye todos los activos financieros derivados. En el reconocimiento inicial, la Compañía puede designar irrevocablemente un activo financiero que de alguna otra manera cumple con el requerimiento de estar medido al costo amortizado o al valor razonable con cambios en otro resultado integral como al valor razonable con cambios en resultados si haciéndolo elimina o reduce significativamente una incongruencia de medición o reconocimiento que surgiría en otro caso.

Evaluación del modelo de negocio: Política aplicable a contar del 1 de enero de 2018

La Compañía realiza una evaluación del objetivo del modelo de negocio en el que se mantiene un activo financiero a nivel de cartera ya que este es el que mejor refleja la manera en que se gestiona el negocio y en que se entrega la información a la gerencia. La información considerada incluye:

- Las políticas y los objetivos señalados para la cartera y la operación de esas políticas en la práctica. Estas incluyen si la estrategia de la gerencia se enfoca en cobrar ingresos por intereses contractuales, mantener un perfil de rendimiento de interés concreto o coordinar la duración de los activos financieros con la de los pasivos que dichos activos están financiando o las salidas de efectivo esperadas o realizar flujos de efectivo mediante la venta de los activos;
- Cómo se evalúa el rendimiento de la cartera y cómo este se informa al personal clave de la gerencia de la Compañía;
- Los riesgos que afectan al rendimiento del modelo de negocio (y los activos financieros mantenidos en el modelo de negocio) y, en concreto, la forma en que se gestionan dichos riesgos;
- Cómo se retribuye a los gestores del negocio (por ejemplo, si la compensación se basa en el valor razonable de los activos gestionados o sobre los flujos de efectivo contractuales obtenidos); y
- La frecuencia, el valor y el calendario de las ventas en periodos anteriores, las razones de esas ventas y las expectativas sobre la actividad de ventas futuras.

Evaluación de si los flujos de efectivo contractuales son solo pagos del principal y los intereses: Política aplicable a contar del 1 de enero de 2018

Para propósitos de esta evaluación, el 'principal' se define como el valor razonable del activo financiero en el momento del reconocimiento inicial. El 'interés' se define como la contraprestación por el valor temporal del dinero por el riesgo crediticio asociado con el importe principal pendiente durante un periodo de tiempo concreto y por otros riesgos y costos de préstamo básicos (por ejemplo, el riesgo de liquidez y los costos administrativos), así como también un margen de utilidad. Al evaluar si los flujos de efectivo contractuales son solo pagos del principal y los intereses, la Compañía considera los términos contractuales del instrumento.

Gold Fields La Cima S.A.

Notas a los Estados Financieros

31 de diciembre de 2018, de 2017 y al 1 de enero de 2017

Incluye evaluar si un activo financiero contiene una condición contractual que pudiera cambiar el calendario o importe de los flujos de efectivo contractuales de manera que no cumpliría esta condición. Al hacer esta evaluación, la Compañía considera:

- Hechos contingentes que cambiarían el importe o el calendario de los flujos de efectivo;
- Términos que podrían ajustar la razón del cupón contractual, incluyendo características de tasa variable;
- Características de pago anticipado y prórroga; y
- Términos que limitan el derecho de la Compañía a los flujos de efectivo procedentes de activos específicos (por ejemplo, características sin recurso).

Una característica de pago anticipado es consistente con el criterio de únicamente pago del principal y los intereses si el importe del pago anticipado representa sustancialmente los importes no pagados del principal e intereses sobre el importe principal, que puede incluir compensaciones adicionales razonables para la cancelación anticipada del contrato. Adicionalmente, en el caso de un activo financiero adquirido con un descuento o prima de su importe nominal contractual, una característica que permite o requiere el pago anticipado de un importe que representa sustancialmente el importe nominal contractual más los intereses contractuales devengados (pero no pagados) (que también pueden incluir una compensación adicional razonable por término anticipado) se trata como consistente con este criterio si el valor razonable de la característica de pago anticipado es insignificante en el reconocimiento inicial.

Medición posterior y ganancias y pérdidas: Políticas aplicable a contar del 1 de enero de 2018

Activos financieros al valor razonable con cambios en resultados	Estos activos se miden posteriormente al valor razonable. Las ganancias y pérdidas netas, incluyendo cualquier ingreso por intereses o dividendos, se reconocen en resultados. No obstante, en el caso de los derivados designados como instrumentos de cobertura.
Activos financieros al costo amortizado	Estos activos se miden posteriormente al costo amortizado usando el método del interés efectivo. El costo amortizado se reduce por las pérdidas por deterioro. El ingreso por intereses, las ganancias y pérdidas por conversión de moneda extranjera y el deterioro se reconocen en resultados. Cualquier ganancia o pérdida en la baja en cuentas se reconoce en resultados.

La Compañía clasifica sus activos financieros en las siguientes categorías: i) "Activos financieros negociables"; ii) "Préstamos y cuentas por cobrar"; iii) "Inversiones a ser mantenidas hasta su vencimiento" y iv) "Activos financieros disponibles para la venta". La clasificación depende del propósito para el cual se adquirieron los activos financieros. La Gerencia determina la clasificación de sus inversiones a la fecha de su reconocimiento inicial y reevalúa esta clasificación a la fecha de cada cierre.

Los "Préstamos y las cuentas por cobrar" son activos financieros no derivados con pagos fijos o determinables que no son cotizados en un mercado activo y que surgen cuando la Compañía provee dinero, bienes o servicios directamente a un deudor sin intención de negociar la cuenta por cobrar. Se incluyen en el activo corriente, salvo por los de vencimientos mayores a doce meses después de la fecha del estado de situación financiera. Estos últimos se clasifican como activos no corrientes.

Al 31 de diciembre de 2018, de 2017 y 1 de enero de 2017, los activos financieros de la Compañía son los expresados en el estado de situación financiera en los rubros de Efectivo, y otras cuentas por cobrar y pertenecen íntegramente a la categoría de "Préstamos y cuentas por cobrar".

Gold Fields La Cima S.A.

Notas a los Estados Financieros

31 de diciembre de 2018, de 2017 y al 1 de enero de 2017

Al 31 de diciembre de 2018, de 2017 y 1 de enero de 2017, la Compañía no mantuvo “Activos financieros negociables”, “Inversiones a ser mantenidas hasta su vencimiento” o “Activos financieros disponibles para la venta”.

Medición posterior y ganancias y pérdidas: Políticas aplicable a contar del 1 de enero de 2018

Activos financieros al valor razonable con cambios en resultados	Medidos al valor razonable con cambios, incluyendo los ingresos por intereses o dividendos, en resultados.
Préstamos y partidas por cobrar	Medidos al costo amortizado usando el método de interés efectivo.

▪ **Pasivos financieros**

Clasificación, medición posterior y ganancias y pérdidas

Los pasivos financieros se clasifican como medidos al costo amortizado o al valor razonable con cambios en resultados. Un pasivo financiero se clasifica al valor razonable con cambios en resultados si está clasificado como mantenido para negociación, es un derivado o es designado como tal en el reconocimiento inicial. Los pasivos financieros al valor razonable con cambios en resultados se miden al valor razonable y las ganancias y pérdidas netas, incluyendo cualquier gasto por intereses, se reconocen en resultados. Los otros pasivos financieros se miden posteriormente al costo amortizado usando el método de interés efectivo. El ingreso por intereses y las ganancias y pérdidas por conversión de moneda extranjera se reconocen en resultados. Cualquier ganancia o pérdida en la baja en cuentas también se reconoce en resultados.

iii. Baja en cuentas

Activos financieros

La Compañía da de baja en cuentas un activo financiero cuando expiran los derechos contractuales sobre los flujos de efectivo del activo financiero, o cuando transfiere los derechos a recibir los flujos de efectivo contractuales en una transacción en que la se transfieren sustancialmente todos los riesgos y beneficios de la propiedad del activo financiero, o no transfiere ni retiene sustancialmente todos los riesgos y beneficios relacionados con la propiedad y no retiene control sobre los activos transferidos.

La Compañía participa en transacciones en las que transfiere los activos reconocidos en su estado de situación financiera pero retiene todos o sustancialmente todos los riesgos y ventajas de los activos transferidos. En esos casos, los activos transferidos no son dados de baja en cuentas.

Pasivos financieros

La Compañía da de baja en cuentas un pasivo financiero cuando sus obligaciones contractuales son pagadas o canceladas, o bien hayan expirado. La Compañía también da de baja en cuentas un pasivo financiero cuando se modifican sus condiciones y los flujos de efectivo del pasivo modificado son sustancialmente distintos. En este caso, se reconoce un nuevo pasivo financiero con base en las condiciones nuevas al valor razonable.

En el momento de la baja en cuentas de un pasivo financiero, la diferencia entre el importe en libros del pasivo financiero extinto y la contraprestación pagada (incluidos los activos que no son en efectivo transferidos o los pasivos asumidos) se reconoce en resultados.

Gold Fields La Cima S.A.

Notas a los Estados Financieros

31 de diciembre de 2018, de 2017 y al 1 de enero de 2017

iv. Compensación

Un activo y un pasivo financiero serán objeto de compensación, de manera que se presente en el estado de situación financiera su importe neto, cuando y solo cuando la Compañía tenga, en el momento actual, el derecho, exigible legalmente, de compensar los importes reconocidos y tenga la intención de liquidar por el importe neto, o de realizar el activo y liquidar el pasivo simultáneamente.

v. Instrumentos financieros derivados

Instrumentos financieros derivados y contabilidad de coberturas - Política aplicable a partir del 1 de enero de 2018

La Compañía a fin de cubrir la exposición que le genera la variación del precio del cobre, suscribió un contrato de cobertura por la producción de cobre. A través del cual asegura un precio mínimo y máximo recibido.

Los derivados se miden inicialmente al valor razonable. Después del reconocimiento inicial, los instrumentos financieros derivados son valorizados al valor razonable, y sus cambios se reconocen en resultados.

Los cambios en el valor razonable de los derivados que se designan y califican como coberturas de valor razonable se registran en la cuenta de resultados, junto con los cambios en el valor razonable del activo o pasivo cubierto que sean atribuibles al riesgo cubierto.

Instrumentos financieros derivados y contabilidad de coberturas - Política aplicable antes del 1 de enero de 2018

La política aplicada en la información comparativa presentada para 2017 es similar a la aplicada para 2018.

D. Inventarios

Los inventarios se valúan al costo o al valor neto realizable, el que sea menor. El costo se determina usando el método de costo promedio ponderado; el costo de las existencias por recibir, usando el método de costo específico. El costo de los productos terminados y del producto en proceso comprende el costo de la extracción del mineral, mano de obra directa, los costos directos y gastos generales y excluye los gastos de financiamiento y las diferencias en cambio. El valor neto realizable es el precio de venta estimado en el curso normal del negocio, menos los costos estimados para terminar su producción y realizar su venta. Por las reducciones del valor en libros de las existencias a su valor neto realizable, se constituye una provisión para desvalorización de existencias con cargo a los resultados del ejercicio en el que ocurren tales reducciones.

Los inventarios a largo plazo, corresponden a mineral de baja ley, las cuales se procesarán al término de la vida útil de la mina, la Compañía a cada fecha de cierre del ejercicio realiza una evaluación de deterioro de los mismos. Al 31 de diciembre de 2018, de 2017 y 1 de enero de 2017, la Gerencia considera que dichos inventarios no requieren de una estimación por deterioro.

E. Inversión en subsidiaria

Las subsidiarias son entidades controladas por la Compañía. La Compañía controla una entidad cuando está expuesto, o tiene derecho, a rendimientos variables procedentes de su implicación en la inversión y tiene la capacidad de influir en esos rendimientos a través de su poder sobre esta. Los estados financieros de subsidiarias son incluidos en los estados financieros consolidados desde la fecha en que comienza el control hasta la fecha de término de este.

La Compañía no tiene vinculados con entidades estructuradas al 31 de diciembre de 2018, de 2017 y 1 de enero de 2017. Dividendos en efectivo recibido por la subsidiaria son acreditados al estado de resultados integrales cuando la distribución es aprobada. Dividendos recibidos en acciones de las subsidiarias no son reconocidos en los estados financieros.

Gold Fields La Cima S.A.

Notas a los Estados Financieros

31 de diciembre de 2018, de 2017 y al 1 de enero de 2017

Al 1 de enero de 2017, la Compañía registró el deterioro de la inversión en la subsidiaria Hualgayoc Holding.

F. Propiedades, planta y equipo

La cuenta propiedades, planta y equipo se presenta al costo menos su depreciación acumulada. El costo de un elemento de propiedad, planta y equipo comprende su precio de compra o construcción e incluye los desembolsos directamente atribuibles a la adquisición o fabricación de estas partidas. El precio de compra o el costo de construcción corresponden al total del importe pagado y el valor razonable de cualquier otra contraprestación entregada por adquirir el activo.

Los costos posteriores atribuibles a los bienes del activo fijo se incluyen en el valor en libros del activo o se reconocen como un activo separado, según corresponda, solo cuando es probable que beneficios económicos futuros asociados con el activo se generen para la Compañía y el costo de estos activos se pueda medir confiablemente, caso contrario se imputan al costo de producción o gasto según corresponda. Los gastos de mantenimiento y de reparación se cargan al costo de producción o al gasto, según corresponda, en el periodo en el que estos se incurren.

Los gastos incurridos para reemplazar un componente de una partida o elemento de propiedades, planta y equipo se capitalizan por separado, retirándose el valor en libros del componente que se reemplaza. En el caso de que el componente que se reemplaza no se haya considerado como un componente separado del activo, el valor de reemplazo del componente nuevo se carga a costos.

Los activos en etapa de construcción se capitalizan como un componente separado. A su culminación, el costo de estos activos se transfiere a su categoría definitiva. Los trabajos en curso no se deprecian.

Las partidas de propiedades, planta y equipo se dan de baja en el momento de su venta o cuando no se esperan beneficios económicos de su uso o de su posterior venta. Las ganancias y pérdidas por la venta de activos corresponden a la diferencia entre los ingresos de la transacción y el valor en libros de los activos. Estas se incluyen en el estado de resultados integrales.

Los valores residuales, la vida útil económica de los activos y los métodos de depreciación aplicados se revisan y se ajustan, de ser necesario, a la fecha de cada estado de situación financiera. Cualquier cambio en estos estimados se ajusta prospectivamente.

Los terrenos no se deprecian. La tasa utilizada para la depreciación anual de los vehículos es 20%, de los muebles y enseres es 10% y de los equipos de cómputo y equipos diversos es 33%. El método de depreciación aplicado para este caso es el de línea recta y estos son:

	Tasa de depreciación	Años
Vehículos	20%	5
Muebles y enseres	10%	10
Equipos de cómputo	33%	3
Equipos diversos	33%	3

El plazo de vida útil estimado para el resto de activos está en función a la vida útil estimada de la mina calculada según el volumen de reservas probadas, sobre la base de las toneladas procesadas de mineral. Al 1 de enero de 2017, se estimaba sobre la base de las toneladas procesadas de mineral. Al 31 de diciembre de 2017, la Gerencia modificó el método de depreciación estimándolo sobre la base de onzas de oro producidas.

El valor en libros de un activo se castiga inmediatamente a su valor recuperable si el valor en libros del activo es mayor que el estimado de su valor recuperable.

Gold Fields La Cima S.A.

Notas a los Estados Financieros

31 de diciembre de 2018, de 2017 y al 1 de enero de 2017

G. Activos intangibles

Derechos mineros

Los derechos mineros son registrados al costo de adquisición y al costo de transferencia de los activos transferidos por escisión del bloque patrimonial y por reorganización simple. Estos costos se amortizan a partir del inicio de la etapa de comercialización de mineral, con base en la vida útil estimada del yacimiento. Al 1 de enero de 2017 era calculado según el volumen de reservas probadas y en función a las toneladas procesadas de mineral. Al 31 de diciembre de 2017, la Gerencia modificó el método de amortización estimándolo sobre la base de onzas de oro producidas.

Costo de exploración, desarrollo y preparación de mina

La Compañía ha adoptado la NIIF 6 para el reconocimiento de sus gastos de exploración y evaluación. Esta norma prescribe que las entidades mineras deben establecer una política contable que especifique qué gastos de sus actividades de exploración y de evaluación serán reconocidos como activo y posteriormente aplicar esta política de manera uniforme.

En este contexto, la Compañía ha mantenido su política contable que consiste en reconocer como activos los gastos incurridos en actividades de exploración y de evaluación. Los gastos de exploración, evaluación y desarrollo están presentados al costo. El costo de estos activos incluye los gastos incurridos en la constitución de la Compañía y las inversiones efectuadas en la exploración de sus yacimientos mineros como son: adquisición de derechos de exploración, estudios topográficos, geológicos, geoquímicos y geofísicos, de perforación diamantina, ensayo y los que corresponden a actividades de evaluación de la factibilidad técnica y viabilidad económica de la extracción de los recursos minerales. Estos costos se amortizan a partir del inicio de la etapa de comercialización de mineral, con base en la vida útil estimada del yacimiento calculada según el volumen de reservas probadas y en función a las toneladas procesadas de mineral. Al 31 de diciembre de 2018 y de 2017 es calculado en función a onzas de oro producidas.

Asimismo, aquellos desembolsos que incrementan significativamente el nivel de reservas de las unidades mineras en explotación son capitalizados. Los costos de desarrollo necesario para mantener la producción son debitados a los costos de producción del año según se encuentren.

Gastos pre-operativos

La política de la Compañía también contempla que los gastos pre-operativos vinculados directamente con las actividades de exploración y desarrollo de mina se reconocen como activo. Los gastos pre-operativos relacionados al desarrollo del Proyecto Minero Cerro Corona fueron capitalizados y se amortizan a partir del inicio de la etapa de comercialización, con base en la vida útil estimada del yacimiento, calculada según el volumen de reservas probadas y en función a las toneladas procesadas de mineral. Al 31 de diciembre de 2018 y de 2017 es calculado en función a onzas de oro producidas.

Desbroce diferido

Representa los gastos incurridos para acceder al cuerpo mineralizado del yacimiento y hacer posible su explotación, los cuales han sido capitalizados durante la etapa de desarrollo del Proyecto Minero Cerro Corona y se amortizan a partir del inicio de la etapa de comercialización, con base en la vida útil estimada del yacimiento, calculada según el volumen de reservas probadas y en función a las toneladas procesadas de mineral. Al 31 de diciembre de 2018 y de 2017 es calculado en función a onzas de oro producidas.

Gold Fields La Cima S.A.

Notas a los Estados Financieros

31 de diciembre de 2018, de 2017 y al 1 de enero de 2017

Gastos de estudios y proyectos

Estos activos se registran al costo y comprenden principalmente los desembolsos para el mejoramiento del proceso de almacenamiento en la presa de relaves. La amortización se iniciará a partir de la fecha en que esté disponible para su uso y se amortizará en el plazo de vida útil estimada del yacimiento calculado según el volumen de reservas probadas y en función a las toneladas procesadas de mineral. Al 31 de diciembre de 2018 y de 2017 es calculado en función a onzas de oro producidas.

H. Otros pasivos financieros

De acuerdo con lo indicado en la NIIF 9, los pasivos financieros se clasifican, según corresponda, como: i) pasivos financieros a valor razonable a través de ganancias y pérdidas y ii) otros pasivos financieros. La Compañía determina la clasificación de sus pasivos financieros a la fecha de su reconocimiento inicial.

Los pasivos financieros de la Compañía incluyen cuentas por pagar comerciales, cuentas por pagar a empresas relacionadas y otras cuentas por pagar.

Todos los pasivos financieros se reconocen inicialmente a su valor razonable y posteriormente se valorizan a su costo amortizado. El costo amortizado incorpora los costos directamente atribuibles a la transacción.

i. Arrendamientos

Determinación si un contrato contiene un arrendamiento

Al inicio de un acuerdo, la Compañía determina si un acuerdo es o contiene un arrendamiento.

Al inicio o en la reevaluación de un acuerdo que contiene un arrendamiento, la Compañía separa los pagos y otras contraprestaciones requeridas por el acuerdo en los del arrendamiento y los otros elementos en función de sus valores razonables relativos. Si la Compañía concluye en un arrendamiento financiero que es impracticable separar los pagos de manera confiable, entonces un activo y un pasivo se reconocen por un monto igual al valor razonable del activo subyacente; posteriormente, el pasivo se reduce a medida que se realizan los pagos y se reconoce un costo financiero imputado sobre el pasivo utilizando la tasa incremental de endeudamiento de la Compañía.

ii. Activos arrendados

Los arrendamientos de propiedad, planta y equipo que transfieren a la Compañía sustancialmente todos los riesgos y ventajas relacionados con la propiedad, son clasificados como arrendamientos financieros. Los activos arrendados se miden inicialmente a un importe igual al menor valor entre el valor razonable y el valor presente de los pagos mínimos por el arrendamiento. Con posterioridad al reconocimiento inicial, los activos se contabilizan de acuerdo con la política contable aplicable al activo correspondiente.

Los activos mantenidos bajo otros arrendamientos se clasifican como arrendamientos operativos y no se reconocen en el estado de situación financiera de la Compañía.

Pagos futuros de arrendamiento

Los pagos realizados bajo arrendamientos operativos se reconocen en resultados en forma lineal durante el plazo del arrendamiento.

Los pagos mínimos por arrendamientos realizados bajo arrendamientos financieros son distribuidos entre la carga financiera y la reducción del capital de la obligación. La carga financiera total se distribuye entre los períodos que constituyen el plazo del arrendamiento, de manera que se obtenga una tasa de interés constante en cada período, sobre el saldo de la deuda pendiente de amortizar.

Gold Fields La Cima S.A.

Notas a los Estados Financieros

31 de diciembre de 2018, de 2017 y al 1 de enero de 2017

I. Impuesto a las ganancias e impuesto a las ganancias diferidos

El gasto por impuesto a las ganancias del período comprende el impuesto a las ganancias corriente y diferido. El impuesto se reconoce en el estado de resultados integrales.

El cargo por impuesto a las ganancias corriente se calcula sobre la base de las leyes tributarias promulgadas o sustancialmente promulgadas a la fecha del estado de situación financiera. La gerencia evalúa periódicamente la posición asumida en las declaraciones juradas de impuestos respecto de situaciones en las que las leyes tributarias son objeto de interpretación.

El impuesto a las ganancias diferido se provisiona en su totalidad, por el método del pasivo, sobre las diferencias temporales que surgen entre las bases tributarias de activos y pasivos y sus respectivos valores mostrados en los estados financieros. El impuesto a las ganancias diferido se determina usando tasas tributarias (y legislación) que han sido promulgadas a la fecha del convenio de estabilidad tributaria y que se espera sean aplicables cuando el impuesto a las ganancias diferido activo se realice o el impuesto a las ganancias diferido pasivo se pague.

Los impuestos a las ganancias diferidos activos sólo se reconocen en la medida que sea probable que se produzcan beneficios tributarios futuros contra los que se puedan usar las diferencias temporales.

J. Beneficios a los empleados

i. Participación en las utilidades

De acuerdo a las leyes laborales peruanas, las entidades reconocen una participación legal de los trabajadores en las utilidades de la Compañía equivalente al 8% de la materia imponible. La participación de los trabajadores se reconoce como un elemento del costo de servicios, gastos administrativos y gastos de ventas.

ii. Beneficios por cese

Los beneficios por cese se reconocen en resultados cuando se pagan, esto es, cuando la relación laboral se interrumpe antes de la fecha normal de retiro o cuando un empleado acepta voluntariamente el cese a cambio de estos beneficios.

iii. Beneficios legales

La Compañía reconoce el gasto por gratificaciones y su correspondiente pasivo sobre las bases de las disposiciones legales vigentes en Perú. Las gratificaciones corresponden a dos remuneraciones anuales que se pagan en julio y diciembre de cada año.

iv. Compensación por tiempo de servicios

La compensación por tiempo de servicios del personal de la Compañía corresponde a sus derechos indemnizatorios calculados de acuerdo con la legislación vigente la que se tiene que depositar en las cuentas bancarias designadas por los trabajadores en los meses de mayo y noviembre de cada año. La compensación por tiempo de servicios del personal es equivalente a una remuneración vigente a la fecha de su depósito. La Compañía no tiene obligaciones de pago adicionales una vez que efectúa los depósitos anuales de los fondos a los que el trabajador tiene derecho.

v. Pagos basados en acciones

La compañía matriz opera un plan de compensaciones basados en acciones. El valor razonable de los instrumentos de patrimonio es medido por referencia al valor razonable del instrumento de patrimonio otorgado, que a su vez se determina utilizando los modelos de simulación Black Scholes y Monte Carlo a la fecha de entrega.

Gold Fields La Cima S.A.

Notas a los Estados Financieros

31 de diciembre de 2018, de 2017 y al 1 de enero de 2017

El valor razonable se basa en los precios de mercado de los instrumentos liquidados en forma de patrimonio, si están disponibles, teniendo en cuenta los términos y condiciones en los que se otorgaron los instrumentos. El valor razonable de los instrumentos de patrimonio otorgados se estima usando modelos de valuación y supuestos apropiados en la fecha de otorgamiento. Las condiciones de adjudicación "no de mercado" (período de servicio anterior a la adjudicación) no se tienen en cuenta al estimar el valor razonable de los instrumentos a ser liquidados en forma de patrimonio en la fecha de ser otorgados. Las condiciones del mercado se tienen en cuenta al determinar el valor razonable en la fecha de entrega.

El valor razonable de los instrumentos liquidados con instrumentos de patrimonio se reconoce como un gasto por beneficios a los empleados durante el período de entrega con base en la estimación de la matriz sobre el número de instrumentos que eventualmente se adjudicarán, con un aumento correspondiente en el patrimonio. Las condiciones de adjudicación "no de mercado" se revisan en cada fecha de reporte para garantizar que reflejan las expectativas actuales.

Cuando los términos de una adjudicación liquidada por acciones se modifican, el gasto originalmente determinado es reconocido como si los términos no se hubieran modificado. Además, se reconoce un gasto por cualquier modificación, que aumenta el valor razonable total del acuerdo de pago basado en acciones, o de lo contrario, sería beneficioso para el participante, medido a la fecha de la modificación.

K. Provisiones

General

Las provisiones se reconocen cuando la Compañía tiene una obligación presente (legal o implícita) como resultado de un evento pasado, es probable que se requiera de la salida de recursos para pagar la obligación y es posible estimar su monto confiablemente. Cuando el efecto del valor del dinero en el tiempo es importante, el monto de la provisión es el valor presente de los gastos que se espera incurrir para cancelarla. Cuando la Compañía estima que una provisión es reembolsable, por ejemplo en los casos cubiertos por contratos de seguro, el reembolso es reconocido por separado como activo sólo si dicho reembolso es virtualmente cierto.

Pasivo por remediación ambiental

La Compañía reconoce una provisión para obligaciones ambientales cuyo principal componente se refiere a las labores de cierre de mina. La metodología del cálculo del pasivo corresponde al valor presente de los desembolsos futuros necesarios para las labores antes indicadas, en base a estudios efectuados por expertos independientes, presentados y aprobados por el Ministerio de Energía y Minas. Dicho pasivo se muestra en el rubro Provisiones del estado de situación financiera.

Gold Fields La Cima S.A.

Notas a los Estados Financieros

31 de diciembre de 2018, de 2017 y al 1 de enero de 2017

L. Deterioro de activos

i. Activos financieros no derivados

Política aplicable a partir del 1 de enero de 2018

Instrumentos financieros y activos del contrato

La Compañía reconoce correcciones de valor para pérdidas crediticias esperadas por:

- Los activos financieros medidos al costo amortizado;

La Compañía mide las correcciones de valor por un importe igual a las pérdidas crediticias esperadas durante el tiempo de vida del activo, excepto por lo siguiente, que se mide al importe de las pérdidas crediticias esperadas de doce meses:

- Instrumentos de deuda que se determina que tienen un riesgo crediticio bajo a la fecha de presentación; y
- Otros instrumentos de deuda y saldos bancarios para los que el riesgo crediticio (es decir, el riesgo de que ocurra incumplimiento durante la vida esperada del instrumento financiero) no ha aumentado significativamente desde el reconocimiento inicial.

Las correcciones de valor por cuentas por cobrar comerciales y activos del contrato siempre se miden por un importe igual al de las pérdidas crediticias esperadas durante el tiempo de vida.

Al determinar si el riesgo crediticio de un activo financiero ha aumentado significativamente desde el reconocimiento inicial al estimar las pérdidas crediticias esperadas, la Compañía considera la información razonable y sustentable que sea relevante y esté disponible sin costos o esfuerzos indebidos. Esta incluye información y análisis cuantitativos y cualitativos, basada en la experiencia histórica de la Compañía y una evaluación crediticia informada incluida aquella referida al futuro.

La Compañía asume que el riesgo crediticio de un activo financiero ha aumentado significativamente si tiene una mora de más de 90 días.

La Compañía considera que un activo financiero está en incumplimiento cuando:

- No es probable que el cliente pague sus obligaciones crediticias por completo a la Compañía, sin recurso por parte de la Compañía a acciones como la ejecución de la garantía (si existe alguna); o
- El activo financiero tiene una mora de 90 días o más.

Las pérdidas crediticias esperadas durante el tiempo de vida son las pérdidas crediticias que resultan de todos los posibles sucesos de incumplimiento durante la vida esperada de un instrumento financiero.

El período máximo considerado al estimar las pérdidas crediticias esperadas es el período contractual máximo durante el que la Compañía está expuesto al riesgo de crédito.

Medición de las pérdidas crediticias esperadas

Las pérdidas crediticias esperadas son el promedio ponderado por probabilidad de las pérdidas crediticias. Las pérdidas crediticias se miden como el valor presente de las insuficiencias de efectivo (es decir, la diferencia entre el flujo de efectivo adeudado a la entidad de acuerdo con el contrato y los flujos de efectivo que la Compañía espera recibir).

Gold Fields La Cima S.A.

Notas a los Estados Financieros

31 de diciembre de 2018, de 2017 y al 1 de enero de 2017

Activos financieros con deterioro crediticio

En cada fecha de presentación, la Compañía evalúa si los activos financieros registrados al costo amortizado tienen deterioro crediticio. Un activo financiero tiene 'deterioro crediticio' cuando han ocurrido uno o más sucesos que tienen un impacto perjudicial sobre los flujos de efectivo futuros estimados del activo financiero.

Evidencia de que un activo financiero tiene deterioro crediticio incluye los siguientes datos observables:

- Dificultades financieras significativas del emisor o del prestatario;
- Una infracción del contrato, tal como un incumplimiento o un suceso de mora de más de los plazos estipulados días;
- Reestructuración de un préstamo o adelanto por parte de la Compañía en términos que este no consideraría de otra manera;
- Se está convirtiendo en probable que el prestatario entre en quiebra o en otra forma de reorganización financiera; o
- La desaparición de un mercado activo para el activo financiero en cuestión, debido a dificultades financieras.

Las correcciones de valor para los activos financieros medidos al costo amortizado se deducen del importe en libros bruto de los activos.

Castigo

El importe en libros bruto de un activo financiero se castiga cuando la Compañía no tiene expectativas razonables de recuperar un activo financiero en su totalidad o una porción del mismo.

Política aplicable antes del 1 de enero de 2018

Deterioro de activos financieros

La Compañía evalúa al final de cada periodo si es que existe evidencia objetiva de deterioro de un activo financiero o de un grupo de activos financieros valuados a costo amortizado. Un activo financiero o un grupo de activos financieros valuados a costo amortizado se ha deteriorado y, en consecuencia se ha incurrido en pérdidas por deterioro, si existe evidencia objetiva de deterioro como resultado de uno o más eventos que ocurrieron después del reconocimiento inicial del activo ("evento que origina la pérdida") y si el evento (o eventos) que origina la pérdida tiene impacto en el estimado de los flujos de efectivo del activo financiero (o de un grupo de activos financieros valuados a costo amortizado) que se pueda estimar de manera confiable.

Evidencias de deterioro surgen cuando los deudores o un grupo de deudores está atravesando dificultades financieras, incumplimientos o retrasos en el pago de los intereses o del principal, existe posibilidad de caer en insolvencia o enfrentar algún tipo de reorganización financiera y cuando existe información verificable que indique que su generación de flujos de efectivo futuros podrían disminuir, tales como cambios en las condiciones económicas que originen incumplimientos.

El monto de la pérdida por deterioro de préstamos y cuentas por cobrar se mide como la diferencia entre el valor en libros del activo y el valor presente de los flujos de efectivo futuros estimados (excluyendo pérdidas crediticias en las que no se ha incurrido) descontados a la tasa de interés efectiva original del activo financiero. El valor en libros del activo se reduce y el monto de la pérdida se reconoce en el estado de resultados y otros resultados integrales.

Si, en un periodo posterior, el monto de la pérdida por deterioro disminuye y si dicha disminución se relaciona objetivamente con un evento que haya ocurrido después de que se reconoció dicho deterioro (como por ejemplo una mejora en el rating crediticio del deudor), la reversión de la pérdida por deterioro previamente registrada se reconoce en el estado de resultados y otros resultados integrales.

Gold Fields La Cima S.A.

Notas a los Estados Financieros

31 de diciembre de 2018, de 2017 y al 1 de enero de 2017

Con relación con las cuentas por cobrar y para aquellas cuentas individualmente significativas, la Compañía efectúa evaluaciones para determinar si existe evidencia objetiva de pérdida por deterioro en su valor. Asimismo, para aquellas cuentas que no son individualmente significativas, las cuentas por cobrar son evaluadas colectivamente para determinar si existe evidencia objetiva de deterioro y se estima sobre la base de la experiencia histórica de las pérdidas de aquellas cuentas por cobrar con riesgos de crédito similares. Este procedimiento le permite estimar razonablemente la estimación por deterioro de cuentas por cobrar, considerando las características de los clientes y los requerimientos contables de la NIC 39, con el fin de cubrir adecuadamente el riesgo de pérdida de las cuentas por cobrar de acuerdo con las condiciones de mercado en que opera la Compañía.

Deterioro de activos no financieros

Los activos que tienen vida útil indefinida y no están sujetos a amortización, se someten a pruebas anuales de deterioro en su valor. Los activos sujetos a depreciación o amortización se someten a pruebas de deterioro cuando se producen eventos o circunstancias que indican que el valor en libros podría no ser recuperable. Las pérdidas por deterioro corresponden al monto en el que el valor en libros del activo excede a su valor recuperable. El valor recuperable de los activos corresponde al monto neto que se obtendría de su venta o su valor en uso el mayor. Para efectos de evaluar el deterioro, los activos se agrupan a los niveles más pequeños en los que generan flujos de efectivo identificables (unidades generadoras de efectivo – UGE).

Si el valor en libros de un activo o unidad generadora de efectivo excede su valor recuperable, se contabiliza una provisión para registrar el activo al monto menor. Las pérdidas por deterioro son reconocidas en el estado de resultados y otros resultados integrales. Una pérdida por deterioro es extornada si se ha producido algún cambio en los estimados usados para determinar el valor recuperable. Una pérdida por deterioro es extornada solamente en la medida que el valor en libros del activo no exceda su respectivo valor razonable que se habría determinado, neto de depreciación y amortización, si no se hubiera reconocido pérdida por deterioro alguna.

M. Reconocimiento de ingresos

La Compañía aplicó inicialmente la NIIF 15 desde el 1 de enero de 2018.

La Compañía comercializa principalmente concentrado de cobre con contenido de oro sobre la base de contratos comerciales firmados con sus clientes. Los ingresos comprenden el valor razonable de lo cobrado o por cobrar por la venta de mineral en el curso normal de las operaciones de la Compañía. Los ingresos se muestran netos de impuesto a las ventas, rebajas y descuentos originados por las variaciones en la ley del mineral. Los ingresos son reconocidos cuando se han transferido el control que coincide con la transferencia de todos los riesgos y beneficios inherentes a la propiedad del bien entregado, sea probable que los beneficios económicos asociados a la transacción fluyan a la Compañía y el importe del ingreso puede ser medido confiablemente y la transacción cumple con los criterios específicos por cada una de las actividades de la Compañía.

La Compañía identificó la venta de concentrado como una obligación de desempeño. Las ventas de concentrado de la Compañía permiten ajustes de precios basados en el precio de mercado al final del período de cotización relevante estipulado en el contrato. Estos se conocen como acuerdos de precios tentativos y son tales que el precio de venta se basa en los precios spot vigentes en una fecha futura específica después del envío al cliente. Los ajustes al precio de venta se producen en función de los movimientos en los precios de mercado cotizados hasta el final del período citado. Ver más detalles en la Nota 6.B.

N. Reconocimiento de costos y gastos

El costo de ventas, que corresponde al costo de producción del concentrado que comercializa la Compañía, se registra cuando se entregan los concentrados, de manera simultánea al reconocimiento de los ingresos por la correspondiente venta.

Gold Fields La Cima S.A.

Notas a los Estados Financieros

31 de diciembre de 2018, de 2017 y al 1 de enero de 2017

Los otros costos y gastos se reconocen a medida que se devenga independientemente del momento en que se realizan, y se registran en los períodos en los cuales se relacionan con los ingresos respectivos.

O. Costos de financiamiento

Los costos de financiamiento incurridos para la construcción de cualquier activo calificable se capitalizan durante el período que se requiera para completar y preparar el activo para su uso. Otros costos de financiamiento se reconocen en el estado de resultados integrales.

P. Contingencias

Los pasivos contingentes no se reconocen en los estados financieros sólo se revelan en nota a los estados financieros, a menos que su ocurrencia sea remota. Los activos contingentes se revelan en nota a los estados financieros cuando es probable que se producirá un ingreso de recursos.

Q. Capital y acciones de inversión

Las acciones comunes y de inversión se clasifican como patrimonio y se reconocen a su valor nominal.

R. Ingresos y gastos financieros

Los ingresos y gastos financieros se registran en el estado de resultados integrales en los períodos con los cuales se relacionan y se reconocen cuando se devengan, independientemente del momento en que se perciben o desembolsan.

S. Regalías mineras e impuesto especial a la minería

Las regalías mineras e impuesto especial a la minería son contabilizados cuando tienen las características de un impuesto a la renta. Es decir cuando son impuestos por el Gobierno y están basados en un importe neto (ingresos menos gastos), en lugar de ser calculados en base a la cantidad producida o un porcentaje de los ingresos, después de ajustes de diferencias temporales.

En consecuencia, los pagos efectuados por la Compañía al Gobierno por concepto de regalía minera e impuesto especial a la minería deben considerarse y tratarse como si fueran un impuesto a las ganancias.

T. Transacciones y saldos en moneda extranjera

Transacciones en moneda extranjera se consideran aquellas que se efectúan en una moneda diferente a la moneda funcional. Las transacciones en moneda extranjera se convierten a la moneda funcional usando los tipos de cambio vigentes a las fechas de las transacciones.

Las ganancias o pérdidas por diferencias en cambio que resulten del pago de tales transacciones y de la conversión a los tipos de cambio al cierre del ejercicio de activos y pasivos monetarios denominados en moneda extranjera, se reconocen en el estado de resultados integrales.

U. Nuevas normas o adendas para el 2018 y próximos cambios requeridos

A continuación se detalla los nuevos pronunciamientos emitidos y aplicables a la Compañía, los cuales fueron considerados en la preparación de los estados financieros bajo NIIF para períodos anuales que iniciarán el 1 de enero de 2019, asimismo se incluyen los próximos requerimientos aplicables a períodos anuales que inician el 1 de enero de 2020 y de 2021.

Gold Fields La Cima S.A.

Notas a los Estados Financieros

31 de diciembre de 2018, de 2017 y al 1 de enero de 2017

Nuevas NIIF, enmiendas e interpretaciones	Fecha efectiva
NIIF 9: Instrumentos financieros.	
NIIF 15: Ingresos de actividades ordinarias procedentes de contratos con clientes.	Períodos anuales que comienzan en o después del 1 de enero de 2018. Se permite adopción anticipada.
NIIF 2: Clasificación y Medición de Transacciones con Pago Basado en Acciones	
CINIIF 22: Transacciones en moneda extranjera y contraprestaciones anticipadas.	

La Compañía adoptó estas enmiendas y determinó que no tienen impacto material sobre los estados financieros al 31 de diciembre de 2018.

V. Nuevos pronunciamientos contables emitidos que no han sido adoptados anticipadamente.

Las siguientes nuevas normas, enmiendas e interpretaciones han sido emitidas con aplicación para períodos que comienzan con posterioridad a la fecha de presentación de estos estados financieros:

Nuevas NIIF, enmiendas e interpretaciones	Fecha efectiva
NIIF 16: Arrendamientos.	
CINIIF 23: incertidumbre sobre tratamiento de impuestos. Modificación, Reducción o Liquidación de un Plan (Modificaciones a la norma NIC 19).	Períodos anuales que comienzan en o después del 1 de enero de 2018. Se permite adopción anticipada.
Modificaciones a Referencias al Marco Conceptual en las Normas NIIF.	1 de enero de 2020
Venta o Aportación de Activos entre un Inversor y su Asociada o Negocio Conjunto (Modificaciones a la Norma NIIF 10 y la Norma NIC 28).	Disponible para adopción opcional/ fecha de vigencia postergada indefinidamente

De las normas que aún no entran en vigencia, se espera que la Norma NIIF 16 tenga un impacto significativo sobre los estados financieros de la Compañía en su período de aplicación inicial.

NIIF 16 Arrendamientos

La Compañía debe adoptar la Norma NIIF 16 Arrendamientos a partir del 1 de enero de 2019. La Compañía ha evaluado el impacto estimado que la aplicación inicial de la NIIF 16 tendrá sobre sus estados financieros, como se describe a continuación. Los impactos reales de la adopción de la norma al 1 de enero de 2019 pueden cambiar debido a que:

- La Compañía no ha finalizado la prueba y evaluación de los controles que serán implementados; y
- Las nuevas políticas contables están sujetas a cambio hasta que la Compañía presenta sus primeros estados financieros que incluyen la fecha de aplicación inicial.

La NIIF 16 introduce un modelo de arrendamiento contable único para los arrendatarios. El arrendatario reconoce un activo por derecho de uso que representa su derecho a usar el activo subyacente y un pasivo por arrendamiento que representa su obligación de hacer pagos por arrendamiento. Existen exenciones de reconocimiento para los arrendamientos de corto plazo y los arrendamientos de partidas de bajo valor. La contabilidad del arrendador permanece similar a la de la norma actual, es decir, los arrendadores continúan clasificando los arrendamientos como financieros u operativos.

Gold Fields La Cima S.A.

Notas a los Estados Financieros

31 de diciembre de 2018, de 2017 y al 1 de enero de 2017

La Norma NIIF 16 reemplaza las guías sobre arrendamientos existentes incluyendo la Norma NIC 17 Arrendamientos, la CINIIF 4 Determinación de si un Acuerdo Contiene un Arrendamiento, la Norma SIC-15 Arrendamientos Operativos – Incentivos y la Norma SIC 27 Evaluación de la Esencia de las Transacciones que Adoptan la Forma Legal de un Arrendamiento.

i. Arrendamientos en los que la Compañía es arrendatario

La Norma afectará principalmente la contabilidad de los arrendamientos operativos de la Compañía excepto los arrendamientos a corto plazo y de bajo valor, ya que la Compañía adoptará las soluciones prácticas permitidas por la NIIF 16 y los reconocerá como un gasto en resultados.

Los arrendamientos operativos que estarán afectados bajo esta norma se encuentran relacionados a alquileres de vehículos ligeros, alquileres de equipos diversos y arrendamiento de inmuebles, por un importe aproximado de miles de US\$ 9,947

ii. Arrendamientos en los que la Compañía es arrendador

La Compañía no mantiene sub-arrendamientos en los que es arrendador, por lo cual no revalorará ninguna clasificación de subarrendamientos.

iii. Transición

La Compañía planea aplicar la Norma NIIF 16 inicialmente el 1 de enero de 2019, usando el enfoque retrospectivo modificado. En consecuencia, el efecto acumulado de adoptar la Norma NIIF 16 se reconocerá como ajuste al saldo inicial de las ganancias acumuladas al 1 de enero de 2019, sin reexpresar la información comparativa.

La Compañía planea aplicar la solución práctica para adoptar la definición de arrendamiento en el momento de la transición. Esto significa que aplicará la Norma NIIF 16 a todos los contratos suscritos antes del 1 de enero de 2019 e identificados como arrendamientos en conformidad con las Normas NIC 17 y CINIIF 4.

6. Cambios en las Políticas Contables Significativas

La Compañía ha aplicado, la NIIF 9 “Instrumentos Financieros” y la NIIF 15 “Ingresos de Actividades ordinarias procedentes de contratos con Clientes” las cuales han entrado en vigencia para el período anual que comenzó el 1 de enero de 2018.

Debido a los métodos de transición escogidos por la Compañía al aplicar estas normas, la información comparativa incluida en estos estados financieros no ha sido re-expresada para reflejar los requerimientos de las nuevas normas. El efecto de la aplicación inicial de estas normas no ha generado un impacto en los estados financieros al 31 de diciembre de 2018.

A. NIIF 9: Instrumentos financieros

En julio de 2014, el IASB publicó la versión final de la NIIF 9 “Instrumentos Financieros” que sustituye a la NIC 39 “Instrumentos Financieros: Reconocimiento y Medición”, y a todas las versiones previas de la NIIF 9. Esta norma recopila las tres fases del proyecto de instrumentos financieros: clasificación y medición, deterioro y contabilidad de coberturas. La NIIF 9 entró en vigencia a partir del 1 de enero de 2018.

La Compañía utilizó la excepción de la norma que permite no corregir información de períodos anteriores (aplicación prospectiva) con respecto a los cambios de clasificación y medición, y deterioro. No se identificaron diferencias en los valores en libros de los activos financieros y pasivos financieros resultantes de la adopción de la NIIF 9 al 1 de enero de 2018.

Gold Fields La Cima S.A.

Notas a los Estados Financieros

31 de diciembre de 2018, de 2017 y al 1 de enero de 2017

i. Clasificación y medición

La Norma NIIF 9 incluye tres categorías de clasificación principales para los activos financieros: medidos al costo amortizado, al Valor Razonable con Cambios en Otro Resultado Integral (VRCORI), y al Valor Razonable con Cambios en Resultados (VRCR). La clasificación de los activos financieros bajo la Norma NIIF 9 por lo general se basa en el modelo de negocios en el que un activo financiero es gestionado y en sus características de flujo de efectivo contractual. La Norma NIIF 9 elimina las categorías previas de la Norma NIC 39 de mantenidos hasta el vencimiento, préstamos y partidas por cobrar y disponibles para la venta. Bajo la Norma NIIF 9, los derivados incorporados en contratos en los que el principal es un activo financiero dentro del alcance de la norma nunca se separan. En cambio, se evalúa la clasificación del instrumento financiero híbrido tomado como un todo.

La Norma NIIF 9 en gran medida conserva los requerimientos existentes de la Norma NIC 39 para la clasificación y medición de los pasivos financieros.

La adopción de la Norma NIIF 9 no ha tenido un efecto significativo sobre las políticas contables de la Compañía relacionadas con los pasivos financieros y los instrumentos financieros derivados.

La tabla a continuación y las notas adjuntas a continuación explican las categorías de medición originales bajo la Norma NIC 39 y las nuevas categorías de medición bajo la Norma NIIF 9 para cada clase de los activos financieros y pasivos financieros de la Compañía al 1 de enero de 2018.

El efecto de la adopción de la Norma NIIF 9 sobre el importe en libros de los activos financieros al 1 de enero de 2018 se relaciona únicamente con los nuevos requerimientos de deterioro.

<i>En miles de dólares estadounidenses</i>	Clasificación original bajo NIC 39	Clasificación bajo NIIF 9	Importes en libros original bajo la NIC 39	Nuevo importe en libros bajo la NIIF 9
Activos financieros				
Efectivo y equivalente al efectivo	Préstamos y cuentas por cobrar	Costo amortizado	65,006	65,006
Cuentas por cobrar comerciales	Préstamos y cuentas por cobrar	Valor razonable con cambios en resultados	24,618	24,618
Cuentas por cobrar a entidades relacionadas	Préstamos y cuentas por cobrar	Costo amortizado	6,218	6,218
Otras cuentas por cobrar	Préstamos y cuentas por cobrar	Costo amortizado	8,743	8,743
Total activos financieros			104,585	104,585

<i>En miles de dólares estadounidenses</i>	Clasificación original bajo NIC 39	Clasificación bajo NIIF 9	Importes en libros original bajo la NIC 39	Nuevo importe en libros bajo la NIIF 9
Pasivos financieros				
Otros pasivos financieros	Otros pasivos financieros	Otros pasivos financieros	928	928
Cuentas por pagar comerciales	Otros pasivos financieros	Otros pasivos financieros	31,000	31,000
Cuentas por pagar a entidades relacionadas	Otros pasivos financieros	Otros pasivos financieros	413	413
Otras cuentas por pagar	Otros pasivos financieros	Otros pasivos financieros	28,532	28,532
Otros pasivos financieros (a largo plazo)	Otros pasivos financieros	Otros pasivos financieros	84,165	84,165
Total pasivos financieros			145,038	145,038

Gold Fields La Cima S.A.

Notas a los Estados Financieros

31 de diciembre de 2018, de 2017 y al 1 de enero de 2017

ii. Deterioro

La NIIF 9 requiere que se registren las pérdidas crediticias esperadas de todos sus activos financieros, excepto aquellos que se lleven a valor razonable con efecto en resultados y las acciones, estimando la misma sobre 12 meses o por toda la vida del instrumento financiero ("*lifetime*"). Conforme con lo establecido en la norma, la Compañía aplicará el enfoque simplificado (que estima la pérdida por toda la vida del instrumento financiero), para los deudores comerciales, y el enfoque general para los otros activos financieros; el mismo que requiere evaluar si se presenta o no un incremento de riesgo significativo para determinar si la pérdida debe estimarse en base a 12 meses después de la fecha de reporte o durante toda la vida del activo.

La NIIF 9 reemplaza el modelo de "pérdida incurrida" de la NIC 39 por un modelo de "pérdida crediticia esperada". El nuevo modelo de deterioro aplica a los activos financieros medidos al costo amortizado y los activos del contrato, pero no a las inversiones en instrumentos de patrimonio. Bajo la NIIF 9, las pérdidas crediticias se reconocen antes que bajo la NIC 39. Para los activos dentro del alcance del modelo de deterioro de la NIIF 9, por lo general se espera que las pérdidas por deterioro aumenten y se vuelvan más volátiles. La Compañía ha determinado que la aplicación de los requerimientos de deterioro de la NIIF 9 al 1 de enero de 2018 no resulta en una provisión adicional por deterioro, debido al corto plazo existente entre la facturación y la fecha de pago por parte de sus clientes, (90% de la venta se cobra a los 30 días de embarque y el 10% restante al momento de la liquidación final) y que además sus clientes cuentan con una buena calificación crediticia.

Las cuentas por cobrar comerciales de la Compañía, de acuerdo a la información histórica de los últimos 3 años se han concentrado el 100% entre 0 y 180 días de atraso, ubicándose dentro del umbral que la Compañía considera a sus clientes en situación vigente y no hay indicio del incremento del riesgo crediticio. Por lo tanto, la PD (probabilidad de default) en el histórico resulta 0% al igual que el porcentaje de pérdida esperada.

Al 31 de diciembre de 2018 la Gerencia ha estimado que no existen pérdidas crediticias esperadas (nota 9) con respecto a la política contable aplicada anterior de deterioro.

iii. Transición

Los cambios en las políticas contables que resultan de la adopción de la Norma NIIF 9 se han aplicado retrospectivamente, con excepción de lo siguiente:

- La Compañía ha usado una exención que le permite no reexpresar la información comparativa de períodos anteriores en lo que se refiere a los requerimientos de clasificación y medición (incluido el deterioro).
- Se han realizado las siguientes evaluaciones sobre la base de los hechos y circunstancias que existían a la fecha de aplicación inicial
 - La determinación del modelo de negocio en el que se mantiene un activo financiero.
 - La designación y revocación de las designaciones previas de ciertos activos financieros y pasivos financieros como medidos a VRRCR.
- Si una inversión en un instrumento de deuda tenía un riesgo de crédito bajo a la fecha de aplicación inicial de la Norma NIIF 9, la Compañía ha asumido que el riesgo de crédito del activo no había aumentado significativamente desde su reconocimiento inicial.

Gold Fields La Cima S.A.

Notas a los Estados Financieros

31 de diciembre de 2018, de 2017 y al 1 de enero de 2017

iv. Contabilidad de coberturas

A fin de cubrir la exposición que le genera la variación del precio de cobre, la Compañía ha suscrito un contrato de cobertura por la producción del cobre, a través del cual asegura un precio mínimo y máximo recibido.

La Compañía no ha escogido adoptar el nuevo modelo de contabilidad de coberturas de la Norma NIIF 9. Este modelo requiere que las relaciones de contabilidad de coberturas estén alineadas con los objetivos y estrategia de gestión de riesgos y que se aplique un enfoque más cualitativo y orientado al futuro para evaluar la eficiencia de cobertura.

La Compañía no ha realizado la aplicación retrospectiva del enfoque del costo de la cobertura por lo cual en los importes presentados para el 2017 son los previamente reportados bajo NIC 39.

B. NIIF 15: Ingresos de actividades ordinarias procedentes de contratos con clientes

La NIIF 15 establece un marco conceptual completo para determinar si deben reconocerse los ingresos de las actividades ordinarias, cuándo se reconocen y en qué monto. Reemplazó a la NIC 18 Ingresos de actividades ordinarias, la Norma NIC 11 Contratos de Construcción y las interpretaciones relacionadas. La NIIF 15 establece un modelo de cinco pasos para contabilizar los ingresos que surgen de los contratos con clientes y requiere que los ingresos se reconozcan a un monto que refleje la contraprestación a la que una entidad espera tener derecho a cambio de la transferencia de bienes o servicios a un cliente. La NIIF 15 requiere que las entidades ejerzan su juicio, teniendo en cuenta todos los hechos y circunstancias relevantes al aplicar cada paso del modelo a los contratos con sus clientes. La norma también especifica la contabilidad de los costos incrementales de obtener un contrato y los costos directamente relacionados con el cumplimiento de un contrato. Además, el estándar requiere revelaciones extensas.

La Compañía adoptó la NIIF 15 utilizando el método de adopción retrospectivo modificado con la fecha de aplicación inicial del 1 de enero de 2018. Bajo este método, la norma se puede aplicar a todos los contratos en la fecha de la aplicación inicial o solo a los contratos que no se hayan completado en esta fecha. La Compañía eligió aplicar el estándar a todos los contratos a partir del 1 de enero de 2018. En consecuencia, la información presentada para el año 2017 no ha sido reexpresada, es decir esta presentada como fue informada previamente, bajo normas NIC 18, NIC 11 y las interpretaciones relacionadas. Adicionalmente, los requerimientos de revelación de la Norma NIIF 15 por lo general no han sido aplicados a la información comparativa.

El nuevo estándar de ingresos introduce un modelo único de cinco pasos basado en principios para el reconocimiento de los ingresos cuando el control de los bienes se transfiere o se realiza un servicio para el cliente. Los cinco pasos son identificar el (los) contrato (s) con el cliente, identificar las obligaciones de desempeño en el contrato, determinar el precio de la transacción, asignar el precio de la transacción a cada obligación de desempeño y reconocer los ingresos a medida que se cumpla cada obligación de desempeño. La NIIF 15 también requiere revelaciones mejoradas sobre los ingresos para ayudar a los usuarios a comprender mejor la naturaleza, cantidad, oportunidad e incertidumbre de los ingresos y flujos de efectivo de los contratos con los clientes.

Derivado implícito

Las ventas de concentrado a clientes de la compañía contienen términos que permiten ajustes de precios basados en el precio de mercado al final de un período de cotización relevante (Pc) estipulado en el contrato. El precio definitivo está sujeto a una liquidación futura de acuerdo con los contratos comerciales suscritos con sus clientes, que normalmente fluctúa entre 90 y 180 días luego de la entrega del concentrado al cliente; el ajuste final está basado en precios de mercado cuyas condiciones son establecidas en el contrato comercial. La exposición al cambio en el precio de los metales genera un derivado implícito que se separa del contrato comercial. Al cierre de cada ejercicio, el valor de venta provisional es ajustado al valor estimado del mencionado contrato, considerando el precio estimado para el período de cotización estipulado en el contrato.

Gold Fields La Cima S.A.

Notas a los Estados Financieros

31 de diciembre de 2018, de 2017 y al 1 de enero de 2017

El precio de venta para el período de cotización puede medirse confiablemente ya que se basa en los precios de los metales (cobre y oro) que componen el concentrado, los cuales son comercializados activamente en mercados internacionales del London Metal Exchange (LME) y el Bullion Market Association (BMA) para el cobre y oro, respectivamente. El ajuste del valor de venta provisional se registra como un aumento o una disminución de las ventas netas.

Impacto general

Los ingresos de la Compañía por contratos con clientes comprenden solo una actividad principal que es la venta de concentrados. La Compañía realizó un análisis exhaustivo del impacto de la nueva norma de ingresos basándose en una revisión de los términos contractuales de sus principales flujos de ingresos con el objetivo principal de comprender si el momento y el monto de los ingresos reconocidos podrían diferir según la NIIF 15 en los cuales se identificaron tres obligaciones de desempeño que corresponden a venta de concentrado, flete y seguro, sin embargo las siguientes obligaciones de desempeño flete y seguro no ha sido disgregadas debido a que no tienen un impacto significativo ya que al 31 de diciembre 2018 el costo de flete ha sido \$ 2.7 millones y el costo de seguros de \$ 8,772 aproximadamente lo que representa un 0.78% del total de ingresos que asciende a miles de \$ 349,079 (al 31 de diciembre 2017 el costo de flete ha sido \$ 2.6 millones y el costo de seguros de \$ 8,102 aproximadamente lo que representa un 0.66% del total de ingresos que asciende a miles de \$ 394,873) por lo tanto, el importe y la oportunidad de reconocimiento del ingreso no ha variado, debido a que la obligación de desempeño correspondiente a la venta del concentrado se reconocen en un sólo momento (como lo ha venido haciendo)

Impacto en el estado de resultados y otros resultados integrales

No se identificaron cambios con respecto al momento o la cantidad de reconocimiento de ingresos. Esto se debió a que el concentrado de la Compañía se vende en virtud de acuerdos de adquisición y el tiempo entre el inicio del contrato y la satisfacción de la obligación de desempeño es muy corto, y los precios se determinan en función del London Metal Exchange (LME) y el Bullion Market Association (BMA) para el cobre y oro, respectivamente

Al 31 de diciembre de 2018, la Compañía no ha identificado impactos cuantitativos sobre los estados financieros derivados de la aplicación de la NIIF 15.

Gold Fields La Cima S.A.

Notas a los Estados Financieros

31 de diciembre de 2018, de 2017 y al 1 de enero de 2017

A continuación se detallan las nuevas políticas contables significativas y la naturaleza de los cambios en las políticas contables anteriores en relación con la Compañía:

Tipo de producto / servicio	Naturaleza, tiempo de satisfacción de las obligaciones de desempeño, términos de pagos significativos	Naturaleza de los cambios en política contable
Venta de Concentrado	En el caso de exportación de concentrados de cobre con contenido de oro, las ventas son reconocidas cuando se realizan los embarques; en el caso de las ventas locales, en la fecha en la que el concentrado es entregado en el depósito autorizado, momento en el que se transfieren todos los riesgos y beneficios asociados a la propiedad de dicho concentrado. Inicialmente, las ventas de concentrado, se registran al valor estimado de acuerdo con las liquidaciones provisionales a la fecha de embarque; y posteriormente, dicho registro es ajustado mensualmente y/o en el período en que se reciben las liquidaciones finales. Cuando se conoce que los precios a los cuales se liquidarán los concentrados serán distintos a aquellos usados en la liquidación provisional, se registra el impacto mayor o menor en los ingresos en el período en el que se conocen dichos precios.	La NIIF 15 no tuvo un impacto significativo en las políticas contables actuales de la Compañía.
Servicios de transporte marítimo	<p>Como parte de nuestra evaluación de la NIIF 15, analizamos el tratamiento de los servicios de envío como una proporción de los Incoterms de la Compañía bajo Costo, Seguro y Carga (CIF), en los cuales la Compañía es responsable de proporcionar servicios de envío después de la fecha en que la Compañía transfiere el control de las mercancías a los clientes. De acuerdo con la norma anterior (NIC 18), los ingresos por servicios de envío se reconocieron al momento de la carga, así como los costos relacionados, y no se consideraron como un servicio separado.</p> <p>Bajo la NIIF 15, los servicios de envío de incoterms para contratos CIF deben considerarse como una obligación de desempeño separada, área que se proporciona únicamente para facilitar la venta del metal en el concentrado que produce. El precio de transacción se asigna al metal en servicios de concentrado y flete / envío utilizando el método de precio de venta independiente relativo. Por lo tanto, parte de la consideración inicial que se relaciona con los servicios de flete / envío que aún no se han proporcionado, se difiere. Luego se reconoce como un ingreso a lo largo del tiempo utilizando un método de salida (habiendo transcurrido los días de envío / transporte) para medir el progreso hacia la satisfacción completa del servicio, ya que esto representa el rendimiento de la Compañía.</p> <p>Esta es solo una diferencia de tiempo y no cambia la cantidad de ingresos reconocidos para el envío completo.</p>	Impacto en la divulgación de los servicios de envío como una obligación de desempeño y el momento del reconocimiento de ingresos.
Venta de Oxido	La Compañía a partir de febrero del 2018 está realizando la venta de mineral de óxido de oro considerado como desmonte (no valorizado). Los ingresos recibidos se muestran netos dentro del costo de producción.	La NIIF 15 no tuvo un impacto significativo en las políticas contables actuales de la Compañía.
Venta de Combustible	Con respecto a la venta de combustible, cabe indicar que la Compañía no obtiene ningún margen o beneficio por esta venta a los contratistas. Debido a la aplicación de la NIIF 15 el ingreso y el costo de ventas se presentan neto.	La NIIF 15 no tuvo un impacto significativo en las políticas contables actuales de la Compañía.

Al 31 de diciembre de 2018, la Compañía no ha identificado impactos cuantitativos sobre los estados financieros derivados de la aplicación de la NIIF 15.

Gold Fields La Cima S.A.

Notas a los Estados Financieros

31 de diciembre de 2018, de 2017 y al 1 de enero de 2017

C. Clasificación y medición de transacciones de pagos basados en acciones (enmiendas a NIIF 2 pagos basados en acciones).

Las enmiendas a las NIIF 2 incorporan requerimientos para la contabilización de:

1. Los efectos de las condiciones de irrevocabilidad y de no irrevocabilidad sobre la medición de los pagos basados en acciones liquidados en efectivo;
2. Las transacciones de pagos basados en acciones con cláusula de liquidación neta para obligaciones de retención de impuestos;
3. Una modificación en los términos y condiciones de un pago basado en acciones que cambia la clasificación de la transacción desde liquidada en efectivo hacia liquidada con instrumentos de patrimonio.

El 20 de junio de 2016, se emitió esta modificación que requiere aplicación para los períodos anuales que comienzan en o después del 1 de enero de 2018.

La Compañía evaluó estas enmiendas a la NIIF 2 y determinó que no tienen impacto material sobre sus estados financieros 2018.

7. Administración de Riesgos Financieros

Las actividades de la Compañía la exponen a una variedad de riesgos financieros: riesgos de mercado (incluyendo el riesgo de tipo de cambio, riesgo de tasa de interés y riesgo de precio), riesgo de crédito, riesgo de liquidez y riesgo de capital. El programa de administración de riesgos financieros de la Compañía busca reducir los potenciales efectos adversos en el rendimiento financiero de la Compañía. Los aspectos más importantes en la administración de estos riesgos son los siguientes:

A. Riesgos de tipo de cambio

Las principales transacciones en moneda extranjera son en dólares estadounidenses y están relacionadas con cuentas por cobrar, cuentas por pagar y con las actividades de financiamiento de la Compañía, las que determinan activos y pasivos en dicha moneda. La Compañía está expuesta al riesgo de fluctuaciones en los tipos de cambio del sol que es la moneda oficial en Perú ya que parte de sus transacciones son canceladas en moneda local como el pago de impuestos, remuneraciones, algunos gastos administrativos locales. La Gerencia ha decidido aceptar este riesgo por lo que no ha efectuado operaciones con productos derivados para cobertura.

Los saldos en moneda extranjera al 31 de diciembre se resumen como sigue:

<i>En miles de soles</i>	2018	2017 (Reexpresado)
Activos		
Efectivo	5,009	7,309
Cuentas por cobrar comerciales y otras cuentas por cobrar	62,576	47,393
	67,585	54,702
Pasivos		
Cuentas por pagar comerciales y otras cuentas por pagar	111,663	116,471
Provisiones	-	-
Otros pasivos financieros	-	-
	111,663	116,471
Posición pasiva, neta	(44,078)	(61,769)

Gold Fields La Cima S.A.

Notas a los Estados Financieros

31 de diciembre de 2018, de 2017 y al 1 de enero de 2017

Al 31 de diciembre de 2018 los tipos de cambio utilizados por la Compañía para el registro de los saldos en moneda extranjera han sido los publicados por la Superintendencia de Banca, Seguros y Administradoras de Fondos de Pensiones de S/ 3.363 y S/ 3.37 por US\$ 1 para los activos y pasivos, respectivamente (S/ 3.238 y S/ 3.245 por US\$ 1 para los activos y pasivos, respectivamente, al 31 de diciembre de 2017).

Al 31 de diciembre de 2018 la Compañía registró una pérdida en cambio neta por miles de \$ 964 (pérdida en cambio neta por miles de \$ 180 al 31 de diciembre de 2017).

En caso exista una devaluación o revaluación del dólar estadounidenses en relación con el sol al 31 de diciembre de 2018 y de 2017, y se mantengan todas las variables constantes, la utilidad neta antes de impuesto a las ganancias hubiera aumentado o disminuido como sigue:

<i>En miles de dólares estadounidenses</i>	Incremento/disminución en US\$ tipo de cambio	Efectos en resultados antes de impuesto
2018	+10%	(1,185)
	-10%	1,185
2017 (Reexpresado)	+10%	(1,727)
	-10%	1,727

B. Riesgo de tasa de interés

Como la Compañía no tiene activos significativos que generen intereses, los ingresos y los flujos de efectivo operativos de la Compañía son sustancialmente independientes de los cambios en las tasas de interés en el mercado.

El riesgo de tasa de interés para la Compañía surge de su endeudamiento a largo plazo. El endeudamiento a tasas variables expone a la Compañía al riesgo de tasa de interés sobre sus flujos de efectivo. El endeudamiento a tasas fijas expone a la Compañía al riesgo de tasa de interés sobre el valor razonable de sus pasivos.

La Compañía no tiene una política formal para determinar cuánto de su exposición debe estar a tasa fija o a tasa variable. Sin embargo, al asumir nuevos préstamos o endeudamiento, la Gerencia ejerce su criterio para decidir si una tasa fija o variable sería más favorable para la Compañía durante un período esperado hasta su vencimiento.

Al 31 de diciembre de 2018 y de 2017 se muestra el detalle de instrumentos a plazo fijo y variable que mantiene la Compañía:

<i>En miles de dólares estadounidenses</i>	2018	2017 (Reexpresado)
Instrumentos a tasa fija		
Arrendamiento financiero	679	1,608
Instrumentos a tasa variable		
Otros pasivos financieros	83,485	83,485

Gold Fields La Cima S.A.

Notas a los Estados Financieros

31 de diciembre de 2018, de 2017 y al 1 de enero de 2017

Si al 31 de diciembre de 2018 y de 2017 las tasas de interés sobre instrumento a base variable hubiera sido de 0.5% mayores/menores y se hubieran mantenido constantes las demás variables al cierre del ejercicio, el resultado del año antes de impuestos se hubiera visto afectado de la siguiente manera:

<i>En miles de dólares estadounidenses</i>	Incremento/disminución de tasas de interés	Efectos en resultados antes de impuesto
2018	+0.5%	(422)
	- 0.5%	422
2017 (Reexpresado)	+0.5%	(415)
	-0.5%	415

C. Riesgo de precio

La Compañía está expuesta al riesgo de fluctuación de los precios del cobre y oro. Es decir, que los flujos de venta de sus concentrados están adversamente expuestos por la volatilidad de los precios de mercado de dichos metales. Asimismo, los efectos de la fluctuación en los precios de mercado de los metales incrementan el riesgo de potenciales requerimientos de capital a los accionistas para cubrir necesidades de efectivo propias de las operaciones. A fin de cubrir la exposición que le genera la variación del precio de cobre, la Compañía ha suscrito un contrato de cobertura por la producción del cobre, a través del cual asegura un precio mínimo y máximo recibido

Si al 31 de diciembre de 2018 y de 2017 el precio del concentrado hubiera sido 5% mayor/menor y se hubieran mantenido constantes las demás variables, el resultado del año antes de impuestos se hubiera visto afectado de la siguiente manera:

<i>En miles de dólares estadounidenses</i>	Incremento/disminución de precios	Efectos en resultados antes de impuesto
2018	+5%	17,454
	-5%	(17,454)
2017 (Reexpresado)	+5%	19,744
	-5%	(19,744)

D. Riesgo de crédito

El riesgo de crédito de la Compañía se origina de la incapacidad de los deudores de poder cumplir con sus obligaciones, en la medida que éstas hayan vencido. La Gerencia considera que la Compañía no tiene riesgo crediticio importante debido a que sus clientes tienen períodos de crédito de corto plazo según términos contractuales y no se han presentado problemas de cobranza dudosa. Finalmente, la Compañía coloca sus excedentes de liquidez en instituciones financieras de prestigio, establece políticas de crédito conservadoras y evalúa constantemente las condiciones existentes en el mercado en el que opera.

Consecuentemente, la Compañía no prevé pérdidas significativas que surjan de este riesgo. Mayor información sobre el riesgo de crédito se expone en la nota 9.

E. Riesgo de liquidez

La administración prudente del riesgo de liquidez implica mantener suficiente efectivo y equivalentes de efectivo y la posibilidad de comprometer y/o tener comprometido financiamiento a través de una adecuada cantidad de fuentes de crédito. Debido a la naturaleza dinámica de sus actividades de operación e inversión, la Compañía intenta conservar flexibilidad en el financiamiento a través del mantenimiento de líneas de crédito comprometidas disponibles.

Gold Fields La Cima S.A.

Notas a los Estados Financieros

31 de diciembre de 2018, de 2017 y al 1 de enero de 2017

A continuación se presenta un análisis de los pasivos financieros de la Compañía clasificados según su vencimiento, considerando el período restante para llegar a ese vencimiento en la fecha del cierre del ejercicio:

<i>En miles de dólares estadounidenses</i>	<i>Nota</i>	Valor en libros	Flujo de efectivo contractuales	2 meses o menos	2 – 12 meses	1 – 2 años	Más de 2 años
Al 31 de diciembre de 2018							
Otros pasivos financieros	17	84,164	87,914	-	2,747	85,159	8
Otras cuentas por pagar (*)		461	461	461	-	-	-
Cuentas por pagar comerciales	15	42,412	42,412	42,412	-	-	-
		127,037	130,787	42,873	2,747	85,159	8
Al 31 de diciembre de 2017 (Reexpresado)							
Otros pasivos financieros	17	85,093	90,980	-	3,066	2,747	85,167
Otras cuentas por pagar (*)		413	413	413	-	-	-
Cuentas por pagar comerciales	15	31,000	31,000	31,000	-	-	-
		116,506	122,393	31,413	3,066	2,747	85,167
Al 1 de enero de 2017 (Reexpresado)							
Otros pasivos financieros	17	84,774	86,620	-	85,067	937	616
Otras cuentas por pagar (*)		284	284	284	-	-	-
Cuentas por pagar comerciales	15	31,661	31,661	31,661	-	-	-
		116,719	118,565	31,945	85,067	937	616

(*) No incluye pasivos estatutarios, ni beneficios sociales.

Gold Fields La Cima S.A.

Notas a los Estados Financieros

31 de diciembre de 2018, de 2017 y al 1 de enero de 2017

La Gerencia administra el riesgo asociado con los importes incluidos en cada una de las categorías mencionadas anteriormente, los cuales incluyen el mantener buenas relaciones con las entidades financieras con el fin de asegurar suficientes líneas de crédito en todo momento, así como también solventar capital de trabajo con flujos de efectivo proveniente de las actividades de operación.

Al 31 de diciembre de 2018, la Compañía presenta efectivo en miles de \$ 37,859, asimismo otros medios equivalentes en miles US\$ 662,911 en líneas de crédito.

Al 31 de diciembre de 2017, la Compañía presenta efectivo en miles de \$ 65,006 (miles de \$ 75,116 al 1 de enero de 2017), asimismo otros medios equivalentes en miles US\$ 251,011 en líneas de crédito disponibles (en miles de US\$ 309,400 al 1 de enero de 2017).

La Compañía mantiene préstamos que contienen una restricción de deuda. Un futuro incumplimiento de la restricción puede requerir que la Compañía pague el préstamo antes de lo indicado en la tabla anterior.

Al 31 de diciembre del 2018 la Compañía mantiene un préstamo con el Banco de Crédito del Perú y Scotiabank el cual tiene vigente los siguientes covenants:

- i. Mantener un ratio de EBITDA consolidado en relación con las cargas financieros netos consolidados que sea igual o exceda la relación 5 a 1.
- ii. El ratio de los préstamos en relación al EBITDA consolidado no deberá exceder la relación de 3 a 1.

La medición del cumplimiento de dicho covenants es semestral y de acuerdo a la evaluación de la Gerencia, la Compañía cumplirá los covenants establecidos en el periodo en el cual serán medibles.

F. Administración del riesgo de capital

El objetivo de la Compañía al administrar el capital es salvaguardar la capacidad de continuar como empresa en marcha y proporcionar el retorno esperado a sus accionistas y los beneficios respectivos a los otros grupos de interés; así como mantener una estructura óptima para reducir el costo del capital.

Con el fin de mantener o ajustar la estructura de capital, la Compañía puede ajustar el monto de los dividendos pagados a los accionistas, emitir nuevas acciones o vender activos para reducir la deuda.

La Compañía monitorea su capital sobre la base del índice de deuda – capital total. Este índice es determinado dividiendo la deuda neta entre el capital total. La deuda neta es calculada como el total del endeudamiento de la Compañía menos el efectivo y equivalentes de efectivo. El capital total corresponde al patrimonio neto, según se muestra en el estado de situación financiera.

Actualmente la Compañía mantiene niveles de deuda bastante bajos, sin embargo la estrategia es aprovechar el bajo costo para acceder a deuda adicional, para financiar sus proyectos de crecimiento y sostenibilidad de la unidad minera en coyunturas de precios bajos.

Los índices de deuda-capital al 31 de diciembre fueron como sigue:

		2017	Al 1 de enero de 2017
<i>En miles de dólares estadounidenses</i>	2018	(Reexpresado)	(Reexpresado)
Total pasivos	300,062	301,351	321,078
Menos: efectivo	(37,859)	(65,006)	(75,116)
Deuda neta	262,203	236,345	245,962
Patrimonio neto total	417,624	495,082	507,919
Índice deuda – capital	0.63	0.48	0.48

Gold Fields La Cima S.A.

Notas a los Estados Financieros

31 de diciembre de 2018, de 2017 y al 1 de enero de 2017

G. Clasificación contable y valor razonable

A continuación se presenta los valores en libros y los valores razonables de los activos y pasivos financieros incluyendo sus niveles de jerarquía de valor razonable.

<i>En miles de dólares estadounidenses</i>	<i>Nota</i>	Valor en libros			Valor razonable			
		Ajuste de precios a valor razonable	Costo Amortizado	Otros pasivos Financieros	Total	Nivel 1	Nivel 2	Total
Al 31 de diciembre 2018								
Activos financieros medidos a valor razonable								
Derivado implícito	9	1,106	-	-	1,106	1,106	-	1,106
		1,106	-	-	1,106	1,106	-	1,106
Activos financieros no medidos a valor razonable								
Efectivo	8	-	37,859	-	37,859	-	-	-
Cuentas por cobrar comerciales	9	-	10,842	-	10,842	-	-	-
Otras cuentas por cobrar (a)		-	19,147	-	19,147	-	-	-
		-	67,848	-	67,848	-	-	-
Pasivos financieros no medidos a valor razonable								
Otros pasivos financieros	17	-	-	84,164	84,164	-	90,097	90,097
Cuentas por pagar comerciales	15	-	-	42,412	42,412	-	-	-
Provisiones	18	-	-	67,694	67,694	-	-	-
Otras cuentas por pagar (b)		-	-	461	461	-	-	-
		-	-	194,731	194,731	-	90,097	90,097

(a) No incluye beneficios por impuestos ni fondos restringidos.

(b) No incluye anticipos, pasivos estatutarios ni beneficios sociales.

Gold Fields La Cima S.A.

Notas a los Estados Financieros

31 de diciembre de 2018, de 2017 y al 1 de enero de 2017

A continuación se presenta los valores en libros y los valores razonables de los activos y pasivos financieros incluyendo sus niveles de jerarquía de valor razonable.

<i>En miles de dólares estadounidenses</i>	<i>Nota</i>	Ajuste de precios a valor razonable	Costo Amortizado	Valor en libros		Valor razonable		
				Otros pasivos Financieros	Total	Nivel 1	Nivel 2	Total
Al 31 de diciembre 2017 (Reexpresado)								
Activos financieros medidos a valor razonable								
Derivado implícito	9	4,240	-	-	4,240	4,240	-	4,240
		4,240	-	-	4,240	4,240	-	4,240
Activos financieros no medidos a valor razonable								
Efectivo	8	-	65,006	-	65,006	-	-	-
Cuentas por cobrar comerciales	9	-	20,378	-	20,378	-	-	-
Otras cuentas por cobrar (a)	11	-	12,321	-	12,321	-	-	-
		-	97,705	-	97,705	-	-	-
Pasivos financieros no medidos a valor razonable								
Otros pasivos financieros	17	-	-	85,093	85,093	-	91,838	91,838
Cuentas por pagar comerciales	15	-	-	31,000	31,000	-	-	-
Provisiones	18	-	-	69,265	69,265	-	-	-
Otras cuentas por pagar (b)	16	-	-	413	413	-	-	-
		-	-	185,771	185,771	-	91,838	91,838

(a) No incluye beneficios por impuestos ni fondos restringidos.

(b) No incluye anticipos, pasivos estatutarios ni beneficios sociales.

Gold Fields La Cima S.A.

Notas a los Estados Financieros

31 de diciembre de 2018, de 2017 y al 1 de enero de 2017

<i>En miles de dólares estadounidenses</i>	<i>Nota</i>	Ajuste de precios a valor razonable	Costo Amortizado	Valor en libros		Valor razonable		
				Otros pasivos Financieros	Total	Nivel 1	Nivel 2	Total
Al 1 de enero de 2017 (Reexpresado)								
Activos financieros medidos a valor razonable								
Derivado implícito	9	(1,250)	-	-	(1,250)	(1,250)	-	(1,250)
		(1,250)	-	-	(1,250)	(1,250)	-	(1,250)
Activos financieros no medidos a valor razonable								
Efectivo	8	-	75,116	-	75,116	-	-	-
Cuentas por cobrar comerciales	9	-	11,647	-	11,647	-	-	-
Otras cuentas por cobrar (a)	11	-	11,479	-	11,479	-	-	-
		-	98,242	-	98,242	-	-	-
Pasivos financieros no medidos a valor razonable								
Otros pasivos financieros	17	-	-	84,774	84,774	-	86,087	86,087
Cuentas por pagar comerciales	15	-	-	31,661	31,661	-	-	-
Provisiones	18	-	-	56,596	56,596	-	-	-
Otras cuentas por pagar (b)	16	-	-	284	284	-	-	-
		-	-	173,315	173,315	-	86,087	86,087

La Compañía no ha revelado el valor razonable de los instrumentos financieros de corto plazo tales como cuentas por pagar o por cobrar, debido a que el valor en libros es una aproximación al valor razonable.

Instrumentos financieros llevados a valor razonable

El siguiente cuadro analiza cómo se recurrió a la medición para instrumentos financieros y pasivos financieros. Estas mediciones de valor razonable se clasifican en diferentes niveles de la jerarquía del valor razonable sobre la base de las aportaciones a la técnica de valoración utilizada. Los diferentes niveles se definen de la siguiente manera:

- Nivel 1: Precios cotizados (sin ajustar) en mercados activos para activos o pasivos accesibles a la fecha de medición idénticas.
- Nivel 2: Variables distintas a los precios cotizados incluidos en el Nivel 1 que sean observables para el activo o pasivo, ya sea directa o indirectamente.
- Nivel 3: Los datos no son observables para el activo o pasivo.

Gold Fields La Cima S.A.

Notas a los Estados Financieros

31 de diciembre de 2018, de 2017 y al 1 de enero de 2017

8. Efectivo

Al 31 de diciembre este rubro comprende lo siguiente:

<i>En miles de dólares estadounidenses</i>	2018	2017 (Reexpresado)	Al 1 de enero de 2017 (Reexpresado)
Fondo fijo	5	5	5
Saldos bancarios	37,854	65,001	75,111
	37,859	65,006	75,116

Al 31 de diciembre de 2018 la Compañía mantiene sus cuentas corrientes en instituciones financieras locales y del exterior de primer nivel, denominadas en moneda nacional y en moneda extranjera por aproximadamente miles de S/ 5,009 y miles de US\$ 36,365, respectivamente (al 31 de diciembre de 2017 por miles de S/ 7,309 y miles de US\$ 62,744 respectivamente y al 1 de enero de 2017 por miles de S/ 4,923 y miles de US\$ 73,642 respectivamente). Dichos fondos son de libre disponibilidad y devengan intereses a tasas de interés de mercado.

De acuerdo con la información que suministra Apoyo & Asociados Internacionales S.A.C. y Fitch Ratings la calidad de las instituciones financieras en las que se deposita el efectivo de la Compañía se discrimina como sigue:

<i>En miles de dólares estadounidenses</i>	2018	2017 (Reexpresado)	Al 1 de enero de 2017 (Reexpresado)
Depósitos en bancos			
AA -	32,263	54,232	68,216
A +	5,591	10,544	6,783
A	-	225	112
	37,854	65,001	75,111

9. Cuentas por Cobrar Comerciales

Al 31 de diciembre este rubro comprende lo siguiente:

<i>En miles de dólares estadounidenses</i>	<i>Nota</i>	2018	2017 (Reexpresado)	Al 1 de enero de 2017 (Reexpresado)
Cuentas por cobrar				
Aurubis AG (Alemania)		3,854	8,132	2,416
Trafigura Pte. Ltd.		4,051	6,558	1,083
Pan Pacific Copper Co. Ltd. (Japón)		2,937	5,688	6,977
Glencore Peru S.A.C.		-	-	1,171
		10,842	20,378	11,647
Derivado implícito	33	1,106	4,240	(1,250)
Total cuentas por cobrar comerciales		11,948	24,618	10,397

- A. Las cuentas por cobrar comerciales tienen vencimiento corriente, no cuentan con garantías específicas y no generan intereses.
- B. De acuerdo con el análisis efectuado por la Gerencia, se considera que una cuenta por cobrar se encuentra deteriorada cuando ha sido clasificada como cuenta incobrable.

Gold Fields La Cima S.A.

Notas a los Estados Financieros

31 de diciembre de 2018, de 2017 y al 1 de enero de 2017

La disminución en el año 2018 de las cuentas por cobrar comerciales corresponde principalmente al saldo de las ventas realizadas durante el mes de diciembre por miles de US\$ 5,379 (el incremento al 31 de diciembre 2017 corresponde US\$ 12,507 y al 1 de enero de 2017 corresponde a miles de US\$ 4,652).

Al 31 de diciembre de 2018, de 2017 y al 1 de enero de 2017, la Gerencia de la Compañía considera que, no tiene cuentas incobrables ya que sus principales clientes cuentan con un reconocido prestigio en el mercado internacional y no muestran problemas financieros al cierre del período.

Asimismo, si bien mantiene cuentas por cobrar comerciales con una antigüedad de más de 120 días, esto se debe a las condiciones contractuales que mantiene la Compañía con sus clientes.

<i>En miles de dólares estadounidenses</i>	2018	2017 (Reexpresado)	Al 1 de enero de 2017 (Reexpresado)
Antigüedad de las cuentas por cobrar			
Hasta 60 días	7,905	12,507	7,068
Más 60 días y hasta 120 días	2,937	5,378	2,157
Más de 120 días	-	2,493	2,422
	10,842	20,378	11,647
Clasificación por deudor			
Grupo 1	-	-	-
Grupo 2	10,842	20,378	11,647
	10,842	20,378	11,647

Grupo 1: clientes nuevos (menos de 6 meses como cliente).

Grupo 2: clientes existentes (más de 6 meses) sin incumplimientos en el pasado.

En opinión de la Gerencia de la Compañía, no es necesario efectuar una estimación por deterioro de cuentas por cobrar al 31 de diciembre de 2018, de 2017 y al 1 de enero de 2017, adicionalmente considera que se cubre adecuadamente el riesgo de crédito de estas partidas a esas fechas (ver nota 6.A.ii) deterioro).

10. Otras Cuentas por Cobrar y por Pagar a Entidades Relacionadas

Al 31 de diciembre este rubro comprende lo siguiente:

<i>En miles de dólares estadounidenses</i>	<i>Nota</i>	2018	2017 (Reexpresado)	Al 1 de enero de 2017 (Reexpresado)
Otras cuentas por cobrar	11			
Compañía Transmisora Nor Peruana S.R.L.		5,353	6,210	6,718
Minera Gold Fields Salares Norte		-	8	6
Gold Fields Ghana Limited		-	-	5
		5,353	6,218	6,729
Otras cuentas por pagar	16			
Minera Gold Fields Peru		-	191	-
Compañía Transmisora Nor Peruana S.R.L.		240	108	146
GFL Group Services Pty Ltd.		221	114	135
Gold Fields Exploration		-	-	3
		461	413	284

Gold Fields La Cima S.A.

Notas a los Estados Financieros

31 de diciembre de 2018, de 2017 y al 1 de enero de 2017

Minera Gold Fields Salares Norte

Al 31 de diciembre de 2018, no se presenta saldo por cobrar. Al 31 de diciembre de 2017 y a 1 de enero de 2017 las otras cuentas por cobrar corresponden a reembolsos de gastos y consultorías.

Compañía Transmisora Nor Peruana S.R.L.

Las otras cuentas por cobrar corresponden a anticipos brindados para la Construcción de la Línea de transmisión eléctrica y las otras cuentas por pagar corresponden al servicio de transmisión de energía.

GFL Group Services (Pty) Ltd.

Las otras cuentas por pagar corresponden a reembolsos de gastos y costos incurridos por cuenta de la Compañía al prestarle soporte logístico y administrativo al Proyecto Minero Cerro Corona.

Minera Gold Fields Perú

Al 31 de diciembre de 2018 y al 1 de enero de 2017, no se presenta saldo por pagar. Al 31 de diciembre de 2017 las otras cuentas por pagar corresponden a venta de activo y transferencia de concesión minera.

Gold Fields Ghana Limited

Al 31 de diciembre de 2018 y de 2017, no se presenta saldo por cobrar. Al 1 de enero de 2017, las otras cuentas por cobrar corresponden a reembolsos de gastos y costos incurridos por cuenta de la Compañía por capacitación de personal.

Gold Fields Exploration

Al 31 de diciembre de 2018 y de 2017, no se presenta saldo por pagar. Al 1 de enero de 2017 las otras cuentas por pagar corresponden a reembolsos de gastos de seguros de personal incurridos por cuenta de la Compañía por capacitación de personal.

Los saldos de estas cuentas son de vencimiento corriente, no devengan intereses y no tienen garantías específicas.

Personal clave de la Gerencia

La Compañía considera como su personal clave a los miembros del directorio y de la Gerencia a aquellos funcionarios con autoridad y responsabilidad de planificar, dirigir y controlar las actividades, quienes son el Gerente General y las Gerencias de Línea. En el 2018 se nombraron Directores internos, los cuales no reciben remuneración por esta designación. La remuneración al personal clave es decir miembros de la Gerencia en el año 2018 fue por miles de US\$ 7,357 respectivamente. (La remuneración al personal clave es decir miembros del directorio y de la Gerencia en el año 2017 fue por miles de US\$ 33 y por miles de US\$ 6,137 respectivamente. La Compañía reconoció estos gastos en el estado de resultados y otros resultados integrales.

Al 31 de diciembre de 2018, de 2017 y al 1 de enero de 2017, no existen otras transacciones con partes relacionadas adicionales a lo mencionado anteriormente.

Controladora y controladora principal

Parte mayoritaria de las acciones de la Compañía corresponden a la controladora Gold Fields (BVI) Limited representando el 99.78% de su capital accionario.

Gold Fields La Cima S.A.

Notas a los Estados Financieros

31 de diciembre de 2018, de 2017 y al 1 de enero de 2017

11. Otras Cuentas por Cobrar

Al 31 de diciembre este rubro comprende lo siguiente:

<i>En miles de dólares estadounidenses</i>	<i>Nota</i>	2018	2017 (Reexpresado)	Al 1 de enero de 2017 (Reexpresado)
Municipalidad provincial de Hualgayoc - Mercado Bambamarca (a)		2,928	3,041	2,938
Cuenta por cobrar accionistas (b)		2,382	-	-
Crédito fiscal (c)		2,243	2,640	2,691
Venta de combustible (d)		5,098	1,649	1,180
Instrumentos de cobertura (e)		1,239	-	-
Venta de óxidos		794	-	-
Anticipos de proveedores		689	1,283	506
Diversas		664	130	126
		16,037	8,743	7,441
Entidades relacionadas	10	5,353	6,218	6,729
		21,390	14,961	14,170

- (a) Durante el año 2018 el Director General de Endeudamiento y Tesoro Público ha ordenado a la Municipalidad de Hualgayoc que realice el registro SIAF-SP (Sistema Integrado de Administración Financiera del Ministerio de Economía y Finanzas), para que el MEF pueda emitir el CIPRL. Asimismo, a través de asesoría legal externa, se está trabajando una Acción de Cumplimiento contra la Municipalidad para acelerar el proceso. De acuerdo a la evaluación de la Gerencia no existe estimación por deterioro de dicha cuenta por cobrar, la cual se estima será recaudada en el año 2019.

Durante el año 2017 se creó la Mesa de Trato Directo, a sugerencia del Ministerio de Economía y Finanzas, en donde participan representantes oficiales de la Municipalidad Provincial de Hualgayoc y la Compañía, con el objetivo de aprobar una transacción extrajudicial de pago por parte de Municipalidad Provincial de Hualgayoc.

- (b) Corresponde a la retención del Impuesto a la renta relacionada a la reducción de capital del año 2018 pagado a cuenta de los accionistas.
- (c) Corresponde al Impuesto general a las ventas por compras acumuladas al 31 de diciembre del 2018, el cual será compensado en los meses siguientes.
- (d) Facturas de combustible por los meses de setiembre, octubre y noviembre del proveedor MUR-WY SAC (contratista de mina). A la fecha de este informe ya fueron compensados con la cuenta por pagar al contratista, quedando solo el mes de diciembre pendiente.
- (e) A fin de cubrir la exposición que le genera la variación del precio de cobre, la Compañía suscribió un contrato de cobertura por la producción del cobre. A través del cual asegura un precio mínimo y máximo recibido.

La Compañía aplica el tratamiento de cobertura de valor razonable sobre este contrato, para el cual reconoce en resultados el valor razonable del instrumento financiero derivado. El cambio en el valor razonable del año 2018 asciende a miles US\$ 9,285 (miles de US\$ 5,740 al 31 de diciembre de 2017) que se presenta en la partida ingresos (gastos) financieros en el estado de resultados y otros resultados integrales (nota 32).

Gold Fields La Cima S.A.

Notas a los Estados Financieros

31 de diciembre de 2018, de 2017 y al 1 de enero de 2017

Estos contratos de cobertura fueron firmados con el Scotiabank, Citibank y JP Morgan, con fecha 25 de julio, 21 de diciembre y 28 de noviembre del 2017 respectivamente. Comprende lo siguiente:

<i>En miles de dólares estadounidenses</i>	Fecha de vencimiento	Valor en libros al 31.12.2018 (nota 11)	Valor en libros al 31.12.2017 (nota 16)
Scotiabank	29.12.2017	-	(806)
Citibank	31.12.2018	496	(700)
JP Morgan	31.12.2018	743	(1,773)
		1,239	(3,279)

12. Inventarios

Al 31 de diciembre este rubro comprende lo siguiente:

<i>En miles de dólares estadounidenses</i>	2018	2017 (Reexpresado)	Al 1 de enero de 2017 (Reexpresado)
Productos terminados	10,303	4,843	11,999
Productos en proceso concentrado	2,180	2,068	1,096
Suministros diversos (a)	14,654	14,922	14,800
Inventarios por recibir	229	265	411
Productos en proceso largo plazo (b)	39,908	39,175	39,175
Total inventarios	67,274	61,273	67,481
Corriente	27,366	22,098	28,306
Total no Corriente	39,908	39,175	39,175

- (a) No existe estimación por deterioro de valor de suministros al 31 de diciembre de 2018, pues a esa fecha se encontraba en proceso de revisión. Por el año 2017 y al 1 de enero de 2017 la estimación asciende a miles de US\$ 415 y miles de US\$ 374 respectivamente.

Al 31 de diciembre del 2017 y al 1 de enero de 2017, el deterioro de suministros comprende principalmente lo siguiente:

<i>En miles de dólares estadounidenses</i>	2018	2017 (Reexpresado)	Al 1 de enero de 2017 (Reexpresado)
Partes mecánicas e instrumentación	-	309	302
Repuestos - Faja transportadora	-	35	28
Suministros diversos	-	41	27
Partes eléctricas y electrónicas	-	14	6
Implementos de seguridad	-	13	-
Otros	-	3	11
	-	415	374

- (b) Durante el año 2018 la Compañía ha evaluado los productos en proceso a largo plazo y considera que no se requiere estimación por deterioro de valor. Al 31 de diciembre del 2018 se tiene un stock de 3,909 ton (000) en el largo plazo (3,823 ton (000) en el año 2017 y al 1 de enero de 2017). La Compañía ha considerado que dicho inventario será realizado a largo plazo debido a la estrategia de procesamiento incluido en el plan de minado. En opinión de la Gerencia la estimación para desvalorización de inventarios registrada por la Compañía es suficiente para cubrir el riesgo de desvalorización a la fecha del estado de situación financiera.

Gold Fields La Cima S.A.

Notas a los Estados Financieros

31 de diciembre de 2018, de 2017 y al 1 de enero de 2017

13. Propiedades, Planta y Equipo

El movimiento en el costo y el de su correspondiente depreciación acumulada de propiedades planta y equipos, por los años terminados al 31 de diciembre, es el siguiente:

<i>En miles de dólares estadounidenses</i>	Terrenos	Edificios, construcciones e instalaciones	Maquinaria y equipos	Unidades de transporte	Unidades de transporte - Leasing	Muebles y enseres	Equipos de computo	Equipos diversos	Costos de financiación	Trabajos en curso	Saldos finales
Año 2018											
Costo											
Saldos iniciales	11,251	679,177	259,774	1,084	3,163	1,921	1,847	27,209	60,164	9,601	1,055,191
Adiciones	-	-	-	-	-	-	-	-	-	34,444	34,444
Retiros	-	-	-	(103)	-	-	-	(7)	-	(1,946)	(2,056)
Transferencias	-	21,914	355	149	-	21	430	941	-	(23,810)	-
Al 31 de diciembre de 2018	11,251	701,091	260,129	1,130	3,163	1,942	2,277	28,143	60,164	18,289	1,087,579
Depreciación											
Saldos iniciales	-	324,981	156,475	784	1,777	1,764	1,165	12,981	37,221	-	537,148
Adiciones	-	51,342	12,216	85	794	117	352	2,351	2,691	-	69,948
Retiros	-	-	-	(55)	-	-	-	(5)	-	-	(60)
Al 31 de diciembre de 2018	-	376,323	168,691	814	2,571	1,881	1,517	15,327	39,912	-	607,036
Valor en libros neto al cierre	11,251	324,768	91,438	316	592	61	760	12,816	20,252	18,289	480,543

Gold Fields La Cima S.A.

Notas a los Estados Financieros

31 de diciembre de 2018, de 2017 y al 1 de enero de 2017

<i>En miles de dólares estadounidenses</i>		Edificios, construcciones e instalaciones	Maquinaria y equipos	Unidades de transporte	Unidades de transporte - Leasing	Muebles y enseres	Equipos de computo	Equipos diversos	Costos de financiación	Trabajos en curso	Saldos finales
Año 2017 (Reexpresado)											
Costo											
Saldos iniciales	10,147	633,286	260,581	848	3,227	1,913	1,304	27,001	60,164	24,911	1,023,382
Adiciones	-	-	-	-	175	-	-	-	-	33,260	33,435
Retiros	-	(84)	(1,314)	-	(239)	-	-	(858)	-	-	(2,495)
Transferencias	15	45,975	507	236	-	8	543	1,066	-	(48,570)	(220)
Deterioro de activos	1,089	-	-	-	-	-	-	-	-	-	1,089
Al 31 de diciembre de 2017	11,251	679,177	259,774	1,084	3,163	1,921	1,847	27,209	60,164	9,601	1,055,191
Depreciación											
Saldos iniciales	-	280,966	143,777	729	1,089	1,572	931	9,882	34,302	-	473,248
Adiciones	-	74,346	23,547	55	828	192	234	3,667	5,143	-	108,012
Retiros	-	(35)	(805)	-	(140)	-	-	(568)	-	-	(1,548)
Deterioro de activos	-	(30,296)	(10,044)	-	-	-	-	-	(2,224)	-	(42,564)
Al 31 de diciembre de 2017	-	324,981	156,475	784	1,777	1,764	1,165	12,981	37,221	-	537,148
Valor en libros neto al cierre	11,251	354,196	103,299	300	1,386	157	682	14,228	22,943	9,601	518,043

Gold Fields La Cima S.A.

Notas a los Estados Financieros

31 de diciembre de 2018, de 2017 y al 1 de enero de 2017

<i>En miles de dólares estadounidenses</i>		Edificios, construcciones e instalaciones	Maquinaria y equipos	Unidades de transporte	Unidades de transporte - Leasing	Muebles y enseres	Equipos de computo	Equipos diversos	Costos de financiación	Trabajos en curso	Saldos finales
Al 1 de enero de 2017 (Reexpresado)											
Costo											
Saldos iniciales	11,236	610,958	259,608	969	2,408	1,913	1,160	23,661	60,164	21,837	993,914
Adiciones	-	-	-	-	871	-	-	-	-	43,346	44,217
Retiros	-	(15,439)	(199)	(209)	(52)	-	-	(565)	-	(292)	(16,756)
Transferencias	-	37,767	1,172	88	-	-	144	3,905	-	(39,980)	3,096
Deterioro de activos	(1,089)	-	-	-	-	-	-	-	-	-	(1,089)
Al 1 de enero de 2017	10,147	633,286	260,581	848	3,227	1,913	1,304	27,001	60,164	24,911	1,023,382
Depreciación											
Saldos iniciales	-	193,822	109,433	851	316	1,380	705	7,214	28,751	-	342,472
Adiciones	-	64,768	21,909	44	787	192	226	3,202	2,775	-	93,903
Retiros	-	(15,439)	(102)	(166)	(14)	-	-	(534)	-	-	(16,255)
Deterioro de activos	-	37,815	12,537	-	-	-	-	-	2,776	-	53,128
Al 1 de enero de 2017	-	280,966	143,777	729	1,089	1,572	931	9,882	34,302	-	473,248
Valor en libros neto al cierre	10,147	352,320	116,804	119	2,138	341	373	17,119	25,862	24,911	550,134

Gold Fields La Cima S.A.

Notas a los Estados Financieros

31 de diciembre de 2018, de 2017 y al 1 de enero de 2017

Al 31 de diciembre de 2018, de 2017 y al 1 de enero de 2017 los trabajos en curso comprenden, principalmente lo siguiente:

<i>En miles de dólares estadounidenses</i>	2018	2017 (Reexpresado)	Al 1 de enero de 2017 (Reexpresado)
Construcción presa	3,245	2,038	6,634
Planta de tratamiento de agua	-	1,946	1,963
Equipos para el área de procesos	1,215	1,073	482
Expansión presa de relaves	2,584	793	-
Construcción de botaderos	5,508	783	12,119
Equipos de tecnología y comunicaciones	99	501	579
Estación de combustible	588	496	496
Sistema para administración de flota minera	-	75	619
Almacén de lubricantes	-	-	290
Expansión y ampliación 2030	1,228	-	-
Reubicación zonas de mina	759	-	-
Otros	3,063	1,896	1,729
	18,289	9,601	24,911

Durante el 2018 se adicionaron en obras en curso Presa de Relaves por miles de US\$ 21,061; Botaderos por miles US\$ 5,584; Expansión presa de relaves por miles US\$ 1,791; Expansión y ampliación por miles US\$ 1,228; Reubicación de áreas en mina por miles US\$ 759; Estación de combustible por miles US\$ 93; entre otros.

En el año 2018 se capitalizaron activos fijos que se encontraban como obras en curso, estas incluyen: Presa de Relaves por miles de US\$ 20,203; Botaderos por miles de US\$ 857; Sistema de comunicación de radio por miles de US\$ 401; Radar de monitoreo geotécnico para el área de servicios técnicos por miles de US\$ 302, Maquinaria para el área de procesos por miles US\$ 355, Vehículos por miles US\$ 141 entre otros. Durante el 2017 se capitalizaron activos fijos que se encontraban como obras en curso, estas incluyen: Presa de Relaves por miles de US\$ 25,666; Botaderos por miles de US\$ 19,540; Almacén de lubricantes y residuos peligrosos US\$ 520 entre otros. Asimismo al 1 de enero del 2017 se capitalizaron Presa de Relaves por miles de US\$ 27,897; Botaderos por miles de US\$ 370, maquinaria para mina y procesos por miles 2,196; entre otros.

En el 2017 se transfirió del rubro propiedad planta y equipo al rubro Intangible, el software para el sistema de control de despacho de mina, el importe asciende a miles US\$ 220.

Al 31 de Diciembre del 2018, de 2017 y al 1 de enero de 2017 la Compañía no mantiene activos en garantía.

Al 31 de Diciembre del 2018, de 2017 y al 1 de enero de 2017 la compañía reconoce los activos en dólares a valor histórico.

El gasto por depreciación por el año terminado el 31 de diciembre de 2018, de 2017 y al 1 de enero de 2017 se ha asignado íntegramente al costo de producción y se presenta en el estado de resultados y otros resultados integrales.

Los retiros incluyen el castigo de la Planta de Tratamiento de Agua (nota 30)

En el 2018 se declaró la extensión de la vida útil de la mina hasta el año 2030, debido al aumento de la capacidad de almacenamiento de relaves y como resultado de ello el importe de depreciación y amortización por unidades de producción disminuyó en comparación al periodo anterior.

Gold Fields La Cima S.A.

Notas a los Estados Financieros

31 de diciembre de 2018, de 2017 y al 1 de enero de 2017

Durante el 2018 la depreciación y amortización del ejercicio por el método de línea recta fue por miles de US\$ 2,957 y por unidades de producción fue por miles de US\$ 80,076.

La depreciación y amortización del ejercicio 2017 por el método de línea recta por miles de US\$ 3,156 y unidades de producción por miles US\$ 127,211.

Recupero por deterioro

Durante el 2017 como resultado de la extensión de la vida útil de la mina, la Compañía reconoció un recupero de deterioro de activos por miles de US\$ 53,393, con un gasto por impuesto diferido por miles de US\$ 15,751 teniendo un efecto neto en resultados del año por miles de US\$ 37,642.

El cálculo de recupero de deterioro se determinó con base en el valor en uso y fue calculado por la unidad generadora de efectivo - Unidad Minera Cerro Corona. Las proyecciones de flujo de efectivo incluyeron estimaciones específicas por los años de vida restantes de la mina, las más relevantes son:

- Precio del cobre de US\$ 2.78 lb.
- Precio de oro US\$ 1,300 oz.
- La tasa de descuento utilizada, antes de impuestos, fue de 4.8%.

Se reconoció recupero de deterioro de propiedad, maquinaria y equipo por miles de US\$ 43,653 y por intangible por miles de US\$ 9,740, según el siguiente detalle:

<i>En miles de dólares estadounidenses</i>	2017 (Reexpresado)
Terrenos	1,089
Edificio y otras construcciones	30,296
Maquinaria y equipos	10,044
Costo de financiación	2,224
Derechos mineros	91
Gastos de desarrollo y pre-operativos	6,834
Activos por remediación y cierre de mina	1,705
Desbroce diferido	1,106
Otros intangibles	4
	53,393

Pérdida por deterioro

Durante el 2016 como resultado de la disminución del nivel de precios la compañía reconoció pérdidas por deterioro del valor de sus activos por US\$ 66,373, con un beneficio por impuesto diferido de US\$ 19,580 teniendo un efecto neto en resultados del año de US\$ 46,793

El cálculo de deterioro se determinó con base en el valor en uso y fue calculado por la unidad generadora de efectivo- Unidad Minera Cerro Corona. Las proyecciones de flujo de efectivo incluyeron estimaciones específicas para los 7 años de vida restantes de la mina, las más relevantes son:

- Precio del cobre de US\$ 2.8 lb y precio de oro US\$ 1,300 oz.
- Reducción de inversión en capital sostenible.
- La tasa de descuento utilizada, antes de impuestos, fue de 4.8%.

Gold Fields La Cima S.A.

Notas a los Estados Financieros

31 de diciembre de 2018, de 2017 y al 1 de enero de 2017

Se reconoció pérdida por deterioro de propiedad, maquinaria y equipo por US\$ 54,217 y por intangible US\$ 12,157, según el siguiente detalle:

<i>En miles de dólares estadounidenses</i>	Al 1 de enero de 2017 (Reexpresado)
Terrenos	1,089
Edificio y otras construcciones	37,815
Maquinaria y equipos	12,537
Costo de financiación	2,776
Derechos mineros	114
Gastos de desarrollo y pre-operativos	8,530
Activos por remediación y cierre de mina	2,129
Desbroce diferido	1,379
Otros intangibles	5
	66,374

Al 31 de diciembre de 2018 y 2017 de acuerdo al análisis realizado por la Gerencia no es necesario realizar alguna estimación por deterioro de activos.

Gold Fields La Cima S.A.

Notas a los Estados Financieros

31 de diciembre de 2018, de 2017 y al 1 de enero de 2017

14. Activos Intangibles

El movimiento en el costo y su correspondiente amortización acumulada de activos intangibles, por los años terminados el 31 de diciembre, es el siguiente:

<i>En miles de dólares estadounidenses</i>	Derechos mineros	Gastos de desarrollo y pre- operativos	Activos por remediación y cierre de mina	Programas de cómputo	Desbroce diferido	Gastos de estudios y proyectos	Carretera 3N - convenio Yanacocha	Otros intangibles	Saldos finales
Año 2018									
Costo									
Saldos iniciales	2,267	172,563	40,103	4,198	29,880	176	9,182	110	258,479
Adiciones	-	-	-	-	-	713	-	-	713
Retiros	-	-	(1,345)	-	-	-	-	-	(1,345)
Transferencias	-	-	-	271	-	(271)	-	-	-
Al 31 de diciembre de 2018	2,267	172,563	38,758	4,469	29,880	618	9,182	110	257,847
Amortización									
Saldos iniciales	1,299	106,165	14,427	3,606	18,480	-	5,076	68	149,121
Adiciones	106	7,787	3,011	358	1,337	-	482	5	13,086
Al 31 de diciembre de 2018	1,405	113,952	17,438	3,964	19,817	-	5,558	73	162,207
Valor en libros netos al cierre	862	58,611	21,320	505	10,063	618	3,624	37	95,640

Gold Fields La Cima S.A.

Notas a los Estados Financieros

31 de diciembre de 2018, de 2017 y al 1 de enero de 2017

<i>En miles de dólares estadounidenses</i>	Derechos mineros	Gastos de desarrollo y pre- operativos	Activos por remediación y cierre de mina	Programas de cómputo	Desbroce diferido	Gastos de estudios y proyectos	Carretera 3N - convenio Yanacocha	Otros intangibles	Saldos finales
Año 2017 (Reexpresado)									
Costo									
Saldos iniciales	2,252	172,563	27,881	3,959	29,882	468	9,182	110	246,297
Adiciones	-	-	12,222	-	-	177	-	-	12,399
Retiros	-	-	-	(437)	-	-	-	-	(437)
Transferencias	15	-	-	678	-	(473)	-	-	220
Al 31 de diciembre de 2017	2,267	172,563	40,103	4,200	29,882	172	9,182	110	258,479
Amortización									
Saldos iniciales	1,192	98,217	12,679	3,704	17,031	-	4,057	63	136,943
Adiciones	198	14,782	3,453	339	2,554	-	1,019	9	22,354
Retiros	-	-	-	(437)	-	-	-	-	(437)
Recupero de Deterioro	(91)	(6,834)	(1,705)	-	(1,105)	-	-	(4)	(9,739)
Al 31 de diciembre de 2017	1,299	106,165	14,427	3,606	18,480	-	5,076	68	149,121
Valor en libros netos al cierre	968	66,398	25,676	594	11,402	172	4,106	42	109,358

Gold Fields La Cima S.A.

Notas a los Estados Financieros

31 de diciembre de 2018, de 2017 y al 1 de enero de 2017

<i>En miles de dólares estadounidenses</i>	Derechos mineros	Gastos de desarrollo y pre- operativos	Activos por remediación y cierre de mina	Programas de cómputo	Desbroce diferido	Gastos de estudios y proyectos	Carretera 3N - convenio Yanacocha	Otros intangibles	Saldos finales
Al 1 de enero de 2017 (Reexpresado)									
Costo									
Saldos iniciales	2,252	172,585	27,881	3,689	29,882	3,869	9,182	110	249,450
Adiciones	-	-	-	-	-	278	-	-	278
Retiros	-	(22)	-	-	-	(313)	-	-	(335)
Transferencias	-	-	-	270	-	(3,366)	-	-	(3,096)
Al 1 de enero de 2017	2,252	172,563	27,881	3,959	29,882	468	9,182	110	246,297
Amortización									
Saldos iniciales	895	76,022	8,156	3,409	13,303	-	3,211	49	105,045
Adiciones	183	13,687	2,394	295	2,349	-	846	9	19,763
Retiros	-	(22)	-	-	-	-	-	-	(22)
Deterioro de activos	114	8,530	2,129	-	1,379	-	-	5	12,157
Al 1 de enero de 2017	1,192	98,217	12,679	3,704	17,031	-	4,057	63	136,943
Valor en libros netos al cierre	1,060	74,346	15,202	255	12,851	468	5,125	47	109,354

Gold Fields La Cima S.A.

Notas a los Estados Financieros

31 de diciembre de 2018, de 2017 y al 1 de enero de 2017

En noviembre del 2017 el Ministerio de Energía y Minas - MEM aprobó la V actualización al plan de cierre de mina, por el cual se determinó un ajuste en el activo por remediación y cierre de mina para el 2018 de miles por US\$ 1,345 y para el 2017 de miles por US\$ 12,222. Al 1 de enero de 2017 no se realizó ningún ajuste ya que se mantenía la provisión basada en la IV actualización del plan de cierre de mina aprobada en octubre del 2014.

Los activos relacionados con los equipos de producción se encuentran cubiertos por un seguro al 100%, para el caso de la presa de relaves la cobertura es por miles de US\$ 150,000.

El gasto por amortización por el año terminado el 31 de diciembre de 2018, de 2017 y al 1 de enero de 2017 se ha asignado íntegramente al costo de producción en el estado de resultados y otros resultados integrales.

Durante el 2018 se capitalizó el Software Success Factor Fase II por miles de US\$ 271 que se encontraba en Intangibles en curso. Durante el 2017 se capitalizaron intangibles por miles US\$ 473, que se encontraban en intangibles en curso, estos incluyen: el Software Success Factor Fase I por miles US\$ 435 entre otros. Asimismo, el software para el sistema de control de despacho de mina fue transferido del rubro propiedad planta y equipo al rubro Intangible, el importe asciende a miles US\$ 220

El recupero por deterioro de intangibles para el año 2017 en miles es de US\$ 9,739 (perdida por deterioro de los activos intangibles al 1 de enero de 2017 en miles es de US\$ 12,157).

Al 31 de diciembre de 2018 y 2017 de acuerdo al análisis realizado por la Gerencia no es necesario realizar alguna estimación por deterioro de activos.

15. Cuentas por Pagar Comerciales

Al 31 de diciembre este rubro comprende lo siguiente:

<i>En miles de dólares estadounidenses</i>	2018	2017 (Reexpresado)	Al 1 de enero de 2017 (Reexpresado)
Facturas por pagar	42,305	30,911	31,326
Otros	107	89	335
	42,412	31,000	31,661

Las cuentas por pagar comerciales se originan principalmente por la prestación de servicios de la actividad productiva de la Compañía, así como por el proceso de ampliación de la mina.

Estas cuentas por pagar están denominadas en moneda nacional y extranjera, tienen vencimientos corrientes, no generan intereses y no se han otorgado garantía por estas obligaciones.

Las facturas por pagar incluyen provisiones por documentos que aún no han sido recibidos físicamente pero la Compañía cuenta con el soporte para su registro, al 31 de diciembre de 2018 ascienden a miles de US\$ 38,422 (miles de US\$ 24,092 al 31 de diciembre de 2017 y US\$ 23,105 al 1 de enero de 2017).

El valor en libros de la cuenta por pagar comerciales debido a su vencimiento corriente es similar a su valor razonable.

Gold Fields La Cima S.A.

Notas a los Estados Financieros

31 de diciembre de 2018, de 2017 y al 1 de enero de 2017

16. Otras Cuentas por Pagar

Al 31 de diciembre este rubro comprende lo siguiente:

<i>En miles de dólares estadounidenses</i>	<i>Nota</i>	2018	2017 (Reexpresado)	Al 1 de enero de 2017 (Reexpresado)
Remuneraciones, gratificaciones, vacaciones y participaciones por pagar (a)		14,584	16,918	17,000
Instrumentos de cobertura (b)		-	3,279	-
Impuesto a la renta por pagar (c)		4,498	3,941	10,092
Impuesto por pagar por dividendos (d)		2,382	-	-
Regalías, IEM y Osinergmin		2,178	2,604	2,372
Fondo Complementario		707	798	681
Retenciones de Impuesto a la Renta		386	366	444
Otros Tributos		288	346	341
Cuentas por pagar diversas a entidades relacionadas	10	461	413	284
Provisión de beneficios sociales		217	203	203
Diversas		156	77	1
		25,857	28,945	31,418

- (a) La disminución en el 2018, corresponde principalmente a un menor importe provisionado por participación a los trabajadores como resultado de menores ingresos.
- (b) El detalle de los contratos y de la pérdida por la cobertura del precio de cobre se encuentra en la nota 11.
- (c) El impuesto por pagar se compone de la siguiente manera:

<i>En miles de dólares estadounidenses</i>	2018	2017 (Reexpresado)	Al 1 de enero de 2017 (Reexpresado)
Utilidad tributaria	146,122	162,822	140,861
Impuesto a la renta por pagar (29.5% / 30%)	43,106	48,035	41,554
Pagos a cuenta	(38,608)	(44,094)	(31,462)
	4,498	3,941	10,092

- (d) Corresponde a la retención del Impuesto a la renta por pagar relacionada a la reducción de capital de año 2018.

17. Otros Pasivos Financieros

En el mes de Setiembre del 2017, la Compañía firmó un préstamo con el Scotiabank y Banco de Crédito del Perú. Dicho préstamo presenta como garantía los flujos de venta de concentrado de cobre y tiene una línea de crédito asegurada por US\$ 150 millones. Al 31 de Diciembre del 2018 la Compañía ha utilizado US\$ 83.4 millones de la línea de crédito, de los cuales US\$ 82 millones fueron utilizados para pre pagar el préstamo anterior con The Bank of Nova Scotia y US\$ 1.4 millones para el pago de gastos de estructuración.

Asimismo, al 1 de enero de 2017 la compañía firmó contratos de arrendamiento con la empresa Renting S.A. el cual se encuentra clasificado como una operación de arrendamiento financiero.

GOLD FIELDS LA CIMA S.A.

Notas a los Estados Financieros

31 de diciembre de 2018, de 2017 y al 1 de enero de 2017

El saldo y la estructura del préstamo al 31 de diciembre de 2018, que asciende a US\$ 83.4 millones y las otras obligaciones financieras es el siguiente:

<i>En miles de dólares estadounidenses</i>					Total			Capital			Interés			
Acreedor	Clase de obligación	Moneda	Tasa de interés	Vencimiento	2018	Al 1 de enero de 2017		2018	Al 1 de enero de 2017		2018	2017		Al 1 de enero de 2017 (Reexpresado)
						(Reexpresado)	(Reexpresado)		(Reexpresado)	(Reexpresado)		(Reexpresado)	(Reexpresado)	
Préstamo	Préstamo	US\$	LIBOR + 1.625 %	Dic 2017	-	-	82,270	-	-	82,000	-	-	-	270
Préstamo	Préstamo	US\$	LIBOR + 1.2%	Sep 2020	83,485	83,485	-	83,485	83,485	-	-	-	-	-
Renting S.A.	Arrendamiento financiero	US\$	7.92%	Sep 2019	679	1,608	2,504	654	1,498	2,259	25	110	245	245
Total					84,164	85,093	84,774	84,139	84,983	84,259	25	110	515	515
Menos: Porción corriente					(597)	(928)	(83,221)	(575)	(844)	(82,806)	(22)	(84)	(415)	(415)
No corriente					83,567	84,165	1,553	83,564	84,139	1,453	3	26	100	100

Como parte del contrato suscrito la Compañía se encuentra obligado al cumplimiento de compromisos financieros, los cuales serán medidos semestralmente. El incumplimiento de ellos genera una situación de exigibilidad discrecional por parte del prestamista.

Gold Fields La Cima S.A.

Notas a los Estados Financieros

31 de diciembre de 2018, de 2017 y al 1 de enero de 2017

A continuación se mencionan los compromisos financieros:

- i. Mantener un ratio de EBITDA consolidado en relación con las cargas financieros netas consolidadas que sea igual o exceda la relación de 5 a 1,
- ii. El ratio de los préstamos en relación al EBITDA consolidado no deberá exceder la relación de 3 a 1.

La medición del cumplimiento de dichos covenants es semestral, los cuales se realizaran en el mes de marzo de 2019. De acuerdo a la evaluación de la Gerencia, la Compañía cumple los covenants establecidos al 31 de diciembre del 2018 y los cumplirá a la fecha de medición.

El valor presente de los pagos de contratos de arrendamiento financiero es como sigue:

	Pagos mínimos futuros			Intereses			Valor presente de los pagos mínimos futuros		
	2018	2017 (Reexpresado)	Al 1 de enero de 2017 (Reexpresado)	2018	2017 (Reexpresado)	Al 1 de enero de 2017 (Reexpresado)	2018	2017 (Reexpresado)	Al 1 de enero de 2017 (Reexpresado)
<i>En miles de dólares estadounidenses</i>									
Hasta un año	597	929	951	22	85	145	575	844	806
Entre uno y cinco años	82	679	1,553	3	25	100	79	654	1,453
	679	1,608	2,504	25	110	245	654	1,498	2,259

Gold Fields La Cima S.A.

Notas a los Estados Financieros

31 de diciembre de 2018, de 2017 y al 1 de enero de 2017

Los pagos mínimos futuros de los contratos de préstamos son como siguen:

<i>En miles de dólares estadounidenses</i>	Capital	Interés	Total
2018			
Menos de 1 año	-	3,401	3,401
Entre uno y cinco años	83,485	2,530	86,015
	83,485	5,931	89,416
2017 (Reexpresado)			
Menos de 1 año	-	2,450	2,450
Entre uno y cinco años	83,485	4,296	87,781
	83,485	6,746	90,231
Al 1 de enero de 2017 (Reexpresado)			
Menos de 1 año	82,000	1,853	83,853
Entre uno y cinco años	-	-	-
	82,000	1,853	83,853

El valor razonable de los pasivos financieros es como sigue:

<i>En miles de dólares estadounidenses</i>	2018	2017 (Reexpresado)	Al 1 de enero de 2017 (Reexpresado)
Hasta un año	597	928	84,534
Entre uno y cinco años	89,500	90,910	1,553
	90,097	91,838	86,087

Gold Fields La Cima S.A.

Notas a los Estados Financieros

31 de diciembre de 2018, de 2017 y al 1 de enero de 2017

Conciliación entre cambios en los pasivos y flujos de efectivo surgidos de actividades de financiación

	Nota	Pasivo		Patrimonio			Total
		Obligaciones y préstamos	Capital emitido	Otras reservas de capital	Otras reserva de patrimonio	Resultados acumulados	
<i>En miles de dólares estadounidenses</i>							
Saldo al 1 de enero de 2018 (Reexpresado)		85,093	383,093	66,943	35,918	9,128	580,175
Cambios por flujos de efectivo de financiación							
Cobros procedentes de la emisión de préstamos y obligaciones	17	-	-	-	-	-	-
Reducción de capital	20 y 21	-	(83,764)	-	-	-	(83,764)
Dividendos pagados	24	-	-	-	-	(55,426)	(55,426)
Pago de obligaciones por arrendamiento financiero	17	(929)	-	-	-	-	(929)
Total cambio por flujos de efectivo de financiación		(929)	(83,764)	-	-	(55,426)	(140,119)
Efecto de cambios en tipos de cambio		-	-	-	-	-	-
Cambios en valor razonable		-	-	-	-	-	-
Otros cambios		-	-	-	-	-	-
Relacionados con pasivos		-	-	-	-	-	-
Total otros cambios relacionados con pasivos		-	-	-	-	-	-
Total otros cambios relacionados con patrimonio		-	(51)	(14,163)	18,414	57,532	61,732
Saldo al 31 de diciembre de 2018		84,164	299,278	52,780	54,332	11,234	501,788

Gold Fields La Cima S.A.

Notas a los Estados Financieros

31 de diciembre de 2018 y de 2017

	<i>Nota</i>	Pasivo		Patrimonio		Resultados acumulados	Total
		Obligaciones y préstamos	Capital emitido	Otras reservas de capital	Otras reservas de patrimonio		
<i>En miles de dólares estadounidenses</i>							
Saldo al 1 de enero de 2017 (Reexpresado)		84,774	474,166	83,089	16,167	65,503	592,693
Cambios por flujos de efectivo de financiación							
Cobros procedentes de la emisión de préstamos y obligaciones	17	1,214	-	-	-	-	1,214
Reducción de capital	20 y 21	-	(91,020)	-	-	-	(91,020)
Dividendos pagados	24	-	-	-	-	(37,040)	(37,040)
Pago de obligaciones por arrendamiento financiero	17	(895)	-	-	-	-	(895)
Total cambio por flujos de efectivo de financiación		319	(91,020)	-	-	(37,040)	(127,741)
Efecto de cambios en tipos de cambio		-	-	-	-	-	-
Cambios en valor razonable		-	-	-	-	-	-
Otros cambios		-	-	-	-	-	-
Relacionados con pasivos		-	-	-	-	-	-
Total otros cambios relacionados con pasivos		-	-	-	-	-	-
Total otros cambios relacionados con patrimonio		-	(53)	(16,146)	19,751	111,671	(115,223)
Saldo al 31 de diciembre de 2017 (Reexpresado)		85,093	383,093	66,943	35,918	9,128	580,175

Gold Fields La Cima S.A.

Notas a los Estados Financieros

31 de diciembre de 2018, de 2017 y al 1 de enero de 2017

18. Provisiones

Al 31 de diciembre este rubro comprende lo siguiente:

<i>En miles de dólares estadounidenses</i>	Provisión por remediación ambiental	Pagos basados en acciones	Plan de incentivos largo plazo	Provisiones por Contingencias	Total
Saldo al 1 de enero de 2016	51,075	152	2,001	756	53,984
Adiciones (deducciones) hechas durante el periodo	-	(144)	1,826	-	1,682
Costo financiero	1,686	-	-	-	1,686
Saldo al 1 de enero de 2017 (Reexpresado)	52,761	8	3,827	756	57,352
Actualización de Plan de Cierre de Minas	12,222	-	-	-	12,222
Adiciones (deducciones) hechas durante el periodo	-	(8)	(782)	(4)	(794)
Costo financiero	1,237	-	-	-	1,237
Saldo al 31 de diciembre de 2017 (Reexpresado)	66,220	-	3,045	752	70,017
Actualización de Plan de Cierre de Minas	(1,345)	-	-	-	(1,345)
Adiciones (deducciones) hechas durante el periodo	-	-	(2,738)	4,010	1,272
Costo financiero	2,512	-	-	-	2,512
Saldo al 31 de diciembre de 2018	67,387	-	307	4,762	72,456

La distribución es la siguiente:

<i>En miles de dólares estadounidenses</i>	Provisión por remediación ambiental	Pagos basados en acciones	Plan de incentivos largo plazo	Provisiones por Contingencias	Total
Corriente	-	-	-	756	756
No Corriente	52,761	8	3,827	-	56,596
Saldo al 1 de enero de 2017 (Reexpresado)	52,761	8	3,827	756	57,352
Corriente	-	-	-	752	752
No Corriente	66,220	-	3,045	-	69,265
Saldo al 31 de diciembre de 2017 (Reexpresado)	66,220	-	3,045	752	70,017
Corriente	-	-	-	4,762	4,762
No Corriente	67,387	-	307	-	67,694
Saldo al 31 de diciembre de 2018	67,387	-	307	4,762	72,456

A. Provisión por remediación ambiental

Con fecha 14 de octubre de 2004 entró en vigencia la Ley N° 28090 norma que tiene por objeto regular las obligaciones y procedimientos que deben cumplir los titulares de la actividad minera para la elaboración, presentación e implementación del Plan de Cierre de Minas y la constitución de las garantías ambientales correspondientes. Este cuerpo legal y sus modificaciones establecieron la obligación del titular de unidades mineras en operación de presentar ante las autoridades competentes el Plan de Cierre de Mina, dentro del plazo máximo de un año a partir de la vigencia de su reglamento. Mediante Decreto Supremo N° 033-2005-EM de fecha 15 de agosto de 2005 se aprobó el Reglamento de Cierre de Minas.

Gold Fields La Cima S.A.

Notas a los Estados Financieros

31 de diciembre de 2018 y de 2017

En cumplimiento de esta obligación el 4 de diciembre de 2006, la Compañía presentó al Ministerio de Energía y Minas el estudio de impacto ambiental de la unidad Cerro Corona, el cual fue aprobado el 4 de junio de 2008 mediante RD N° 131-2008-MEM/AAM. El 24 de Noviembre del 2017 mediante Resolución Directorial N° 335-2017-MEM-DGAAM, se aprobó la V Modificación del plan de cierre de minas. De acuerdo con lo indicado por el Reglamento, la Compañía ha entregado al Ministerio de Energía y Minas cartas fianzas desde el año 2008 y garantías que han ido actualizándose y renovándose anualmente. En enero del 2018 se renovó la carta fianza de US\$ 45.4 millones emitida por el Banco de Crédito del Perú, cuyo vencimiento es en enero del 2019, en febrero se renovó por US\$ 53.4 millones de acuerdo al nuevo plan de cierre de mina.

En enero del 2017 se renovó la carta fianza de US\$ 37.8 millones emitida por el Banco de Crédito del Perú, cuyo vencimiento es en enero del 2018, en febrero se renovó por US\$ 45.4 millones de acuerdo al nuevo plan de cierre de mina.

A fin de cumplir con los requerimientos del Reglamento, al 31 de diciembre de 2018 la Compañía ha determinado que la provisión para el cierre de la unidad minera asciende a miles de US\$ 67,387 (miles de US\$ 66,220 al 31 de diciembre de 2017 y al 1 de enero de 2017 asciende a miles de US\$ 52,761).

Al 31 de diciembre este rubro comprende lo siguiente:

<i>En miles de dólares estadounidenses</i>	<i>Nota</i>	2018	2017 (Reexpresado)	Al 1 de enero de 2017 (Reexpresado)
Saldo al 1 de enero		66,220	52,761	51,075
Actualización del valor del intangible	14	(1,345)	12,222	-
Gasto financiero	32	2,512	1,237	1,686
Saldo al 31 de diciembre		67,387	66,220	52,761
Menos porción corriente		-	-	-
Porción no corriente		67,387	66,220	52,761

Al 31 de diciembre de 2018, el valor futuro de la provisión por cierre de la unidad minera es de miles de \$ 82,801, monto que se descontó a la tasa anual libre de riesgo ajustada de 4.2059%, resultando un activo a valor presente de miles de \$ 67,387 (miles de \$ 66,220 descontado al 3.7945% al 31 de diciembre de 2017 y miles de \$ 52,761 descontado al 3.5089% al 1 de enero de 2017). La Compañía considera que el monto del pasivo reconocido en los estados financieros es suficiente para hacer frente a su obligación contemplada en las leyes de protección del medio ambiente vigentes y aprobadas por el Ministerio de Energía y Minas.

Los montos reconocidos en el estado de resultados integrales se determinan como sigue:

<i>En miles de dólares estadounidenses</i>	<i>Nota</i>	2018	2017 (Reexpresado)	Al 1 de enero de 2017 (Reexpresado)
Amortización	14	3,011	3,453	2,394
Gasto de actualización de la provisión por remediación ambiental	32	2,512	1,237	1,686

Gold Fields La Cima S.A.

Notas a los Estados Financieros
31 de diciembre de 2018 y de 2017

B. Plan de incentivos de largo plazo

En el año 2015 la Casa Matriz ha implementado un plan de Compensación variable de largo plazo basado en los resultados de Gold Fields Limited (GFL) para ciertos funcionarios de la corporación. El plan procura atraer, retener, motivar y recompensar a empleados que tengan un desempeño superior y que contribuyan con los resultados financieros sostenibles a largo plazo, que impulsen el valor del accionista.

Las características más notables del Plan son las siguientes:

- El periodo a evaluar es de 3 años;
- Se deben cumplir dos condiciones de desempeño a nivel corporativo, para el periodo a evaluar: Margen de Flujo de Caja Libre y Retorno Total para los Accionistas;
- El incentivo de largo plazo será ofrecido a los empleados una vez al año, en el mes de marzo, y se pagará de acuerdo al desempeño de los indicadores mencionados;
- El incentivo se calcula basado en un % del sueldo anual, nivel del puesto y desempeño individual;
- El incentivo es asignado y pagado en la moneda local.

Cabe indicar que el esquema antes mencionado volvió a entrar en vigencia en el año 2018. El último periodo en el que este esquema estuvo vigente fue el año 2015. Durante los años 2016 y 2017 la Compañía mantuvo el plan de compensación basado en acciones (nota 23.c).

19. Pasivo por Impuesto a las Ganancias Diferido

La composición y movimiento de este rubro por los años 2018 y 2017 es como sigue:

<i>En miles de dólares estadounidenses</i>	Al 1 de Enero de 2017	Abono (cargo) al estado de resultados	Al 31 de diciembre de 2017	Abono (cargo) al estado de resultados	Al 31 de diciembre de 2018
Activo diferido					
Depreciación de propiedades, planta y equipo (a)	187,198	54,380	241,578	37,027	278,605
Plan de compensación basado en acciones	1,498	(34)	1,464	120	1,584
Amortización de intangibles (b)	4,660	885	5,545	460	6,005
Regalías mineras provisionadas y no pagadas	2,372	97	2,469	(456)	2,013
Otras partidas temporales	(4,200)	45	(4,155)	(1,656)	(5,811)
Total activo diferido	191,528	55,373	246,901	35,495	282,396
Pasivo diferido					
Provisión de remediación ambiental	(22,079)	4,390	(17,689)	2,075	(15,614)
Inventarios	-	418	418	(418)	-
Amortización de gastos de desarrollo y pre-operativos	(16,289)	19,604	3,315	18,340	21,655
Gastos de desarrollo y pre-operativos	(116,334)	(7,116)	(123,450)	4,095	(119,355)
Propiedades, planta y equipo	(430,840)	33,134	(397,706)	(25,080)	(422,786)
Derivado implícito	1,224	(5,543)	(4,319)	3,198	(1,121)
Total pasivo diferido	(584,318)	44,887	(539,431)	2,210	(537,221)
Base imponible	(392,790)	100,260	(292,530)	37,705	(254,825)
Pasivo por impuesto a las ganancias diferido (29.5%) / (30%)	(115,873)	29,577	(86,296)	11,123	(75,173)

- (a) Corresponde a la diferencia de tasas por la depreciación de activos fijos calculado por la Compañía.

Gold Fields La Cima S.A.

Notas a los Estados Financieros
31 de diciembre de 2018 y de 2017

- (b) Corresponde a intangibles conformados principalmente por gastos pre operativos que se amortizaron tributariamente hasta el año 2015 (8 años).
- (c) Las partidas temporales incluyen el efecto de tipo de cambio por moneda funcional por un saldo acumulado por miles de US\$ 19,770 al 31 de diciembre de 2018 (saldo acumulado por miles de US\$ 16,684 y miles de US\$ 27,495 al 31 de diciembre de 2017 y 1 de enero 2017 respectivamente).

El abono a los resultados por el pasivo por impuesto a las ganancias diferido por el año terminado el 31 de diciembre ha sido como sigue:

<i>En miles de dólares estadounidenses</i>	2018	2017
Total al final del año	75,173	86,296
Total al inicio del año	(86,296)	(115,873)
Gasto del año	(11,123)	(29,577)

20. Capital Emitido

Al 31 de diciembre de 2018 el capital autorizado, suscrito y pagado de acuerdo con los estatutos de la Compañía y sus modificaciones está representado por 1,247,502,619 acciones comunes de valor nominal de S/ 0.50 cada una (equivalente a miles de US\$ 263,901).

Al 31 de diciembre de 2017 el capital autorizado, suscrito y pagado de acuerdo con los estatutos de la Compañía y sus modificaciones está representado por 1,247,502,619 acciones comunes de valor nominal de S/ 0.70 cada una (equivalente a miles de US\$ 337,609).

Mediante Junta General de Accionistas del 22 de octubre de 2018 se acordó la reducción de capital social de la Compañía por miles de S/ 249,500,523.80 (equivalente a miles de US\$ 73,708), asimismo la devolución a los accionistas del valor nominal amortizado, conforme con el numeral 1° del artículo 216 de la Ley General de Sociedades, en consecuencia, la cifra del capital social se reduce de miles de S/ 873,251,833.30 a la suma de miles de S/ 623,751,309.50, representado por 1,247,502,619 acciones comunes.

Al 31 de diciembre de 2018, la estructura societaria del capital emitido de la Compañía es la siguiente:

Porcentaje de participación individual en el capital	Número de Accionistas	Porcentaje total de participación
Hasta 0.0299	110	0.04%
De 0.03 al 0.1133	3	0.18%
De 0.1134 al 99.7766	1	99.78%
	114	100.00%

21. Acciones de Inversión

Al 31 de diciembre de 2018, este rubro comprende 171,065,601 acciones de inversión cuyo valor nominal es de S/ 0.50 por acción (equivalente a miles de US\$ 35,377).

Al 31 de diciembre de 2017, este rubro comprende 171,065,601 acciones de inversión cuyo valor nominal es de S/ 0.70 por acción (equivalente a miles de US\$ 45,484).

Gold Fields La Cima S.A.

Notas a los Estados Financieros

31 de diciembre de 2018 y de 2017

Mediante Junta General de Accionistas del 22 de octubre de 2018, se acordó la reducción de acciones de inversión por miles de S/ 34,213,120.20 (equivalente a miles de US\$ 10,107), mediante la devolución a los accionistas del valor nominal amortizado, conforme con el numeral 1° del artículo 216 de la Ley General de Sociedades, en consecuencia, la cifra de las acciones de inversiones se reduce de miles de S/ 119,745,920.70 a la suma de miles de S/ 85,532,800.50, representado por 171,065,601 acciones de inversión.

Los tenedores de acciones de inversión tienen derecho a las utilidades previstas conforme al estatuto de la Compañía y a la Ley N° 27028 "Ley que sustituye las acciones del trabajo por las acciones de inversión".

De acuerdo con la legislación aplicable, las acciones de inversión atribuyen a sus titulares derecho a participar en la distribución de dividendos, efectuar aportes a fin de mantener su proporción existente en la cuenta acciones de inversión en caso de aumento del capital social rubro por nuevos aportes, incrementar la cuenta acciones de inversión por capitalización de cuentas patrimoniales, redimir sus acciones en cualquiera de los casos previstos en la ley, y participar en la distribución del saldo del patrimonio neto en caso de liquidación de la Compañía. Las acciones de inversión no confieren acceso al Directorio ni a las Juntas Generales de Accionistas.

Al 31 de diciembre de 2018 y 2017, la composición accionaria en la cartera de inversión es la siguiente:

Porcentaje de participación individual en el capital	Número de accionistas	Porcentaje total de participación
Hasta 0.0323	1,804	0.59%
De 0.0324 al 0.9694	8	1.64%
De 0.9695 al 97.77	1	97.77%
	1,813	100.00%

22. Otras Reservas de Capital

De acuerdo con la Ley General de Sociedades, la reserva legal se constituye transfiriendo como mínimo 10% de la utilidad neta de cada ejercicio, después de deducir pérdidas acumuladas, hasta que alcance un monto equivalente a la quinta parte del capital. En ausencia de utilidades no distribuidas o de reservas de libre disposición, la reserva legal debe ser aplicada a compensar pérdidas, pero debe ser repuesta con las utilidades de ejercicios subsiguientes. La reserva legal puede ser capitalizada, siendo igualmente obligatoria su reposición.

Como resultado de la reducción de capital en el año 2018, la reserva legal alcanzó el límite de la quinta parte del Capital de acuerdo a la Ley General de Sociedades antes mencionada, por lo que transfirió miles de US\$ 14,163 a otras reservas facultativas, la cual a la fecha del informe no se encuentra aprobada por la Junta General de Accionistas, la Compañía estima aprobarla al culminar el mes de marzo de 2019, con lo que la reserva legal acumulada asciende a miles de US\$ 52,780 (Al 31 de diciembre de 2017 miles de US\$ 66,943).

23. Otras Reservas de Patrimonio

Al 31 de diciembre este rubro comprende lo siguiente:

<i>En miles de dólares estadounidenses</i>	2018	2017 (Reexpresado)	Al 1 de enero de 2017 (Reexpresado)
Primas de Emisión	(7,522)	(7,522)	(7,522)
Reservas Facultativas	31,143	16,980	834
Pagos Basados en Acciones	30,711	26,460	22,855
	54,332	35,918	16,167

Gold Fields La Cima S.A.

Notas a los Estados Financieros

31 de diciembre de 2018 y de 2017

A. Prima de emisión

El saldo deudor de este rubro representa mayor valor pagado en la adquisición de las acciones de la Compañía, con relación a su valor nominal, como se muestra a continuación:

<i>En miles de</i>	<i>Nota</i>	Nº de acciones	Precio de recompra US\$	Precio de recompra S/	Total US\$	Total S/
Comunes	20	9,362,360	0.89	2.48	8,379	23,219
Inversión	21	4,720,977	0.89	2.48	4,225	11,709
					12,604	34,928
Menos: valor nominal					5,082	14,083
Prima de emisión					7,522	20,845

B. Reservas facultativas

Como resultado de la reducción de capital en el año 2018 mencionado en la nota 22 se transfirió miles de US\$ 14,163 a otras reservas facultativas.

C. Pagos de compensación basada en acciones

La Casa Matriz – Gold Field Limited – GFL, otorgó instrumentos liquidados con instrumentos de patrimonio compuestas por opciones de acciones y acciones restringidas a directores ejecutivos, ciertos funcionarios y empleados. Durante el año finalizado el 31 de diciembre de 2018 y de 2017 los siguientes planes tuvieron lugar: Plan de Acciones de Gold Fields Limited 2012 modificado en 2016. Durante 2016, la Casa Matriz introdujo el Plan de acciones 2012, modificado en 2016, para reemplazar el “Plan de Incentivos a Largo Plazo – LTIP”. El saldo al 31 de diciembre de 2018, 2017 y 2016, es el siguiente:

<i>En miles de</i>	2018		2017		2016	
	US\$	S/	US\$	S/	US\$	S/
Plan de Acciones de Gold Fields Limited 2012	30,711	89,722	26,460	75,791	22,855	64,036
Total incluido en el patrimonio del año	30,711	89,722	26,460	75,791	22,855	64,036

Plan de acciones de Gold Fields Limited 2012 Modificado: premios posteriores al 1 de marzo de 2017

En Junta General Anual del 18 de mayo de 2016, los accionistas aprobaron la adopción del Plan de Acciones Gold Fields Limited 2012 que reemplaza el LTIP. El plan proporciona cuatro métodos de participación, denominados: “Performance Share Method - PS”, “Retention Share Method - RS”, “Restricted Share Method - RSS” y “Matching Share Method - MS”. Estos planes buscan atraer, retener, motivar y recompensar a los empleados participantes sobre una base que buscaba alinear los intereses de dichos empleados con los de los accionistas de la Compañía. La asignación de las opciones de acciones en virtud de este plan se realizó durante el año 2016 y 2017. Actualmente, la fecha de la última adjudicación (“vesting date”) será el 01 de marzo de 2021. Las características principales del plan son:

- Los PS son ofrecidos a los participantes anualmente en marzo. Los PS son acciones relacionadas con el desempeño, otorgadas a costo cero (las acciones se otorgan a cambio de la prestación del servicio por parte de los participantes a la Compañía durante el período restringido de tres años antes de la fecha de adjudicación (“vesting date”) de acciones);

Gold Fields La Cima S.A.

Notas a los Estados Financieros

31 de diciembre de 2018 y de 2017

- Según las reglas del plan, la cantidad real de PS que se liquidaría a un participante tres años después de la fecha de emisión del premio ("original award date"), se determina por las siguientes condiciones de rendimiento:

Condición de rendimiento	Ponderación	Umbral	Objetivo	Tramo
Absoluto TSR	33%	N/A – Sin derechos de adjudicación por debajo del objetivo	Costo de capital compuesto en términos reales durante un período de desempeño de tres años.	Costo de capital compuesto en términos reales durante un período de desempeño de tres años + 6% anual.
Relativo TSR	33%	Mediana del grupo de pares	Concesión de derechos lineales para aplicar entre el rendimiento del cuartil superior a la mediana y superior y limitado al rendimiento del cuartil superior	
Flujo Libre de Caja ("FCFM")	34%	FCFM promedio sobre el período de desempeño de 5% a un precio de oro de US\$ 1,300 / oz - margen que se ajustará en relación con el precio real del oro para el período de tres años.	FCFM promedio sobre el período de desempeño de 15% a un precio de oro de US\$ 1,300 / oz - margen que se ajustará en relación con el precio real del oro para el período de tres años.	FCFM promedio sobre el período de desempeño de 20% a un precio de oro de US\$ 1,300 / oz - margen que se ajustará en relación con el precio real del oro para el período de tres años.

El perfil de adjudicación ("vesting") será el siguiente:

Condición de rendimiento	Umbral	Objetivo	Tramo
Absoluto TSR (a) (d)	0%	100%	200%
Relativo TSR (c) (d)	0%	100%	200%
FCFM (b)	0%	100%	200%

- (a) TSR absoluto y TSR relativo: la adjudicación lineal se producirá entre el objetivo y el tramo (no se otorgan derechos para el rendimiento por debajo del objetivo).
- (b) FCFM: la adjudicación lineal se producirá entre el umbral, el objetivo y el tramo.
- (c) El grupo de pares está compuesto por diez compañías: Anglogold Ashanti, Goldcorp, Barrick, Eldorado Gold, Randgold, Yamana, Agnico Eagle, Kinross, Newmont y Newcrest.
- (d) TSR se calculará como la tasa de crecimiento anual compuesto ("CAGR") del índice TSR entre el promedio de los 60 días hábiles hasta el primer día del período de rendimiento y el promedio de los 60 días hábiles hasta el último día del período de ejecución. TSR se definirá como el retorno de la inversión en acciones ordinarias en la Compañía al inicio del período de rendimiento, manteniendo las acciones y reinvertiendo los dividendos recibidos en la cartera en acciones de Gold Fields durante el período de desempeño. El índice USD TSR, provisto por proveedores de servicios externos se basará en el precio de la acción en dólares estadounidenses.
- RS se puede otorgar de forma ad hoc a los empleados clave donde se ha identificado un riesgo de retención. Estos estarán sujetos a la condición de concesión de servicio durante un período de tres años solamente, y no estarán sujetos a ninguna condición de rendimiento.

Gold Fields La Cima S.A.

Notas a los Estados Financieros

31 de diciembre de 2018 y de 2017

- RSS: en 2016, Gold Fields implementó un requisito mínimo de participación accionaria ("MSR", por sus siglas en inglés) donde los ejecutivos deben construir y mantener un porcentaje de su salario en acciones de Gold Fields durante un período de cinco años. Los ejecutivos tendrán la oportunidad (antes de la fecha de aprobación del MSR), antes de que se comunique el bono anual o la próxima fecha de adjudicación del premio LTIP o PS, para optar por recibir todo o parte de su bono anual o efectivo LTIP en acciones restringidas o para convertir la totalidad o una parte de su PS no invertido en acciones restringidas hacia el cumplimiento del MSR. Estas acciones están sujetas al período de tenencia como se establece anteriormente.

Este período de retención significará que las acciones restringidas no podrán venderse o disponerse y que el interés beneficioso debe retenerse en el mismo hasta que el primero de:

- Aviso dado por el ejecutivo, siempre que dicho aviso solo se dé después de cinco años desde el inicio del período de tenencia; Terminación del empleo de ese empleado, es decir, jubilación, reducción de personal, mala salud, muerte, renuncia o despido;
- Abolición de la MSR; o
- En circunstancias especiales, tales como dificultad financiera comprobada o cumplimiento de la MSR, previa solicitud del empleado y aprobación del Comité de Remuneración.

En resumen las principales características de dicho Plan son las siguientes:

- El período para evaluar es de 3 años;
- Las opciones de participación en las acciones de GFL se ofrecerán a los empleados una vez al año, durante marzo;
- La opción puede ejercerse en el tercer año de asignación siempre que se cumplan tres condiciones de desempeño a nivel corporativo para el período a evaluar: Margen de flujo de efectivo, rendimiento total a los accionistas y rendimiento total para los accionistas alternativos.

Este esquema reemplaza el esquema anterior: "Plan de incentivos a largo plazo".

La siguiente tabla resume el movimiento de opciones de acciones bajo el Plan de acciones 2012 Gold Fields Limited modificado en 2016 durante el año finalizado el 31 de diciembre de 2018 y de 2017:

	Ganadas 2016	Ganadas 2017	Ganadas 2018
Concedido	1,218,325	-	-
Perdido 2016		-	-
Pendiente al 31 de diciembre de 2016	1,218,325	-	-
Concedido		942,967	-
Perdido 2017	(91,724)	(33,592)	-
Pendiente al 31 de diciembre de 2017	1,126,601	909,375	-
Concedido		-	89,131
Perdido 2018	(123,494)	(70,267)	(21,120)
Pendiente al 31 de diciembre de 2018	1,003,107	839,108	68,011

Gold Fields La Cima S.A.

Notas a los Estados Financieros

31 de diciembre de 2018 y de 2017

El valor razonable de los instrumentos de patrimonio otorgados durante el año terminado al 31 de diciembre de 2018 y 2017 fueron valuados usando el modelo de simulación de Monte Carlo:

	2018	2017	2016
Simulación Monte-Carlo			
Rendimiento de las acciones			
Este modelo es usado para evaluar el rendimiento de las acciones. Los datos ingresados al modelo por las opciones generadas durante el año fueron los siguientes:			
- volatilidad histórica media ponderada (basada en un análisis estadístico del precio de la acción sobre una media móvil ponderada para el plazo esperado de la opción)	58.6%	64.3%	58.1%
- Termino esperado (años)	3 años	3 años	3 años
- Rentabilidad por dividendo (*)	n/a	n/a	n/a
- tasa de interés libre de riesgo a tres años promedio ponderado (basado en las tasas de interés de los Estados Unidos)	2.0%	1.6%	0.5%
- valor razonable promedio ponderado (dólares de Estados Unidos)	5.0	4.2	2.6

(*) *No se aplica rendimiento de dividendos al modelo de simulación de Monte Carlo ya que las condiciones de rendimiento siguen un método de retorno total para el accionista.*

La información relacionada con las opciones y los instrumentos de patrimonio liquidados con instrumentos de todos los planes vigentes al 31 de diciembre de 2018, 2017 y 2016 asciende a 1,910,226, 2,035,976 y 1,218,325 instrumentos de patrimonio, respectivamente.

24. Resultados Acumulados

El Directorio, según la delegación efectuada por la Junta General de Accionistas con fecha 27 de setiembre de 2010, la delegación efectuada mediante Junta Obligatoria Anual de Accionistas celebrada el 31 de marzo de 2015, y la Política de Distribución de Dividendos de la Sociedad aprobada por la Junta Obligatoria Anual de Accionistas celebrada el 30 de marzo de 2011 se encuentra plenamente facultado para acordar la distribución de dividendos con cargo a utilidades acumuladas a favor de los titulares de acciones comunes y de inversión.

En ese sentido con fecha 23 de agosto de 2018, el Directorio acordó aprobar la distribución de dividendos por miles de S/ 182,286 (equivalente a miles de US\$ 55,457) con cargo a los resultados acumulados al 31 de diciembre de 2017.

Gold Fields La Cima S.A.

Notas a los Estados Financieros
31 de diciembre de 2018 y de 2017

25. Participación de Trabajadores

De acuerdo con la legislación vigente, la participación de los trabajadores en las utilidades de la Compañía es del 8% de la renta neta. Esta participación es gasto deducible para propósitos del cálculo del impuesto a la renta.

En el año 2018, la Compañía determinó una participación corriente de miles de \$ 12,771 (miles de \$ 14,145 en el año 2017) que se registraron en los siguientes rubros:

<i>En miles de dólares estadounidenses</i>	<i>Nota</i>	2018	2017 (Reexpresado)
Costo de ventas	28	5,513	5,870
Gastos de administración	30	5,995	7,280
Gastos de venta	29	163	191
Inventarios		406	186
Propiedad, planta y equipo		694	618
		12,771	14,145

Al 31 de diciembre de 2018 la participación de trabajadores por pagar asciende a miles de \$ 12,649, y miles de \$ 14,169 al 31 de diciembre de 2017 y miles de \$ 12,010 al 1 de enero de 2017 y se encuentra en el rubro de otras cuentas por pagar. La diferencia de miles de US\$ 122 corresponde a adelantos por participación de trabajadores pagados de julio a diciembre del 2018.

26. Situación Tributaria

Régimen tributario del Impuesto a las Ganancias

Convenio de Estabilidad Jurídica

- A. Con fecha 3 de octubre de 2007, la Compañía suscribió con el Estado Peruano un Convenio de Estabilidad Jurídica al amparo de lo dispuesto en el título II del Decreto Legislativo N° 662 y el capítulo I del Título V del Decreto Legislativo N° 757 y la Ley N° 27342. La vigencia del Convenio es de 10 años.

En virtud de este Convenio, la Compañía se comprometió a:

- Emitir acciones representativas de su capital a favor de Gold Fields Corona (BVI) Limited contra la recepción de los aportes que deben efectuar, por un monto total ascendente a la suma de US\$ 244,767,000, de conformidad con lo establecido en el literal (1) de la cláusula segunda del contrato de concesión, de la siguiente manera:
 - US\$ 244,767,000 apartados a más tardar contra la recepción de los aportes que Gold Fields Corona (BVI), deberá efectuar en un plazo no mayor de dos años , contado a partir del 03 de octubre del año 2007, fecha del convenio de Estabilidad Jurídica celebrado por Gold Fields Corona (BVI).
 - Asegurar que los aportes sean canalizados a través del Sistema Financiero Nacional, conforme deberá constar en la certificación que emita el banco que interviene en la operación.

Gold Fields La Cima S.A.

Notas a los Estados Financieros
31 de diciembre de 2018 y de 2017

- Destinar los aportes a la ampliación de la capacidad productiva. En tanto se encuentre vigente este Convenio, el Estado Peruano se obliga a garantizar la estabilidad jurídica para la Compañía en los siguientes términos:
 - Estabilidad del régimen tributario referido al impuesto a las ganancias, conforme a lo prescrito en el artículo 10° del Decreto Legislativo N° 662 y normas modificatorias, que implica que el impuesto a la renta que le corresponda abonar a la Compañía no será modificado durante la vigencia del presente convenio.
 - Estabilidad en los regímenes de contratación de los trabajadores de la Compañía, al amparo de lo dispuesto en el inciso a) del Artículo 12° del Decreto Legislativo N° 662 y normas modificatorias vigentes a la fecha de celebración del presente Convenio.

Con fecha 16 de setiembre de 2008, la Compañía suscribió una Adenda al Convenio de Estabilidad Jurídica con el objetivo de ampliar el monto comprometido de inversión de US\$ 244,767,000 a US\$404,525,955.

El convenio de Estabilidad Jurídica venció en octubre del 2017.

Tasas impositivas

- B. La Compañía está sujeta al régimen tributario peruano. Al 31 de diciembre de 2018 y de 2017, la tasa del Impuesto a la renta corporativo es de 29.5% sobre la renta neta imponible determinada por la Compañía. Al 31 de diciembre de 2016 la Compañía en aplicación de su convenio de estabilidad con PROINVERSION aplicaba tasa de impuesto corporativo de 30% - nota 1.C.

Mediante Decreto Legislativo N° 1261, publicado el 10 de diciembre de 2016 y vigente a partir del 1 de enero de 2017, se modificó a 29.5% la tasa aplicable a las rentas corporativas.

Las tasas aplicables al Impuesto a la Renta Corporativo de los últimos ejercicios gravables son las siguientes:

Hasta el ejercicio 2014	30.0%
Para los ejercicios 2015 y 2016	30.0%
Para el ejercicio 2017 en adelante	29.5%

El referido Decreto estableció además la modificación de la tasa del Impuesto a la Renta aplicable a la distribución de dividendos y cualquier otra forma de distribución de utilidades a 5%, esto para las utilidades que se generen y distribuyan a partir del 1 de enero de 2017.

Para el ejercicio 2016 y 2015, la tasa del Impuesto a la Renta para la distribución de dividendos y cualquier otra forma de distribución de utilidades aplicable a las personas jurídicas no domiciliadas en Perú y las personas naturales es de 6.8%.

Las tasas aplicables al Impuesto a la Renta a los dividendos de los últimos ejercicios gravables son las siguientes:

Hasta el ejercicio 2014	4.1%
Para los ejercicios 2015 y 2016	6.8%
Para el ejercicio 2017 en adelante	5.0%

Gold Fields La Cima S.A.

Notas a los Estados Financieros
31 de diciembre de 2018 y de 2017

Se presumirá, sin admitir prueba en contrario, que la distribución de dividendos o de cualquier otra forma de distribución de utilidades que se efectúe corresponde a los resultados acumulados u otros conceptos susceptibles de generar dividendos gravados, más antiguos.

Al 31 de diciembre de 2016 en aplicación de su convenio de estabilidad con PROINVERSIÓN, la Compañía aplicaba la tasa del Impuesto a la Renta para la distribución de dividendos de 4.1%

- C. De acuerdo a la legislación tributaria vigente en Perú, los sujetos no domiciliados tributan sólo por sus rentas de fuente peruana. Así, en términos generales, las rentas obtenidas por sujetos no domiciliados por servicios prestados en nuestro país se encontrarán gravadas con el Impuesto a la Renta con una tasa de 30% sobre base bruta, esto en tanto no corresponda la aplicación de un Convenio para Evitar la Doble Imposición (CDI) que haya suscrito el país y que se encuentre vigente. Al respecto, actualmente Perú ha suscrito CDIs con la Comunidad Andina, Chile, Canadá, Brasil, Portugal, Suiza, México y Corea del Sur.

Para efectos de los servicios de asistencia técnica o servicios digitales prestados por sujetos no domiciliados en favor de sujetos domiciliados resultará indistinto el lugar de prestación de los mismos y en todos los casos se encontrará gravado con el Impuesto a Renta con una tasa de 15% y 30% sobre base bruta, respectivamente. La tasa aplicable a los servicios de asistencia técnica será de 15%, siempre que se cumpla con los requisitos señalados en la Ley del Impuesto a la Renta. Como se indicó en el párrafo anterior, la tasa de retención en estos casos puede variar o incluso puede resultar inaplicable la retención en caso se recurra a las disposiciones de un CDI vigente.

De acuerdo con la legislación tributaria vigente, el impuesto a las ganancias de las personas jurídicas se calcula para el año 2018 y 2017 con una tasa del 29.5%, respectivamente sobre su renta neta.

Regalías mineras e Impuesto Especial a la Minería

- D. El 28 de setiembre de 2011 el gobierno peruano efectuó modificaciones al régimen de regalías mineras que son vigentes a partir del 1 de octubre de 2011. De acuerdo a estas modificaciones la regalía minera por las actividades mineras metálicas y no metálicas de los titulares o cesionarios de concesiones mineras, se debe liquidar trimestralmente y para su determinación se usará el importe mayor entre: (i) el importe obtenido aplicando una tabla escalonada de tasas marginales a aplicarse sobre la utilidad operativa trimestral ajustada por ciertos conceptos; y (ii) el 1% de las ventas netas del trimestre. Los pagos por esta regalía minera son deducibles para efectos de la determinación del impuesto a las ganancias del año en que se efectúan los pagos.

La Compañía ha registrado como gasto al 31 de diciembre de 2018 por concepto de regalía minera y de impuesto especial a la minería el monto de miles de US\$ 4,123 y miles de US\$ 3,654 respectivamente (miles de US\$ 3,993 y miles de US\$ 3,524 al 31 de diciembre de 2017).

Fondo Complementario de Jubilación Minera

- E. Mediante la Ley N° 29741 publicada el 9 de julio de 2011 y reglamentada según la el Decreto Supremo N° 006-2012, se creó el Fondo Complementario de Jubilación Minera, Metalúrgica y Siderúrgica (FCJMMS) para otorgar un pago complementario, adicional a las pensiones de jubilación, invalidez y sobrevivencia de los trabajadores mineros, metalúrgicos y siderúrgicos.

Gold Fields La Cima S.A.

Notas a los Estados Financieros

31 de diciembre de 2018 y de 2017

Los trabajadores comprendidos dentro de los alcances de dicha norma así como las empresas se encuentran obligados a realizar el siguiente aporte del 0.5% de la renta anual de la Compañía antes de Impuesto a las Ganancias. La Compañía ha calculado al 31 de diciembre de 2018 por concepto de Fondo Complementario de Jubilación Minera miles de US\$ 707 (miles de US\$ 798 al 31 de diciembre de 2017).

Determinación del impuesto a las ganancias

- F. La Compañía al calcular su materia imponible por los años terminados el 31 de diciembre de 2018 y de 2017 ha determinado un impuesto a las ganancias corriente de US\$ 43,106 y US\$ 48,035, respectivamente.

El gasto por impuesto a las ganancias comprende:

<i>En miles de dólares estadounidenses</i>	<i>Nota</i>	2018	2017
Corriente		43,106	48,035
Cambios en estimaciones relacionados a periodos anteriores (a)		-	(507)
Regalías e Impuesto Especial a la Minería Diferido	19	7,775 (11,123)	7,517 (29,577)
		39,758	25,468

- (a) Corresponde a la provisión en exceso correspondiente al impuesto a las ganancias del año 2016.

La conciliación de la tasa efectiva del impuesto a las ganancias con la tasa tributaria es como sigue:

<i>En miles de dólares estadounidenses</i>	2018		2017	
Utilidad antes del impuesto a las ganancias	97,321	100%	137,162	100%
Impuesto a las ganancias (teórico)	28,710	29.5%	40,463	29.5%
Diferencia en base de resultados	1,217	1%	2,293	2%
Otros	242	0%	(1,159)	(1%)
Efecto por aplicación de moneda funcional	(12,049)	(12%)	(20,795)	(15%)
Ajuste al costo depreciable del AF tributario	8,137	8%	(3,788)	(3%)
Partidas permanentes	5,724	6%	937	1%
Regalías e Impuesto Especial a la Minería	7,777	8%	7,517	5%
Impuesto a las ganancias corriente y diferido registrado según tasa efectiva	39,758	40.5%	25,468	18.5%

Impuesto temporal a los activos netos

- G. La Compañía esta afecta al Impuesto Temporal a los Activos Netos, cuya base imponible está constituida por el valor de los activos netos ajustados al cierre del ejercicio anterior al que corresponda el pago, deducidas las depreciaciones, amortizaciones, el encaje exigible y las provisiones específicas por riesgo crediticio. La tasa del Impuesto es del 0.4% para el 2018 y 2017 aplicable al monto de los activos netos que excedan de S/ 1 millón. El citado impuesto podrá ser pagado al contado o en nueve cuotas mensuales sucesivas. El monto pagado puede ser utilizado contra los pagos a cuenta del Régimen General del Impuesto a las Rentas de los periodos tributarios de marzo a diciembre del ejercicio gravable por el cual se pagó el impuesto hasta la fecha de vencimiento de cada uno de los pagos a cuenta y contra el pago de regularización del impuesto a las ganancias del ejercicio gravable al que corresponda. En caso de quedar un saldo remanente sin aplicar podrá ser solicitado en devolución.

Gold Fields La Cima S.A.

Notas a los Estados Financieros
31 de diciembre de 2018 y de 2017

Impuesto a las transacciones financiera

- H. Por los ejercicios 2018 y de 2017, la tasa del Impuesto a las Transacciones Financieras ha sido fijada en 0.005% y resulta aplicable sobre los cargos y créditos en las cuentas bancarias o movimientos de fondos a través del sistema financiero, salvo que la misma se encuentre exonerada.

Precios de transferencia

- I. Para propósito de la determinación del Impuesto a la Renta, los precios de transferencia de las transacciones con empresas relacionadas y con empresas residentes en territorios de baja o nula imposición, deben estar sustentados con documentación e información sobre los métodos de valorización utilizados y los criterios considerados para su determinación. Hasta el ejercicio gravable 2017 las obligaciones formales de Precios de Transferencia estaban dadas por la obligación de presentar la declaración jurada informativa y contar con el estudio técnico.

A partir del 1 de enero de 2017, mediante el Decreto Legislativo N° 1312, publicado el 31 de diciembre de 2016, se establecieron las siguientes obligaciones formales en sustitución de las anteriores: (i) presentar la declaración jurada Reporte Local (en tanto se tengan ingresos devengados superiores a las 2,300 UIT), (ii) presentar la declaración jurada Reporte Maestro (en tanto el contribuyente tenga ingresos devengados superiores a las 20,000 UIT) y (iii) presentar la declaración jurada Reporte País por País (en tanto los ingresos devengados consolidados de la matriz del grupo multinacional del año anterior (2017) haya superado S/ 2,700,000,000 o € 750,000,000). Estas dos últimas declaraciones son exigibles por las transacciones correspondientes al año 2017 en adelante.

Al respecto, en virtud de la Resolución de Superintendencia N° 014-2018-SUNAT, publicada el 18 de enero de 2018, se aprobó el Formulario Virtual N° 3560 a efectos de la declaración jurada Reporte Local así como las fechas límites para su presentación y el contenido y formato que deben incluir.

La declaración jurada Reporte Local del ejercicio gravable 2017 se presentó en junio de 2018 conforme el cronograma de obligaciones tributarias mensuales previsto para el periodo tributario de mayo publicado por la Autoridad Tributaria.

Por su parte, el contenido y formato de la declaración jurada Reporte Local se encuentra establecido conforme los Anexos I, II, III y IV de la Resolución de Superintendencia N° 014-2018-SUNAT.

Mediante el referido Decreto Legislativo N° 1312 se estableció además que los servicios intra-grupo de bajo valor agregado no podrán tener un margen mayor al 5% de sus costos, y que respecto a los servicios prestados entre empresas vinculadas los contribuyentes deberán cumplir con el test de beneficio y con proporcionar la documentación e información solicitada en las condiciones necesarias para la deducción del costo o gasto.

Mediante el Decreto Legislativo N° 1116 se estableció que las normas de Precios de Transferencia no son de aplicación para fines del Impuesto General a las Ventas.

Gold Fields La Cima S.A.

Notas a los Estados Financieros

31 de diciembre de 2018 y de 2017

Revisión fiscal de la autoridad tributaria

- J. La autoridad tributaria tiene la facultad de revisar y, de ser aplicable, corregir el impuesto a la renta calculado por la Compañía en los cuatro años posteriores al año de la presentación de la declaración de impuestos. Las declaraciones juradas del impuesto a la renta e Impuesto General a las Ventas de los años 2016 al 2018 de la Compañía están pendientes de fiscalización por parte de la Autoridad Tributaria.

Debido a las posibles interpretaciones que las autoridades tributarias puedan dar a las normas legales vigentes, no es posible determinar, a la fecha, si de las revisiones que se realicen resultarán o no pasivos para la Compañía, por lo que cualquier mayor impuesto o recargo que pudiera resultar de eventuales revisiones fiscales sería aplicado a los resultados del ejercicio en que éste se determine. Sin embargo, en opinión de la Gerencia de la Compañía y de sus asesores legales, cualquier eventual liquidación adicional de impuestos no sería significativa para los estados financieros al 31 de diciembre de 2018 y de 2017.

Régimen tributario del impuesto general a las ventas

- K. Mediante Decreto Legislativo N° 1347, publicado el 7 de enero de 2017, se estableció la posibilidad de la reducción de un punto porcentual de la tasa del Impuesto General a las Ventas a partir del 1 de julio de 2017, siempre que se cumpla con la meta de recaudación anualizada al 31 de mayo de 2017 del Impuesto General a la Venta neto de devoluciones internas de 7.2% del PBI. Es decir, en tanto se cumpla con dicha condición la tasa del Impuesto General a las Ventas (incluido el IPM) se reducirá de 18 a 17%.

En vista que al término del plazo previsto no se cumplió con la meta de recaudación propuesta, la tasa del Impuesto General a las Ventas se mantiene en 18%.

Modificaciones tributarias de mayor relevancia vigentes a partir del 1 de enero de 2019

K. Nuevo concepto normativo de devengo

El Decreto Legislativo N° 1425 introdujo la definición de devengo jurídico para efectos del Impuesto a la Renta estableciendo que los ingresos en el caso de: a) transferencia de bienes se produce cuando: i) opera el cambio de control (de acuerdo a la NIIF 15); o ii) se produce la transferencia del riesgo hacia el adquirente (Teoría del Riesgo establecida en el Código Civil), lo que ocurra primero; y b) para el caso de prestación de servicios se ha establecido el grado de realización de la prestación.

El nuevo concepto jurídico de devengo resulta aplicable a los arrendatarios para efectos de establecer el tratamiento tributario del gasto asociado a los contratos de arrendamiento regulados por la NIIF 16 (i.e. arrendamiento operativo para propósitos fiscales).

El concepto materia de comentario no resultará aplicable para aquellas entidades que devenguen sus ingresos o gastos para el Impuesto a la Renta según disposiciones de naturaleza tributaria que fijen un régimen especial (sectorial) de devengo.

L. Subcapitalización

A partir de 2019 y hasta el 31 de diciembre de 2020 el gasto financiero generado por endeudamientos tanto entre partes independientes como relacionadas está sujeto al límite de subcapitalización de (3:1 Debt-Equity Ratio) calculado al cierre del ejercicio anterior. A partir del 1 de enero de 2021 los gastos financieros serán deducibles hasta el límite del 30% del EBITDA tributario (Renta Neta – Compensación de Pérdidas + Intereses Netos + Depreciación + Amortización) del ejercicio anterior. Existen algunas excepciones a la aplicación de esta limitación para el caso de bancos, contribuyentes con ingresos no superiores a 2,500 UITs, infraestructura, servicios públicos, etc.

M. Deducción de gastos o costos incurridos en operaciones con sujetos no domiciliados

El Decreto Legislativo 1369 exige que los costos y/o gastos (incluidos los intereses outbound) incurridos con contrapartes no domiciliadas deben haber sido pagados de manera efectiva para poder ser deducidos en el ejercicio en el que se incurrieron. En caso, contrario, su impacto en la determinación de la renta neta se diferirá al ejercicio en el que efectivamente sea pagado oportunamente en la que se aplicará la retención correspondiente.

Dicha norma eliminó la obligación de pagar el monto equivalente a la retención sobre el monto contabilizado como costo y/o gasto.

N. Crédito Indirecto

Bajo ciertos requisitos, a partir del 1 de enero de 2019 las entidades domiciliadas que obtengan dividendos (inbound) de fuente extranjera podrán deducir como crédito directo el Impuesto a la Renta que hubiera gravado los dividendos en el exterior y el Impuesto a la Renta Corporativo (crédito indirecto) pagado por la sociedad no domiciliada de primer y segundo nivel (siempre que estén en la misma jurisdicción) que hubiesen distribuido los dividendos desde el exterior.

O. Medidas para la aplicación de la Cláusula Anti-elusión General contenida en a Norma XVI del Código Tributario

A través del Decreto Legislativo N° 1422 se ha establecido el procedimiento para la aplicación de la referida Cláusula Anti-elusión General (CAG), señalándose fundamentalmente que: (i) es aplicable sólo en procedimientos de fiscalización definitiva en que se revisen actos, hechos o situaciones producidos desde el 19 de julio de 2012; (ii) para su aplicación debe haber previa opinión favorable de un comité revisor integrado por funcionarios de la propia SUNAT, no siendo recurrible dicha opinión; (iv) los procedimientos de fiscalización definitiva en los que se aplique la CAG no están sujetos al plazo de un (1) año para requerir información a los fiscalizados.

La fecha de elaboración de la presente nota, se mantiene la suspensión de la CAG hasta que se emita el respectivo decreto supremo que fije los parámetros de fondo y forma que se encuentran dentro del ámbito de la Norma XVI del Código Tributario.

P. Información relacionada con beneficiarios finales

En el marco de las normas para fortalecer la lucha contra la evasión y elusión fiscal así como contra el lavado de activos y financiamiento del terrorismo, a partir del 3 de agosto de 2018 se encuentran vigentes las disposiciones introducidas a través del Decreto Legislativo N° 1372 que obligan a brindar a las autoridades competentes, a través de una declaración jurada de beneficiarios finales, información relacionada con dichos sujetos, esto es, a revelar mediante dicha declaración quiénes son las personas naturales que efectivamente tienen la propiedad o control en personas jurídicas o entes jurídicos. Así, será obligatorio informar aspectos como (i) identificación del beneficiario final; (ii) la cadena de titularidad con la respectiva documentación de sustento; (iii) identificación de los terceros que cuentan con dicha información, de ser el caso. Se señala además que la información relacionada a la identificación de los beneficiarios finales de las personas jurídicas y entes jurídicos que se proporcione a las autoridades competentes en el marco de estas normas no constituye violación al secreto profesional ni tampoco está sujeta a las restricciones sobre revelación de información derivadas de la confidencialidad impuesta por vía contractual o por cualquier disposición legal o reglamentaria.

De no presentarse la declaración jurada informativa que contiene la información relacionada beneficiario final, incurrirán en responsabilidad solidaria los representantes legales de la entidad que omitió cumplir con la presentación de dicha declaración.

Q. Enajenación indirecta de acciones

A partir del 1 de enero de 2019 se incorpora una técnica anti-elusiva para evitar el fraccionamiento de operaciones, a través de las cuales, indirectamente se enajenen acciones de empresas domiciliadas en el Perú.

Se indica que para establecer si en un período de 12 meses se ha cumplido con la transferencia del 10% o más del capital de la sociedad peruana, se consideran las transferencias realizadas por el sujeto analizado, así como las realizadas a sus partes vinculadas, sea que se ejecuten mediante una o varias operaciones, simultáneas o sucesivas. Dicha vinculación se establecerá conforme a lo establecido en el inciso b) del artículo 32-A de la Ley del Impuesto a la Renta.

Independientemente del cumplimiento de las condiciones reguladas en la Ley del Impuesto a la Renta, siempre se configurará una enajenación indirecta gravada cuando, en un período cualquiera de 12 meses, el importe total de las acciones de la persona jurídica peruana que se enajenan sea igual o mayor a cuarenta mil (40,000) UIT.

Desde la fecha de vigencia inicialmente señalada, cuando el enajenante sea una persona jurídica no domiciliada que cuenta con una sucursal o cualquier establecimiento permanente en el Perú con patrimonio asignado, se considera a éste último corresponsable solidario, debiendo este último sujeto proporcionar, entre otra información, a la correspondiente a las acciones o participaciones de la persona jurídica no domiciliada que se enajenan.

Responsabilidad solidaria de los representantes legales y Directores de las sociedades

R. A partir del 14 de septiembre de 2018 ha quedado establecido, mediante el Decreto Legislativo N° 1422 que, cuando un sujeto fiscalizado sea sujeto de la Cláusula Anti-elusiva General (CAG), se considera automáticamente que existe dolo, negligencia grave o abuso de facultades respecto de sus representantes legales, salvo prueba en contrario. La referida responsabilidad solidaria se atribuirá a dichos representantes siempre que hayan colaborado con el diseño o aprobación o ejecución de actos, situaciones o relaciones económicas con propósito elusivo. La norma precitada involucra también a los miembros del Directorio de sociedades, al señalarse que a dichos sujetos les corresponde definir la estrategia tributaria de las sociedades en las cuales son directores, debiendo éstos decidir la aprobación o no de actos, situaciones o relaciones económicas a realizarse en el marco de la planificación fiscal, siendo indelegable – según la norma en comentario – esta atribución de los directores.

Finalmente, se otorgó a los miembros del Directorio de sociedades domiciliadas, un plazo que vende el 29 de marzo de 2019 para ratificar o modificar los actos, situaciones o relaciones económicas realizados en el marco de la planificación fiscal, e implementados al 14 de setiembre de 2018 que sigan teniendo efecto tributario hasta la actualidad.

No obstante el referido plazo máximo señalado para el cumplimiento de dicha obligación formal, y considerando la referida responsabilidad solidaria atribuible tanto a representantes legales como a directores, así como la falta de definición del término *planificación fiscal* será crítico revisar todo acto, situación o relación económica que haya (i) incrementado atributos fiscales; y/o, (ii) generado un menor pago de tributos por los ejercicios antes mencionados, a fin de evitar la atribución de responsabilidad solidaria tributaria, tanto a nivel administrativo como incluso penal, dependiendo del criterio del agente fiscalizador, en caso de aplicarse la CAG a la sociedad que sea materia de una intervención fiscal por parte de la SUNAT.

Gold Fields La Cima S.A.

Notas a los Estados Financieros

31 de diciembre de 2018 y de 2017

27. Ingreso de Actividades Ordinarias

El efecto de la aplicación inicial de la NIIF 15 sobre el Ingreso de Actividades Ordinarias Procedentes de Contratos con clientes de la Compañía se describe en la nota 6. Debido al método de transición escogido para aplicar la NIIF 15, no se ha reexpresado la información comparativa para reflejar los nuevos requerimientos.

A. Flujos de ingresos

Los ingresos de la Compañía se obtienen principalmente de las ventas de concentrados de cobre con contenido de oro. La Compañía genera flujos por sus actividades distribuidas entre sus obligaciones de desempeño indicados en la nota 6.

<i>En miles de dólares</i>	2018	2017
Ingresos de actividades ordinarias procedentes de contratos con clientes	353,969	380,645
Ajuste de precios (a)	(4,890)	14,228
Ingresos totales	349,079	394,873

- (a) El precio definitivo está sujeto a una liquidación futura de acuerdo con los contratos comerciales suscritos con sus clientes, que normalmente fluctúa entre 90 y 180 días luego de la entrega del concentrado al cliente; el ajuste final está basado en precios de mercado cuyas condiciones son establecidas en el contrato comercial.

La disminución del ajuste de precio es generado básicamente por el aumento del precio durante el periodo, respecto del año anterior:

	2018	2017 (Reexpresado)
Oro (US\$ / oz)	1,269	1,256
Cobre (US\$ / tn)	6,526	6,133

Gold Fields La Cima S.A.

Notas a los Estados Financieros

31 de diciembre de 2018 y de 2017

B. Desagregación de ingresos de actividades ordinarias procedentes de contratos con clientes

En el siguiente cuadro, los ingresos de actividades ordinarias procedentes de contratos con clientes se desagregan por el país de destino:

<i>En miles de dólares</i>	2018	2017
Mercados geográficos primarios		
Alemania	105,645	194,946
Bulgaria	22,689	20,915
China	20,303	-
Finlandia	25,392	-
Japon	123,663	164,784
Perú (a)	56,277	-
	353,969	380,645
Productos principales		
Venta de concentrado de cobre	353,969	380,645
	353,969	380,645
Oportunidad de reconocimiento de ingresos		
Producto transferido en un momento determinado	353,969	380,645
Producto transferido a lo largo del tiempo	-	-
	353,969	380,645

- (a) Las ventas en el país corresponden a ventas realizadas localmente al cliente Glencore Perú SAC durante el mes de marzo.

C. Saldos del contrato

El siguiente cuadro presenta información sobre cuentas por cobrar del contrato con clientes:

<i>En miles de dólares</i>	2018	2017
Cuentas por cobrar (a)	11,948	24,618
	11,948	24,618

- (a) Corresponde a las cuentas por cobrar por ingresos de actividades procedentes de contratos con clientes (nota 9).

Gold Fields La Cima S.A.

Notas a los Estados Financieros

31 de diciembre de 2018 y de 2017

D. Obligaciones de desempeño y políticas de reconocimiento de ingresos

Los ingresos se miden con base en la contraprestación especificada en un contrato con un cliente. La Compañía reconoce los ingresos cuando transfiere el control sobre la prestación del servicio.

El siguiente cuadro presenta información sobre la naturaleza y la oportunidad de la satisfacción de las obligaciones de desempeño en contratos con clientes.

Obligación de desempeño	Naturaleza y oportunidad de la satisfacción de las obligaciones de desempeño	Reconocimiento bajo NIIF 15 (a partir del 1 de enero del 2018)	Reconocimiento bajo NIC 18 (aplicable antes del 1 de enero de 2018)
Venta de Concentrado	En el caso de exportación de concentrados de cobre con contenido de oro, las ventas son reconocidas cuando se realizan los embarques; en el caso de las ventas locales, en la fecha en la que el concentrado es entregado en el depósito autorizado, momento en el que se transfieren todos los riesgos y beneficios asociados a la propiedad de dicho concentrado.	Se registran al valor estimado de acuerdo con las liquidaciones provisionales a la fecha de embarque; y posteriormente, dicho registro es ajustado mensualmente y/o en el período en que se reciben las liquidaciones finales.	Se registran al valor estimado de acuerdo con las liquidaciones provisionales a la fecha de embarque; y posteriormente, dicho registro es ajustado mensualmente y/o en el período en que se reciben las liquidaciones finales.
Fletes y Seguros	Los servicios de envío se consideran como una proporción de los Incoterms de la Compañía bajo Costo, Seguro y Carga (CIF), en los cuales la Compañía es responsable de proporcionar servicios de envío después de la fecha en que la Compañía transfiere el control de las mercancías a los clientes.	Los servicios de envío de incoterms para contratos CIF deben considerarse como una obligación de desempeño separada. El precio de transacción se asigna al metal en servicios de concentrado y flete, envío utilizando el método de precio de venta independiente relativo. Por lo tanto, parte de la consideración inicial que se relaciona con los servicios de flete, envío que aún no se han proporcionado, se difiere. Luego se reconoce como un ingreso a lo largo del tiempo utilizando un método de salida (habiendo transcurrido los días de envío transporte) para medir el progreso hacia la satisfacción completa del servicio, ya que esto representa el rendimiento de la Compañía. Esta es solo una diferencia de tiempo y no cambia la cantidad de ingresos reconocidos para el envío completo por lo que no tiene un impacto significativo porque dicha obligación de desempeño representa el 0.78% del total de ingresos.	De acuerdo con la norma anterior (NIC 18), los ingresos por servicios de envío se reconocieron al momento de la carga, así como los costos relacionados, y no se consideraron como un servicio separado.

Gold Fields La Cima S.A.

Notas a los Estados Financieros

31 de diciembre de 2018 y de 2017

28. Costos de Ventas

Al 31 de diciembre este rubro comprende lo siguiente:

<i>En miles de dólares estadounidenses</i>	<i>Nota</i>	2018	2017 (Reexpresado)
Inventario inicial de productos en procesos	12	41,243	40,271
Inventario inicial de productos terminados	12	4,843	11,999
Costo de producción (*)		192,500	230,929
Inventario final de productos en proceso	12	(42,088)	(41,243)
Inventario final de productos terminados	12	(10,303)	(4,843)
		186,195	237,113

(*) El costo de producción comprende principalmente lo siguiente:

<i>En miles de dólares estadounidenses</i>	<i>Nota</i>	2018	2017 (Reexpresado)
Costos de extracción y procesamiento (a)		101,327	92,247
Depreciación	13	69,948	108,012
Amortización	14	13,086	22,354
Participación a los trabajadores	25	5,513	5,870
Costos de Campamento		2,626	2,446
		192,500	230,929

(*) El costo de producción incluye el costo de personal para el 2018 por miles de US\$ 10,504 (para el 2017 es por miles de US\$ 10,375), el cual está distribuido en este concepto.

(a) Los costos de extracción y procesamiento tienen un incremento en el año 2018 por miles de US\$ 9,080 debido principalmente a un mayor costo de carguío, acarreo y mantenimiento de vías, por miles de US\$ 7,147, servicios de perforación por miles de US\$ 1,789 y otros por miles de US\$ 144.

29. Gastos de Ventas

Al 31 de diciembre este rubro comprende lo siguiente:

<i>En miles de dólares estadounidenses</i>	<i>Nota</i>	2018	2017 (Reexpresado)
Servicios recibidos de terceros (*)		10,941	11,139
Gastos de personal		337	368
Participación a los trabajadores	25	163	191
Tributos		23	24
Otros		70	11
		11,534	11,733

Gold Fields La Cima S.A.

Notas a los Estados Financieros
31 de diciembre de 2018 y de 2017

(*) Los servicios recibidos de terceros incluyen principalmente lo siguiente:

<i>En miles de dólares estadounidenses</i>	2018	2017 (Reexpresado)
Transporte de concentrado (Mina – Puerto Salaverry)(a)	6,239	6,474
Flete de exportación de concentrado (b)	2,734	2,592
Servicio de análisis de muestras	314	272
Otros menores (c)	1,654	1,801
	10,941	11,139

- (a) Los gastos de transporte de concentrado (Mina – Puerto Salaverry) tiene una disminución del 2017 al 2018 por miles de \$ 235 debido a que en el 2017 existe un sobre costo por falso flete generado por cambio de ruta por el fenómeno del Niño.
- (b) Los gastos por flete de exportación de concentrado tienen un incremento del 2017 al 2018 por miles de \$ 142 principalmente por un incremento de tarifa en el costo de flete.
- (c) Incluyen principalmente los gastos de embarque por miles de \$ 758 (miles de \$ 832 al 31 de diciembre de 2017)

30. Gastos de Administración

Al 31 de diciembre este rubro comprende lo siguiente:

<i>En miles de dólares estadounidenses</i>	<i>Nota</i>	2018	2017 (Reexpresado)
Servicios recibidos de terceros (*)		18,793	17,811
Gastos de personal		14,170	15,086
Participación de los trabajadores	25	5,995	7,280
Tributos		1,183	1,135
Otros (**)		9,065	2,573
		49,206	43,885

(*) Incluye principalmente la provisión por el plan de compensación a largo plazo, en el 2018 es por miles de US\$ 3,899 (en el 2017 es por miles de US\$ 4,322).

(**) El concepto de Otros comprende principalmente lo siguiente.

<i>En miles de dólares estadounidenses</i>	<i>Nota</i>	2018	2017 (Reexpresado)
Contingencia (a)		4,010	-
Planta de Tratamiento de Agua (b)	13	1,946	-
Otros Gastos (c)		3,109	2,573
		9,065	2,573

- (a) Los gastos por Contingencia corresponde principalmente a la provisión de contingencia tributaria y otras contingencias con organismos reguladores (Nota 34).
- (b) Corresponde al castigo de la Planta de Tratamiento de Agua que se encontraba registrado como obras en curso dentro de propiedades, planta y equipo.

Gold Fields La Cima S.A.

Notas a los Estados Financieros

31 de diciembre de 2018 y de 2017

- (c) Otros gastos en el 2018 está compuesto básicamente por gastos de campamento por miles de \$ 1,049 (para el 2017 en miles de \$ 1,011), gastos de seguros por miles de \$ 996 (para el 2017 en miles de \$ 967), consumo suministros por miles de \$ 471 (para el 2017 en miles de \$ 403) y otros gastos por miles de \$ 398 (para el 2017 por miles de \$ 192).

31. Otros (Gastos) Ingresos Operativos

Al 31 de diciembre este rubro comprende lo siguiente:

<i>En miles de dólares estadounidenses</i>	2018	2017 (Reexpresado)
Otros gastos operativos		
Adquisición de Combustible (a)	-	-
Gestión Socio – Medioambiental (b)	(6,281)	(6,633)
Costo neto de enajenación propiedades, planta y equipo e inversiones	(26)	(848)
Aportes por regulación del sector minero	(867)	(1,151)
Otros gastos (c)	(2,148)	(951)
	(9,322)	(9,583)
Otros ingresos operativos		
Venta de combustible	-	-
Venta de activo fijo e intangible	35	16
Otros ingresos	1,798	1,350
	1,833	1,366
	(7,489)	(8,217)

- (a) El incremento corresponde a la distribución de combustible a los contratistas que operan en la unidad minera.
- (b) Los gastos de Gestión Socio-Medioambiental en el 2018 están constituidos principalmente por Compromisos Sociales por miles de \$ 2,149 (para el 2017 en miles de \$ 1,246), Donaciones Caritativas por miles de \$ 1,988 (para el 2017 en miles de \$ 2,703) y Desarrollo Empresarial, Educación, Nutrición y Salud por miles de \$ 1,607(para el 2017 en miles de \$ 1,739).
- (c) El incremento en el año 2018 corresponde principalmente a servicios de exploración por miles de US\$ 1,222.

32. Ingresos (Gastos) Financieros

Al 31 de diciembre este rubro comprende lo siguiente:

<i>En miles de dólares estadounidenses</i>	<i>Nota</i>	2018	2017 (Reexpresado)
Ingresos por intereses bancarios (a)		1,089	805
Instrumentos de cobertura (b)	11	9,285	-
		10,374	805
Intereses y gastos de préstamos		(4,140)	(3,372)
Instrumentos de cobertura (b)	11	-	(5,740)
Actualización de cierre de mina	18	(2,512)	(1,237)
Otras cargas financieras		(92)	(432)
		(6,744)	(10,781)
Ganancia por diferencia en cambio		481	398
Pérdida por diferencia en cambio (c)		(1,445)	(578)
		(964)	(180)

Gold Fields La Cima S.A.

Notas a los Estados Financieros

31 de diciembre de 2018 y de 2017

- (a) En el 2018 se obtuvo intereses por depósitos a plazos por miles de US\$ 1,089 (miles de \$ 575 en el 2017)
- (b) La Compañía aplica el tratamiento de cobertura de valor razonable sobre este contrato, para el cual reconoce en resultados el valor razonable del instrumento financiero derivado. El cambio en el valor razonable del año 2018 asciende a miles de US\$ 9,285 (miles de US\$ 5,740 al 31 de diciembre de 2017) que se presenta en la partida ingresos (gastos) financieros en el estado de resultados y otros resultados integrales.
- (c) La variación corresponde principalmente al ajuste por diferencia en cambio de las cuentas por pagar que se originan en soles expresadas en dólares, producto de la fluctuación del tipo de cambio en el año.

33. Instrumentos Financieros Derivados

- A. Derivado implícito por la variación de las cotizaciones en los contratos de venta de concentrado tal como se indica en la nota 9, la exposición al riesgo por la variación de las cotizaciones del oro y cobre es considerado como un derivado implícito y es separado del contrato comercial.

Metal	Cantidad	Unidad	Periodo de cotizaciones	Cotizaciones en miles		Valor razonable
				Provisionales	Futuras	
				US\$		
2018						
Cobre	5,559	Tms	Enero-abril 2019	28,497	29,348	(558)
Oro	30,527	Oz	Enero-abril 2019	36,730	36,259	1,664
						1,106
2017						
Cobre	6,174	Tms	Enero-abril 2018	35,724	36,865	3,610
Oro	36,333	Oz	Enero-abril 2018	45,216	45,004	630
						4,240

34. Contingencias, Compromisos y Garantías Otorgadas

Al 31 de diciembre de 2018 la Compañía mantiene los siguientes compromisos:

- A. Cartas fianzas por miles de US\$ 173 en favor de terceros, relacionados, con licitaciones y otros, procesos de carácter comercial, con el Banco de Crédito del Perú S.A.A.
- B. En febrero del 2018 se renovó la carta fianza de US\$ 45.4 millones emitida por el Banco de Crédito del Perú S.A.A., cuyo vencimiento es en enero del 2019, en febrero se renovó por US\$ 53.4 millones de acuerdo al nuevo plan de cierre de mina.
- C. La Compañía mantiene con Scotiabank una garantía mobiliaria que asciende a miles de US\$ 180,000 para garantizar el fiel cumplimiento y el pago oportuno y total de todas y cada una de las obligaciones garantizadas.
- D. La Compañía mantiene un expediente de Reclamación ante el Tribunal Fiscal contra la resolución de Intendencia N° 0150140013435 que declaró infundada la reclamación interpuesta contra diversas resoluciones de determinación y multas emitidas por supuestas omisiones a los pagos a cuenta del impuesto a la renta del 2011. Asimismo la Compañía evaluó dicha contingencia y decidió provisionar la suma ascendente a miles de US\$ 3,110, correspondiente a los principales indicadores donde no tendría éxito.

Gold Fields La Cima S.A.

Notas a los Estados Financieros

31 de diciembre de 2018 y de 2017

- E. La Compañía mantiene una provisión por multas que podrían, eventualmente, imponer organismos reguladores por el incidente fortuito ocurrido el 16 de Diciembre de 2018 en el que se reportó la descarga de flujo de agua con contenidos sólidos de una tubería de drenaje hacia la Quebrada La Hierba. La Compañía viene haciendo todos los descargos y remisión de información que han solicitado los referidos organismos reguladores. En ese sentido, la empresa considera que, en principio, no necesariamente corresponde la aplicación de multas o sanciones, al haber evidenciado técnicamente que se ha tratado de un evento fortuito e imprevisible, y en el cual, además, ha demostrado los más altos estándares de cuidado en la remediación ambiental. Sin embargo, siendo en extremo prudente, ha provisionado el monto por miles de US\$ 1,084.
- F. La Compañía mantiene reclamos civiles, laborales y tributarios por lo cual se ha provisionado miles de US\$ 567. La Gerencia y los asesores legales de la Compañía esperan obtener un resultado favorable.
- G. Al 31 de diciembre de 2018 y 2017, la Compañía se encuentra realizando estudios para determinar el manejo del agua en Cerro Corona en la etapa de post cierre. En tal sentido, debido a la imposibilidad de estimar manera confiable, el importe de los desembolsos futuros que conllevará el cumplimiento de dicha obligación, la Gerencia ha determinado revelarlo como pasivo contingente.

35. Arrendamientos

Arrendamientos Operativos

A. Arrendamientos como arrendatario

La Compañía mantiene como arrendamiento operativo el alquiler de las oficinas de Lima y Cajamarca. Para el caso de la oficina de Lima, son contratos anuales con renovación por periodos similares, con vencimiento en marzo y junio de 2019. El contrato de arrendamiento de la oficina de Cajamarca venció en mayo de 2018 y no fue renovado. Adicionalmente mantiene arrendamientos por equipos de poco valor y por periodos cortos, relacionados con algunos equipos de cómputo e impresoras.

Por otro lado, la Compañía mantiene como arrendamiento financiero el alquiler de vehículos ligeros que son utilizados en sus operaciones. El plazo de los contratos de arrendamiento por lo general son de 4 años y el periodo de vencimiento varía en función de la fecha de inicio de la operación

Los pagos por arrendamiento no aumentan significativamente para reflejar los precios de arriendos en el mercado.

i. Pagos mínimos futuros de arrendamiento

Al 31 de diciembre, los pagos futuros mínimos de arrendamientos operativos bajo arrendamientos no cancelables son como sigue.

<i>En miles de dólares estadounidenses</i>	2018	2017
Menos de un año	509	346
Entre uno y cinco años	1,455	146
Más de cinco años	-	-
	1,964	492

Los pagos futuros mínimos de arrendamientos financieros se muestran en la nota 17.

Gold Fields La Cima S.A.

Notas a los Estados Financieros

31 de diciembre de 2018 y de 2017

ii. Importes reconocidos en resultados

<i>En miles de dólares estadounidenses</i>	2018	2017
Gastos de arrendamiento	353	337
	353	337

B. Arrendamientos como arrendador

La Compañía no mantiene sub-arrendamientos en los que es arrendador, por lo cual no revalorará ninguna clasificación de subarrendamientos.

36. Eventos Subsecuentes

Entre el 1 de enero de 2019 y hasta la fecha de emisión del presente informe (11 de Marzo de 2019), no se han identificado eventos o hechos de importancia adicionales a los indicados en los párrafos anteriores que requieran ajustes o revelaciones a los estados financieros al 31 de diciembre de 2018 y 31 de diciembre 2017.

37. Reservas de Mineral (No Auditado)

Al 31 de diciembre, este rubro comprende lo siguiente:

<i>En miles de dólares estadounidenses</i>	2018	2017 (Reexpresado)
Reservas probadas de sulfuros:		
Cobre (M lbs)	518	376
Cobre (convertido a equivalentes de oro en 000 oz)	1,208	877
Oro (000 oz)	1,438	1,134
Total equivalentes de oro en 000 oz	2,646	2,011
Reservas probables de sulfuros:		
Cobre (M lbs)	249	80
Cobre (convertido a equivalentes de oro en 000 oz)	581	187
Oro (000 oz)	500	168
Total equivalentes de oro en 000 oz	1,081	355
Total de reservas probadas y probables de sulfuros:		
Equivalentes de oro en 000 oz	3,727	2,366

000 oz = Miles de onzas

M lbs = millones de libras

Las reservas indicadas en el año 2018 corresponden a las reservas oficiales aprobadas del estudio llevado a cabo en el 2017 (Las reservas indicadas en el año 2017 corresponden a las reservas oficiales aprobadas del estudio llevado a cabo en el 2016)